

哈佛商學院的宴會社交術



[哈佛商學院的宴會社交術_下载链接1](#)

著者:兒玉教仁

出版者:如何出版社有限公司

出版时间:2013-8-29

装帧:平装

isbn:9789861363660

- 作者為哈佛商學院出身。學會了「哈佛談判術」，你怎能不學「哈佛的社交術」？

- 讀者群廣大：從社會新鮮人到主管都適用，聚會聯誼尾牙絕對不可少！
- 日本亞馬遜暢銷書：讀者一致好評，許多日本上班族表示是最近買到最實用的職場書。

有一千場宴會，就有一千個機會。

當宴會的威力被發揮出來，甚至擁有改變命運的力量！

跟素有「派對學校」之稱的哈佛商學院學「社交宴會術」，

你將獲得人生中最有價值的人脈資產！

哈佛是舉世聞名的菁英大學，哈佛商學院各是頂尖中的頂尖。你不知道的是，如此傑出的哈佛商學院，卻有「派對學校」之稱！

哈佛商學院經常舉辦各種會議、飯局、活動、尾牙、宴會、酒會的學校。讓多數的學生能練就在眾人聚集之處發光發熱，吸引他人最多的目光。哈佛不僅是學術最強的學校，更是發展人際關係的最佳場所！

日本暢銷書作者、同時也是最受歡迎的人際溝通專家——兒玉教仁，教你如何運用「哈佛流的社交宴會術」，營造出「讓人願意說出真心話」的環境，成為協商談判、顧客關係的利器，並讓你在決定生意、建立信賴關係的關鍵時刻，得體展現自己！

關於社交宴會術，你不知道的是：

- 獲利率漂亮的公司，越會認真辦活動和聚會
- 聚會上的自我介紹，可以訓練你快速簡報的能力
- 聯誼也有所謂的「通貨緊縮」，不可不小心！
- 宴會表演的三大重點是：簡潔、爆笑，以及愚蠢！
- 搞懂社交宴會術，你就是人際關係的大贏家！

你曾經遇過這樣的社交難題嗎？

- 每次在聚會上，輪到你自我介紹時就想尿盾。

→自我介紹不用怕，只要記住兩點就能順利：「將自己的優點具體化」以及「有意圖的露出破綻」。

- 每次聚會想到要找餐廳就頭大！

→不妨問問公司比你年長的女性意見！因為從來沒有女性會拒絕幫忙挑選餐廳，女人對吃的好奇心無比旺盛！

- 聯誼的時候，老是記不住人名，結果沒辦法讓他人留下深刻印象！

→人是渴望被了解的生物，對於很快記住自己名字的人，會立即開啟「這個人或許對我有興趣」的開關！想知道記住名字的訣竅？看這本書就對了！

- 主辦尾牙或聚會，都不知道哪種遊戲或表演才能炒熱氣氛

→一定要找新人來玩「屁屁寫字遊戲」，因為只要有人出糗，氣氛馬上有趣起來，新人也會立刻被人認識！還有更多活動遊戲，都在這本書裡！

作者介绍:

兒玉教仁

曾任職於國際公司三菱商事。雖然因公需要吃飯或應酬場合多多，他卻是個不會喝酒且生性靦腆之人，直到拜師在「東京夜晚怪物君」門下，並歷經如地獄般的宴會魔鬼訓練後，磨練出最強的「社交宴會術」。

2004年，進入哈佛商學院就讀時，卻進一步發現哈佛的大秘密：「哈佛，原來是一所派對學校！」舉凡新生訓練、各種發表會、交友談天、擴展人際都需要宴會派對，甚至可說得上是「派對辦得好，哈佛商學院讀起來沒煩惱」。於是他將美國和日本兩地的宴會社交術精華，融合在哈佛商學院所習得的領導和商業理論中，使「社交宴會術」再進化，發展成一套人人都可實踐的超實用法！

著有暢銷書《脫下褲子的勇氣》以及《哈佛商學院的社交宴會術：這才是我在哈佛學到最重要的事》

目录: 序. 你所不知道的哈佛社交宴會術

基礎篇-----

01搞懂社交宴會術，你就是人際關係的大贏家！

02社交場合建立信任的第一步，就是在對話中讓他人成為主角！

03讓交際弱者也能侃侃而談的溫柔魔法

04想要磨練領導力，「坐席式」比「站著吃」的派對更好

實踐篇-----

05你絕對不能忘了「宴會關鍵人物」

06「大媽」與「姊姊」是絕對要掌握到的宴會雙巨頭

07宴會現場一定要看過，堅持親自跑一趟的現場主義

08安排席次時，最能鍛鍊職場所需的「概念化能力」

09務必製作私房餐廳列表

COLUMN?

參加外國人所舉辦的派對，務必要二人同行

10想像細節，能夠讓宴會完美且魄力十足！

11宴會的創意，在於持續挑戰「沒有人做過的事」

12感動人心的宴會節目，得多添加「參與度」和「視聽效果」

13宴會表演抓住三個重點：簡潔、爆笑，以及愚蠢

14尾牙表演，務必把新人拖下水

15想辦好宴會，你得算得一手好數學

16最強的團隊，要具備「自由談論」和「為共同目標地打拚」的原則

17找一首主題曲來包裝宴會！

18以握手和親吻來掌控場面

19參加聚會遲到，是很差勁的行為

20絕對不要把玩行動電話

21對聚會中的女性，請奉如公主般的貼心待遇

22派對中的自我介紹，可以訓練你快速簡報的能力

23即便人數再多，也記得住參加者名字的訣竅

24酒量不好也能辦好派對的秘訣是……

25別忽略了空掉的玻璃杯

26重要的宴席，要與對方一起用完餐

27和宴會上的性騷擾說NO！

28聯誼也有所謂的「通貨緊縮」
29巧妙的引導話題，就能奪取談話主導權
30門外漢也做得到的「主持人說話術」
31五大原則，引出對方的真心話
32如何挖掘出人們心中「最想提起的話題」？
33以誇張語氣，讓對方位居話題中心
34「共事起來很愉快的人」其語尾必常以笑聲做結
35聯誼的氣氛若熱絡不起來，那就「當場」開檢討會
COLUMN
不擅長與外國人交談的人，去找「歐吉桑」喝一杯吧
36「拖參與者下水」的表演才是一流
37準備「大」獎品，刺激獲獎欲
38好聚會千萬別玩賓果
39參與型遊戲的王道就是「分組猜謎大對抗」
40為什麼「Google猜謎」最嗨？
41宴會上有外國人，一定要玩「叮咚噹遊戲」
42職場宴會少不了「屁屁寫字遊戲」
43要小心續攤前有段「惡魔空檔」
44唱KTV要搶當「嗨咖王」
45在KTV，屁股千萬不能黏在椅子上
46在KTV要唱大家都會唱的歌
47隔天早上要誠心道謝
48為最棒的這一天由衷乾杯
後記．獲利率漂亮的公司，越會認真辦活動和聚會
．．．．．(收起)

[哈佛商學院的宴會社交術_下载链接1](#)

标签

沟通

职场

学生

评论

人类都渴望被了解。。。

[哈佛商學院的宴會社交術_下载链接1](#)

书评

[哈佛商學院的宴會社交術_下载链接1](#)