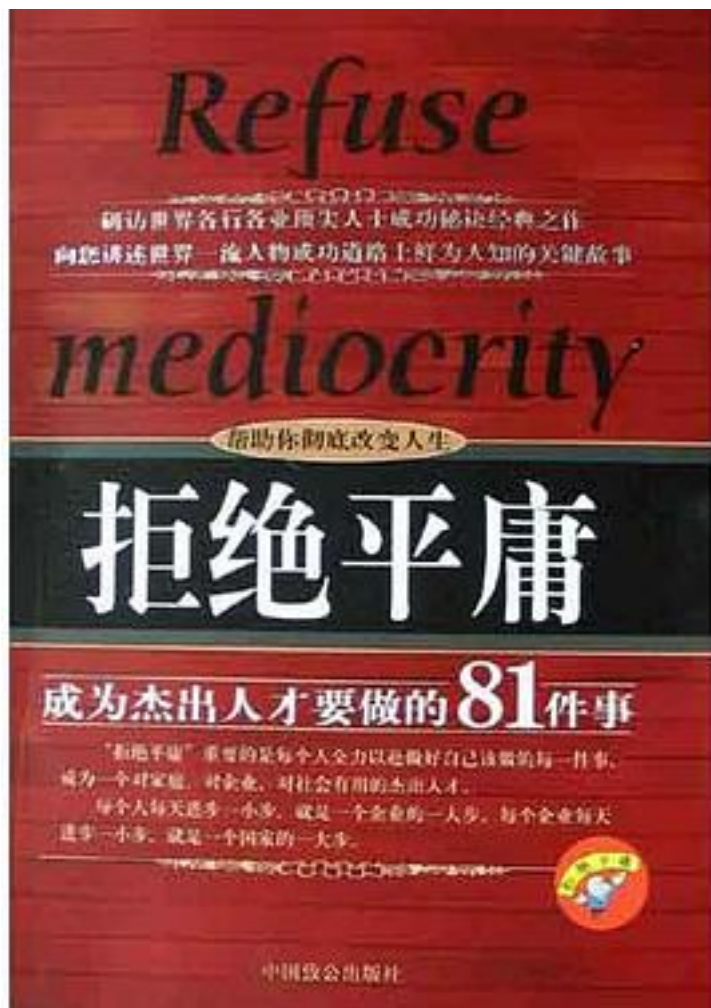


# 拒绝平庸



[拒绝平庸\\_下载链接1](#)

著者:李正曦

出版者:中信出版社

出版时间:2013-9

装帧:

isbn:9787508641157

本书深度批露了周鸿祎的成长经历，详细讲述了周鸿祎人生至今的关键阶段和关键事件

，包括：在高中阶段梦想锁定计算机，在大学时身陷“病毒门”和两次创业，毕业后与雷军擦肩而过进入北大方正，创立带来巨大财富又招致涛天非议的3721网络实名，短暂蛰伏之后重出江湖创立奇虎360，以及与腾讯、百度大战的台前幕后。

书中还总结了周鸿祎的创业逻辑与经营思考。作为一个初创企业，最重要的是什么？在一个巨头环伺的市场，如何把握机会？什么是柔道战略？什么是颠覆式创新？免费策略如何运用？奇虎360是如何看待腾讯，如何看待百度？奇虎360的愿景是什么，竞争对手到底是谁，如何能一步一步实现梦想？

本书亦是一部年度互联网大剧，中国互联网巨头马云、李彦宏、马化腾、雷军携手出场，剧情跌宕，好戏连台，而书之外，好戏仍在上演。

互联网的精神“拒绝平庸”，永不落幕，永不过时。

作者介绍:

李正曦，知名财经作家，曾任知名财经杂志首席记者，正和岛《决策参考》副主编。著有畅销财经小说《操控》、《拒绝平庸》等。

目录: 锚定梦想，一切变得简单（代序） 周鸿祎

- 第一章 计算机离我这么近又那么远
- 第二章 梅花未开，苦寒已来
- 第三章 从象牙塔走到现实世界
- 第四章 豁得出去，还要收得回来
- 第五章 他山之石，可以攻玉
- 第六章 创业者都是孤独逼出来的
- 第七章 自信源于对恐惧的控制
- 第八章 反思才是成功之母
- 第九章 大公司的窘境
- 第十章 机会从细处生
- 第十一章 第一步不需要完美
- 第十二章 拜用户教：怎么强调都不过分
- 第十三章 颠覆式创新都是马后炮
- 第十四章 颠覆是由一个个微创新完成的
- 第十五章 创业是一种生存方式：为自己奋斗
- 第十六章 找到用户的强需求
- 第十七章 商业模式不要太功利
- 第十八章 赢利模式是做出来的
- 第十九章 战不战都会死，那就拼吧
- 第二十章 别硬拼，练柔道
- 第二十一章 胜者的危机
- 第二十二章 关于流程的悖论
- 第二十三章 A级人才是最重要的
- 第二十四章 就得冲着共同富裕去
- 第二十五章 文化要从创业初就建设
- 第二十六章 找投资与做投资人
- 第二十八章 生于忧患，死于安乐
- ．．．．． [\(收起\)](#)

[拒绝平庸 下载链接1](#)

## 标签

创业

传记

互联网

成长

商业

职场

思维

自我管理

## 评论

广告书倒没什么，有意思的是每章的内容都以“传主看到了什么？传主做了什么？传主想了什么”为题，令人很看看作者的长篇小说是个什么样子

-----  
咦我居然在读这个~

-----  
“最挣钱的事就是帮别人挣钱”

-----  
文笔不错。结构略有点乱。最大的好处是我对周有了新的认识。之前对他的一些看法是

介于常规报道里信息不够充分形成的。老周在产品上的思路非常值得学习。不过360团队在推广时用的种种绑架用户的手段嘛，呵呵。

-----  
锚定梦想，一切变简单。

-----  
3-4星之间的书，周鸿祎的成功主要可以归结为：“早立志，反省，努力，乘时”这四大原因，最重要的还是“早立志和反省”。整本书写的有点乱，架构不太好，如果想速读，看前半本就行了。

-----  
在测试机的小米平台上下载来看的，两天工作间隙，马桶、地铁上读完。认同里面写的：痛恨“混日子”心态。最恐惧公司有好的想法实现不了，这会让人窒息。梦想无比重要，要清楚自己希望成就的人生是怎样的，并一步一步走下去。

-----  
不是自传。有些猛料。有些是作者自己yy的，可惜了。

-----  
三星半吧，如果要了解周鸿祎个人，是本不错的书。管窥中国互联网江湖，也是一个剖面。但作者笔力不佳。

-----  
如果说你自诩为屌丝，但是始终还没有逆袭，看这本书会改变你的态度，你的未来，改变你作为一个平庸的屌丝所承受的一切苦难。。。尼玛，这是不是有点过火了。

-----  
每一位名声显赫的大佬背后，都有一段惨被打脸的过去，一场心猿意马的探寻，一次审时度势的进击，和一位掩过饰非的代笔。#赤裸裸的公关书

-----  
#书的内容没有书名这么low

-----  
前半部分讲老周身平故事还有得看，后半本完全是 PR

稿件合集，还卖这么贵，实在是有点不厚道。

-----  
与其说是传记，更不如说是老周个人的宣传册。内容杂而乱，想要表达很多东西，反而没有了条理。扯了很多别的人别的故事来衬托老周，太过刻意。文风跟老周的语气太像，处处好话，过于主观。通过这本书我也多少了解了些他的生平和个人风格，仅此而已。

-----  
著名的枭雄 不顾一切的权威挑战者 视角很好 估计还是贯穿了他自己的思想的  
也有些公关痕迹

-----  
成功，并不是一定要赚多少钱，打败多少敌人，而是属于你自己的自由的生命!

-----  
对红一教主不是那么容易看的懂的，作者就是个瞎扯蛋的人

-----  
几乎没有新八卦，作者时不时像周老师附体一样出来宣扬一番周式理论，又不及本尊那么蛊惑人心，2/3篇幅后的软得令人有点恶心了。。

-----  
和他的自述有不少重合之处

-----  
「很多时候我们为什么嫉妒别人的成功？正是因为知道做成一件事不容易又不愿意去做，然后又对自己的懒惰和无能产生愤怒，只能靠嫉妒和诋毁来平衡。」我也不知道360是好还是不好，但只前言和后记就足够感动与励志了。对此时此刻的我很有警醒作用。

-----  
[拒绝平庸\\_下载链接1\\_](#)

书评

既然这是“首部官方授权著作”，其实基本可以断定，不会有多么激烈的言辞，所以，书不错，但还不够。不够生猛，不够辛辣，不够入木三分。  
虽然这是周鸿祎的故事，但看上去，不太周鸿祎。  
整个互联网都知道，红衣大炮虽然经常一副笑脸，但是出口出手都格外毒辣，行事也出人...

---

---

对周鸿祎这个人本身最直观的印象是我看了一个青少年科普娱乐节目（有个很“红”的名字叫《天天向上》），周是嘉宾，一件红毛衣、一副屌丝相，却一整场都在耀武扬威。他出席绝大多数场合都穿个红衣服让人们记住他的名字，一副贱兮兮的笑容，死猪不怕开水烫的架势，这几年...

---

【流氓】周鸿祎 等于 流氓！数字公司 等于 流氓公司！  
我不知道什么时候周鸿祎成了流氓的代名词。我觉得看问题要立体一点，要多换换角度，你为什么说他是流氓，他为什么说他是流氓，人人嘴中的流氓究竟是不是真的流氓？在什么背景下，做了什么事情，最后变成了流氓？【媒体...

---

作者文笔挺不错，写得很流畅，总结也比较到位。 XII  
去自己最能发挥的地方，是最正确的选择。 p19  
跨越鸿沟和硅谷热这两本书对于周的巨大影响。 p22  
客户的需求环境远远比实验室的环境复杂得多。  
眼界很重要，年轻的时候多接触市场也很重要。 p40 对于草根出身的普通人来说，金...

---

通读全书，看完周鸿祎半生努力，似乎就是有种势，在推着老周前行。1) 反病毒卡  
老周大学算是典型的坏学生，经常逃课，自学了C，Pascal，整天霸占学校的机房，“腋下夹一堆软盘，头发乱如茅草，但眼睛贼亮”。贼亮的眼睛发现当时病毒开始流行，就觉醒做反病毒卡，以几百元的价...

---

难以想象，如果少了周鸿祎这门“红衣大炮”，  
中国的互联网产业将会变得多么平淡乏味。  
从3721与CNNC、百度、雅虎的状态栏争夺战，到血洗杀毒行业、3Q大战、3B大战，“红衣”几乎是用一场场鏖战的鲜血染成的。  
周鸿祎之所以如此好斗成性，除了身上那股挥之不去的江湖气息，也...

-----  
书读了一半，还没有读完，先来写一些评论，在ipad上看的。  
在年少的很长一段时间里，日子过的很是灰暗，那时就靠看一成功人士的书和自传来激励自己，给自己的生活带点希望，那时流行的是卡耐基，松下幸之助，还有拿破仑传，那时互联网还没有到我那个小镇，甚至还没有电脑。这些...

-----  
1  
本书很明显是作者自己贴上去要写周的传记，很多事情都是连蒙带猜，并且基本上只有赞美，很少客观批评 2  
书基本上还是可读，里面除了传记内容，还有评论如何创业，如何发展，如何一步步成功的原因和道理，但我分不清这是周的口述，即周的观点，还是作者的观点。 3  
书中最主要...

-----  
平时看的人物传奇都会把主人公说得跟神一样，似乎不是他就不能完成这一件任务似的。但是本书不一样，周鸿祎多次创业多次失败，也会犯错，因为自己管理不善手下捞私活；面对跨国企业时也会害怕；面对海龟时他也会对竞争对手的实力评估错误，其实，周鸿祎和我们没有什么不一样， ...

-----  
平时的名人传记都是把人神化，说得跟注定是某个人才能完成这项任务。看了本书之后，觉得，老周也是一步步走过来的，他也会犯错，而且是屡次犯错，面向强大的跨国公司也会害怕，知名如360也不是一蹴而就，而是一步步试错，慢慢修正商业模式，摸着石头探索。

-----  
周总的经历了很多故事，也有颇多令人敬佩的经历，读着很有感触之处；360wifi很好很方便，一个小玩意就能解决了用户的一个痛处，体现了360对用户需求的深刻理解。  
但是，面对有这么多丰富精彩人生的周总，把传记写成鸡汤文文集，还是注水的，实在是令人大跌眼镜。 ...

-----  
这本书不是一个合格的“记”，很多还是老周的思想，他的话语，他的语气。不能说是个人的再次推销，但也太多偏颇之词，一家之言。从来道德的高地才是要占领的。不过可以看出周鸿祎在360、3721之前的牛逼。是位不讨喜的技术大牛。年轻时表现出的风格和特质，后续一定会更加...

-----

-----

几年前中国最繁荣大产业是房地产，我们认识了一个个声名显赫的人物，如王健林，许家印，潘石屹，王石，任志强，几年之后的今天，互联网企业旭日东升，闪烁着耀眼的光芒，我们也记住了这些耳熟能详的名字，他们是马云，李彦宏，马化腾，丁磊，张朝阳，刘强东，这里有一个，我...

-----

这本书写得非常的真诚，就像周鸿祎本人一样，犀利、草莽气质、真实，把握机会和需求的能力非常强大。 1. 写作动力 (Motivation) 周鸿祎个人品牌建立和企业宣传自传 2. 主要观点 (Main argum...

-----

“创业和打工都只是一种生活方式，没有高低优劣之分，只看是否适合自己。”我是把这本书和孙陶然的《创业36条军规》比较着看的，这两本书以两种风格，两种角度，两种方式都写了创业这件事，而他们共同赞同也都写到的一点，就是“不是每个人都适合创业，而选择什么样的生活方式...

-----

[拒绝平庸\\_下载链接1](#)