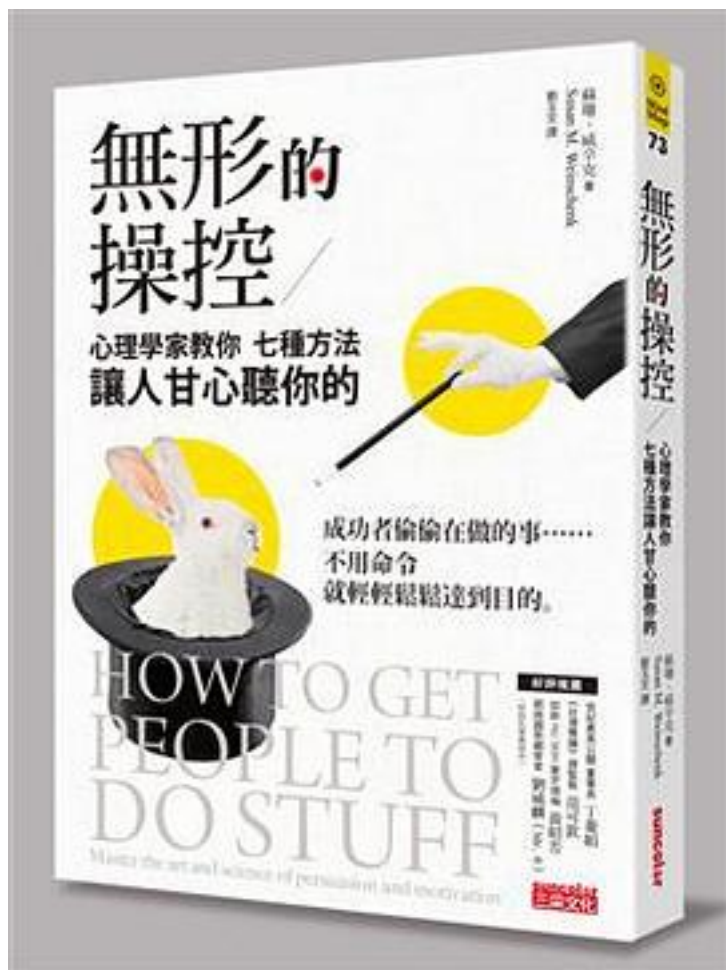


無形的操控



[無形的操控 下载链接1](#)

著者: Susan Weinschenk

出版者: 三采文化出版事業有限公司

出版時間: 2013-11-1

裝幀: 平裝

isbn: 9789863420149

成功者偷偷在做的事……

不用命令就輕輕鬆鬆達到目的。

我們都希望別人順我們的心意去做事，

*做老闆的，希望員工自動自發的賣命；

*做員工的，希望面試什麼公司都會被錄用；

*做家長的，希望孩子喜愛音樂，乖乖練琴；

*當政治人物的，希望大家都能去投票……

但，我們該如何做到呢？

當你希望別人按照你的心意做事，用強迫的，威嚇的有時有用，有時沒用。你必須先理解，讓每個人想做某件事的背後心理動機，然後再用這些動機去激勵他們，那麼他們就會乖乖地，自動自發地去做你希望他們做的事。

舉例來說：

．號召歸屬感：勸青少年反毒時要說80%的青少年已經反毒了，因為人類渴求歸屬感，自然而然的就會想要成為那80%的人。千萬別強調有多少人正在吸毒，否則他們會想要成為那些吸毒的青少年！

．塑造個人故事：想要小朋友乖乖練琴，就要利用心理學人格面具的概念，從小灌輸他們是小小音樂家的個人故事，當他們自認「我是小小音樂家」時，自然會有每天要練琴的想法。

．激發本能：「本次講座限額200名，我們會再通知你是否報名成功」，營造出物以稀為貴的氣氛，觸動人類害怕失去的本能，會讓這個講座更具價值，報名更踴躍。

．滿足成就感：想要下屬自動自發地做事？那就要讓他們擁有一定的自主權，允許他們犯錯，並適時給予客觀的回饋，因為每個人心中都隱藏著想要成為專家的慾望，所以執行的意願會更強烈。

研究行為心理學多年的作者認為，人都有某些共通的天性，而順著這些天性做事最不費力。在本書中，作者舉出七種最基本的人性本能，並教你如何順著這些本能去激勵自發行動，只要熟練其中的道理，並視情況與對象妥善運用，人人都可以成功讓任何人心悅誠服的去做任何事。

作者介紹：

蘇珊·威辛克 (Susan Weinschenk)

行為心理學博士，致力於心理學及神經學在商業實務上的應用。她同時也是威辛克顧問公司(Weinschenk Institute)的創始人兼執行長，服務對象包括財星前一千大企業、教育機構、政府單位以及非營利組織。由於威辛克以深入簡出的方式，向客戶解釋最新的腦神經研究，以及如何應用在商業及日常生活當中，故獲得「大腦女士」的美稱。個人部落格：www.theteamw.com/blog。

目錄: 1. 操控於無形

2. 歸屬感
 3. 習慣
 4. 強大的個人故事
 5. 胡蘿蔔與棒子：賞罰並濟
 6. 本能
 7. 精熟動機
 8. 心理詭計
 9. 操控策略在現實生活中的應用
 10. 操控策略一覽表
- • • • • ([收起](#))

[無形的操控_下载链接1](#)

标签

心理学

表达

心理

评论

[無形的操控_下载链接1](#)

书评

[無形的操控_下载链接1](#)