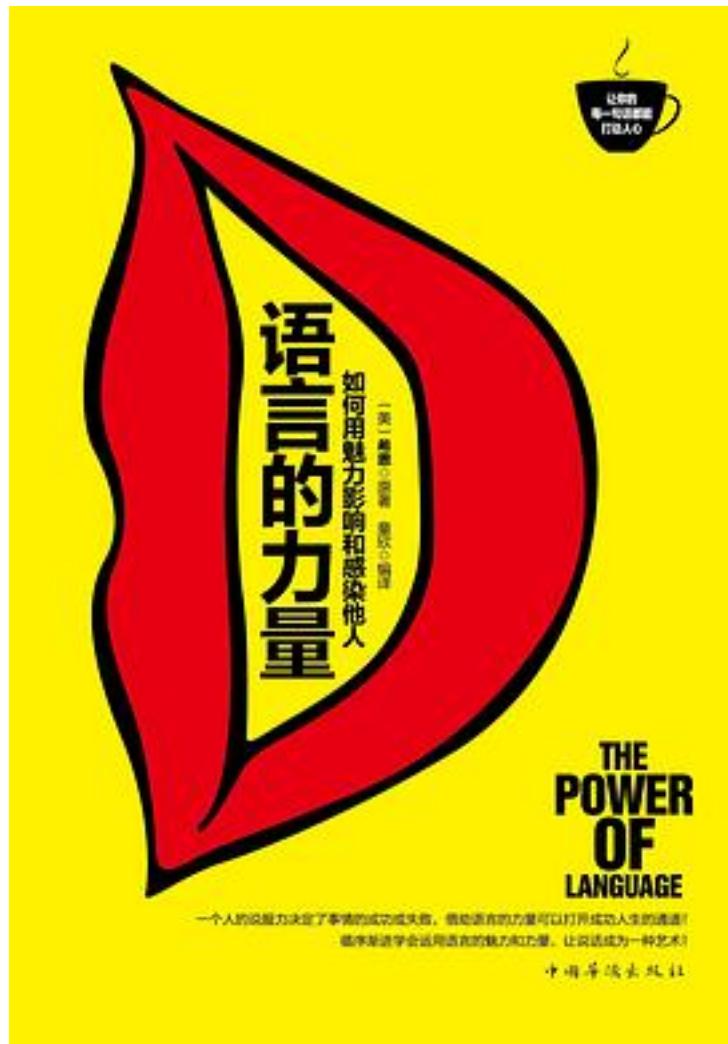


# 语言的力量



[语言的力量\\_下载链接1](#)

著者:[美] 希恩

出版者:中国华侨出版社

出版时间:2013-10-1

装帧:平装

isbn:9787511338594

《语言的力量：如何用魅力影响和感染他人》大师教你如何在任何场合、任何时间，成功说服任何人。说话是这个世界上最简单，同时也是最难的一件事，会说话的人，只言片语也能说服别人；不会说话的人，滔滔不绝却说服不了任何人。一个人的说服力决定了事情的成功或失败，借助语言的力量可以打开成功人生的通道！美国历史上唯一一位与戴尔·卡耐基、拿破仑·希尔齐名的同时代的著名女性心灵导师。一本使世界亿万读者终生受益的励志经典。循序渐进学会运用语言的魅力和力量，让说话成为一种艺术！

作者介绍：

佛罗伦丝·辛 (Florence Scovel Shinn)

Shinn)，美国二十世纪最具影响力的心灵导师，其独创的心理学研究体系致力于将传统潜意识心理学与灵修心理学结合起来，专门对心理障碍者进行指导和治疗。她在纽约生活了数十年，不仅免费对人们进行心理治疗，还创作了许多具有深远影响的书籍，比如，《语言是你的魔法棒》《成功的秘密》《语言的力量》等。其中，她自费出版的第一本书问世以来就在全国引起了轰动，并被翻译成多国文字在全球范围内发行，销量突破了数十万册。时至今日，她的书俨然已经成为一个不可超越的象征，在整个西方世界具有不可撼动的地位。

目录：

[语言的力量 下载链接1](#)

## 标签

口才

说服力

沟通

正能量，技巧

自我完善

语言

社交

新书，语言

## 评论

公司里的书，可以一看。

-----  
只看五、六章就行了，前面都是垃圾

-----  
看看

-----  
一般

-----  
很实用，推荐

-----  
挺有意思的。不需要精读，看目录，对什么感兴趣看什么就够了。

-----  
很不错的一本书

-----  
[语言的力量](#) [\\_下载链接1](#)

## 书评

说话是第一生产力，多读书，可以让你觉得有许多的写作灵感。可以让你在写作文的方法上用的更好。在写作的时候，我们往往可以运用一些书中的好词好句和生活哲理。让别人觉得你更富有文采，美感。

多读书，可以让你全身都有礼节。俗话说：“第一印象最重要。”从你留给别人的第一个印象开始，就决定了别人对你的看法。

大师教你如何在任何场合、任何时间，成功说服任何人。说话是这个世界上最简单，同时也是最难的一件事，会说话的人，只言片语也能说服别人……

如果你有幸向著名的说服专家请教他们成功的秘诀，他们一定会给你这样的答案：任何成功的说服都是建立在了解的基础上的，不切实际的、毫无准备的说话只会让你品尝失败的苦果。

受益匪浅，书的质量很好，说话办事需要很多攻心技巧，否则人际交往就很难达成目的，这本书的系统性很强，很多心理学技巧都可以从日常生活的方方面面加以印证，案例新颖，观点独到，对我实在太有用了！

说服是从第一眼开始的。如果你有幸向著名的说服专家请教他们成功的秘诀，他们一定会给你这样的答案：任何成功的说服都是建立在了解的基础上的，不切实际的、毫无准备的说话只会让你品尝失败的苦果。

任何成功都不会从天而降，没有人会期待被你说服，除非你能保证你已经具备了各种说服技巧：真诚、赞美、自信……

说话沟通也是一门学问，同一件事用不同的方式表达，得到的结果是大不同的。怎样说话别人才愿意听，怎样才能不让人误会，怎样能说了该说的而不得罪人……都是值得学习的好书。

说服别人之前，首先要说服自己，永远不要奢望一个不明白自己内心真正诉求的人会成为说服高手。如果你知道自己真正的意图，并能准确无误地让他人明白，那就证明你已经迈出了说服的漫漫长路的伟大一步。

正能量的书，有学习的必要性，的确语言是融入这个社会最需要的，也是成功人士不可

或缺的，要想有一副好的口才不是那么容易的，这个都是通过学习，通过各种经验累积，这本书就给了我很多的帮助，能从里面学到很多呢，还是很喜欢的书呢！

你的体态会影响到对方对你的判断，因此，请尽量让你的体态表现得自然而友好。从来没有人说哪一种体态是最好的，很简单，最好的体态其实就是最自然的。自然才是最美的，所以人，没必要去刻意的装扮自己。

一所著名的大学曾针对毕业班做过一项实验，结果只有3%的人明确写下了自己的人生目标。后来，研究人员一直对该毕业班的人员进行追踪调查，20年后，这3%的人明显比另外97%的人经济状况更好，取得的成就更大。经过粗略的计算，这3%的人的财富约为97%人的33倍。

用口说话是远远不够的，但还要用心说话，让自己的每句话都有力量，这样才能说服别人所不能说服的人。

真正的说服高手，无论对方的性别、年龄，也无论对方的社会地位有多高，任何客观存在的外部条件都不会成为他们畏缩不前的理由

当你办事说话时一定要注意说话的方式方法跟语气语调，还要学会瞧人办事，就是所谓的见人说人话，见鬼说鬼话，只要达到这种境界，那就会成为一个出类拔萃、有能力的人了，当然，这样的人不是一出生就这样的，完全是靠自己的后天工作经验积累出来的，这本书就写的很充分，很不错哦。

运用含蓄的语言进行委婉、间接的劝服，最能达到理想的效果。但含蓄不是似是而非，故作高深，含蓄的目的，是让对方听出“言下之意”、“弦外之音”，从而达到讲话的目的。如果将含蓄理解为闪烁其词、躲躲闪闪，与含蓄的宗旨就背道而驰了。在鼓舞斗志、交流思想的当众讲话中，言...

为什么中国的老话能一直流传下来，那正是因为受到的很多的证实，有时候多听听老人说的话也没什么坏处，至少也能从中学到不少有用的知识的，有时候语言的知识，不仅能从别人平时说话中学到，还是能从书本中学习到的，我们就是得要学会更好的利用起各种资源。

这本书还是朋友推荐的呢，感觉还是挺不错的呢，书里面有很多教人说话的方式方法，

与别人怎样能更好地进行沟通，对我很有帮助的，很喜欢的一本书呢，没...

---

一个没有明确目标的人想要说服别人，无异于打一场无把握之战，即使最终成功了，其中的过程也必定是险象环生、麻烦不断。而真正的说服高手，必须知道自己想要达到什么目标，还要能准确地衡量自己与这个目标的距离，并付诸实施。

---

实用的书籍，至少可以从里面学到我想要学的知识，很喜欢的，也会推荐给身边的朋友的，希望他们也会喜欢就好。

---

卡耐基说：“一个人的成功，约有15%取决于知识和技术，85%取决于人际沟通和口才等，综合素质。”这个成功学的公式已经为大多数人所认可，而这举足轻重的85%，恰恰是很多人成功的绊脚石。

用口说话是远远不够的，但还要用心说话，让自己的每句话都有力量，这样才能说服别人所不...

---

很实用的书籍，可以教会我如何跟别人进行更好地沟通，更好地接触。

---

[语言的力量](#) [下载链接1](#)