

賈伯斯抓住人心簡報力



[賈伯斯抓住人心簡報力_下载链接1](#)

著者:鄭碩教

出版者:大田

出版时间:2013-9-11

装帧:平装

isbn:9789861793047

- 在說服全世界的簡報舞台上，他「為什麼」這麼做？
- 為什麼賈伯斯穿著黑色高領毛衣，搭配Levi's牛仔褲與New Balance運動鞋登場？
- 為什麼賈伯斯一開口發表，就給人獲邀到他家作客的感覺？
- 為什麼賈伯斯在說明時，要堅持「三」的原則？
- 在MacBook Air體驗館內，把筆記型電腦掛在空中的原因是？

為什麼賈伯斯邀請蘋果宿敵蓋茲來參加自己的發表會？

為什麼在簡報當中，插入沒有任何文字或圖像的空白投影片呢？

總是站著發表簡報的賈伯斯，在介紹iPad時，為什麼坐在沙發上？

iPhone價格公開時，為什麼沒有人覺得昂貴而不買帳？

在介紹科技產品的場合上，為什麼邀請諾拉．瓊斯或克里斯．馬汀現場演出？

為什麼只要賈伯斯主持發表會，聽眾就會不約而同起立，陷入一陣瘋狂？

賈伯斯是如何抓住聽眾的心？看完本書你也能學會賈伯斯簡報的小撇步！

本書內容首先大略介紹了賈伯斯的奮鬥歷程，接著以賈伯斯的產品介紹會為主軸，針對其中簡報的特色或重點來分析，並整理出簡報應該怎麼做才能吸引聽眾，留下好印象甚至促進銷售。內容分段依照介紹會的程序分段，內文不時會有照片來補充作者強調的部分，而每章結尾都會附上該段賈伯斯介紹重點的原文與翻譯對照。其中最特別的是，每個章節都可對照該介紹會影片，可說是另一種有聲書。

以話題人物賈伯斯的簡報為重點，透過分析他介紹蘋果產品的說明會簡報內容與方式，除了讓人了解人們為他、為蘋果瘋狂的原因，也能夠從中學習做簡報與上台說明的小訣竅。內容除了簡報應該注意的重點或是更能吸引觀眾注意的方法外，連上台的姿勢、講話的方式等較細節的地方都有提及。而文章中穿插的說明照片則幫助讀者更迅速了解作者想表達的概念，而每個章節上附註的影片時間點則讓讀者在閱讀書面文字之餘，可以透過影音的配合加深對書本內容的理解。

作者介绍:

鄭碩教

能自豪地說「我對賈伯斯下了一番苦工」，是全面涉獵賈伯斯所有演說文、訪談、發表會的賈伯斯專家，也是一名快樂的夢想家。

慶熙大學口筆譯系畢業後，任職於大企業海外營運部。曾轉任傳播媒體記者，目前於新村YBM及企業內部教授商用英語與簡報課程。曾在《週刊東亞》連載「向賈伯斯學習實戰簡報英語」、「向比爾．蓋茲學習實戰簡報英語」、「歐普拉的實用對話英語」、「巴菲特的幸福秘密英語」、「歐巴馬的知名演講」、「賴瑞金的談話藝術」等專欄。

曾設立共鳴教育（gonggamedu.com），透過蘋果教育公司等教育機構，試著在宇宙間留下自己的刻痕。目前正經營「賈伯斯的共鳴英語網（cafe.naver.com/sj0gam）」。

大學在學期間出版的《賈伯斯的共鳴英語》，獲得出乎意料的好評，進而繼續動筆寫作《說話要像賈伯斯》。

目录: 前言 04

Chapter 1

使人本能地消除緊張的 Opening

像個溫和的鄰家大男孩 角色技巧 15

出場瞬間扭轉期待的 意外性技巧 22

立刻引起聽眾興趣的故事 題材技巧 28

讓聽眾產生參與感的 歸屬感技巧 34
Moment 從英文看賈伯斯 賈伯斯的辭呈 39
後賈伯斯寄給蘋果員工的信 41
Chapter 2
使人本能地投入其中的 Planning
有助於理解與記憶的三段式秘密 結構技巧 47
聽眾不擅等待 開門見山技巧 60
專注唯一 投影片技巧 66
以影像代替千言萬語 形象化技巧 71
善用空白 沉默技巧 81
Moment 從英文看賈伯斯 1997年賈伯斯重返蘋果與寄給員工的信 89
Chapter 3
使人本能地被說服的 Wording
樹立敵人，使聽眾站在自己這邊的 攏絡技巧 97
加強說服力的 引用技巧 106
提供消費者好處的 WHY技巧 114
給人買到賺到的感覺 價格技巧 121
簡單扼要的 簡約技巧 131
當下比未來更重要 NOW技巧 136
引導對方回答的 問答技巧 143
Moment 從英文看賈伯斯 胰臟癌手術後寄給員工的信 151
Chapter 4
引導對方本能地回應的 Showing
表演示範，使對方移入感情的 鏡像技巧 157
暗中巧妙安排，創造精彩簡報 舞台技巧 167
故事比說明更有趣 故事性技巧 173
數字會說話 數字技巧 183
你並不孤單 站台技巧 192
餘音繞樑的魔法 節奏技巧 199
Moment 從英文看賈伯斯 賈伯斯對麥金塔的初衷 204
Chapter 5
使人本能地受到感動的 Closing
勝過華麗技巧的 真誠技巧 211
讓人時常想起的 回味技巧 220
應付突發狀況的 臨機應變技巧 226
Moment 從英文看賈伯斯 史丹福大學畢業典禮演說文 231
附錄 賈伯斯的簡報核心詞句整理 245
．．．．． [\(收起\)](#)

[賈伯斯抓住人心簡報力_下载链接1](#)

标签

Apple

评论

全書大概三到五點可以被記住，然後運用

[賈伯斯抓住人心簡報力_下载链接1_](#)

书评

[賈伯斯抓住人心簡報力_下载链接1_](#)