

李嘉诚：成功没有偶然



[李嘉诚：成功没有偶然_下载链接1](#)

著者:[加拿大] 李嘉诚

出版者:中国华侨出版社

出版时间:

装帧:平装

isbn:9787511343529

◆年近八十李嘉诚首部亲笔自传！

◆商业之王、亚洲首富李嘉诚首度讲述，囊括其人生哲学与商业智慧，精彩纷呈，全球轰动上市。

◆首次亲讲创业精神、经营理念、管理方法、团队建设、投资思想等九个方面，片言只语，价值千万。

◆五十位全球最顶尖的企业家，一百位高层官员阅后推荐，交口称赞

◆震撼中国商业思想史的沥血之作！

◆巴菲特、比尔盖茨、美国总统奥巴马、英国女王伊丽莎白二世、马云、王石鼎力推荐！

一直以来，亚洲首富的光环和商业之王的美誉，掩盖了真实的李嘉诚。人们只见其圆融，不见其正直；只见其激进，不见其稳健；只见其商业，不见其慈善。

随着近年来年事已高，深居简出，李嘉诚知道再不述说或许就来不及了。

本书从李嘉诚传奇神秘的一生入手，极尽真实、原本地讲述他的过往，囊括其人生转折的每一个关键点：如何获得第一桶金、如何从小老板变身“塑胶花大王”；如何依靠房地产财富暴涨；如何连续多年稳居首富宝座……

书中涵盖李嘉诚的创业精神、经营理念、管理方法、团队建设、投资思想等九个个方面，字字句句，全是恳切之言；一页一篇，全是血汗经验，无一不闪烁着李嘉诚关于商业、关于人生的大谋略、大智慧。

作者介绍:

李嘉诚，汉族，原籍广东潮州潮安，祖籍福建莆田，长江实业集团有限公司创始人、董事局主席。1928年生于广东潮州。1940年为躲避日本侵略者，全家逃难到香港。1958年开始投资地产。1979年购入老牌英资商行和记黄埔，成为首位收购英资商行的华人。1981年获选香港风云人物和太平绅士，1989年获英国女王颁发的CBE勋衔，1992年被聘为港事顾问，1993年获选香港风云人物，1995年至1997年任特区筹备委员会委员，1999年被评为亚洲首富，2011年功夫茶传奇故事入选国家孔子学院汉语外教文章。

目录: 目录 1

前言 成功没有必然方程式 3

正文 4

第一章 天下事成败都在自己 4

穷富不是命中注定 4

开初别无他法，只能将勤补拙 6

男子汉第一是能吃苦，第二是会吃苦 8

打工是最愚蠢的投资 10

学会在困难中看到机会 12

不满现状，奋发向上是赚钱发财的前提 14

想成功要先花90%的时间想失败 16

延伸阅读：现实的造梦者——李嘉诚2013年汕大演讲 17

第二章 竞争即是搏命，更是斗智斗勇 18

做生意不需要学历，需要的是全力以赴 18

随时留意身边有无生意可做 20

立下远大目标，才有压力和动力 22

快一点就是赢 23

不怕没生意做，就怕做断生意 25
经营企业，知“止”最重要 27
延伸阅读：内心的天空——2005年汕头大学毕业礼致词 28
第三章 管理者要赋予企业生命 29
管理好自我才能管好员工 29
知识才是一个人的宝贵资产 31
管理者应学会大胆授权 33
关爱员工，以人为本 35
重视与员工沟通 37
给员工改正的机会 38
善于倾听他人意见 40
延伸阅读：装备自己 挑战未来——香港总商会140周年庆祝晚会发言 41
第四章 成功的管理者都应是伯乐 43
摆脱人才困境 43
知人善用，任人为贤 45
大胆启用年轻人 46
中西合璧，包容人才 48
为建设团队培养下一代 50
延伸阅读：成功3Q——2001年香港理工大学李嘉诚楼命名典礼 52
第五章 小利不舍，大利不来 52
合作的都是智囊团 53
竞争不等于斗争 54
没有永远的对立 56
友善交易，不要占任何人便宜 58
延伸阅读：在形与实之间——2006年2月24日于新加坡管理大学李嘉诚图书馆开幕典礼致词 59
第六章 境界不同，结果就不同 60
钱要赚，但原则也要讲 60
不与业务谈恋爱 62
扩张中不忘谨慎，谨慎中不忘扩张 63
眼界全球化 64
延伸阅读：全球化不可承受的重压——2001年第十一届国际潮团联谊年会开幕仪式 66
第七章 东方不亮西方亮 67
投资要有创新思维 67
审时度势，超前意识不可少 69
用正确的方式对正确时机进行分析 71
人弃我取，人取我弃 72
放长线才能钓大鱼 74
延伸阅读：创新求进 挑战科技新世纪——2001年汕大师生会 75
第八章 商道即人道 76
做事之前先学做人 77
感恩是一种品德 79
行为低调好做人 80
成就加上谦虚才会更杰出 82
节俭是成功之本 83
吃亏有时是一种福气 85
一经承诺，便要负责到底 87
诚实的人，方能永远有饭吃 89
延伸阅读：打倒“差不多”先生 91
第九章 慈善事业是一种投资，而不是代价 91
我首先是一个人的，再而是一个商人 91
我乐意于为带动社会的进步而努力 93
对其他需要你帮助的人有贡献，乃真财富 95
相信很多事想做就可以去做 97

相比生意，我对汕头大学更用心 98
内心的富贵才是财富 100
延伸阅读：在那“零和”“非零”间——李嘉诚2002年汕大演讲 102
附录1 李嘉诚生平大事 102
李嘉诚简历 102
长江实业集团有限公司介绍 104
附录2 李嘉诚采访录 105
李嘉诚和香港硕士大学生谈经营 105
李嘉诚接受《全球商业》专访 107
李嘉诚接受《中国商人》专访 111
· · · · · (收起)

[李嘉诚：成功没有偶然 下载链接1](#)

标签

成功没有偶然

李嘉诚

传记

商业

李嘉诚自传

成功

人物

是的是的

评论

不是自传是访谈集，但是作者穿插了很多其余内容来充实。学浅，第一次具体了解李嘉诚此人，满是正能量，虽然文字的东西必然美化不少，对每个人却都是好的激励作用。

骗子书

除了附录采访有点价值，其余基本是垃圾，无需浪费时间看些废话。

听似简单的事情，做起来很难

我的最爱！

不要和业务谈恋爱

一生没有做出任何对人类科技进步有贡献的产品产业，抬高房价逼死穷人全家移民加拿大洗钱就是李X诚的“贡献”！

正确但无用的心灵鸡汤

首先这本书不是李嘉诚写的，只是李嘉诚的故事堆积的。不过，李嘉诚的故事教会我们要自己创业，不要甘于给别人打工。员工辞职是因为公司不够好，让他们没有安全感，很多道理都太对了。

又一本鸡汤书吧…

粉飾後的成功学，用李嘉诚的语录粉饰各种奇葩的鸡汤小故事，还不如读者意林来的高明。一星给我香港首富，十分十分十分钟意李嘉诚。

鸡汤文，没什么太大价值。

书很一般，但是李老教人做人的道理却是句句箴言，箴言全来自他读过的书。果然书中自有黄金屋，书中自有颜如玉。

书值三星，多一星是第一次了解一些故事

看的是莫名的人编写的，哈尔滨出版社ISBN9787548419150版本，很一般；提现10亿给张子强，真牛；李嘉诚根本不是街头卖塑料花的，塑料花明明是当时最fashion的产业，被骗多年啊

比较励志，不如杨受成的吸引人，但比霍英东的有可读性。

有值得学习的地方，但是也有感觉非常复杂的地方。现实世界没有超人，人性也永远不能考验。没有一个人能逃出千百年的规律和人性。

本以为是自传，结果想错了

李嘉诚的经验肯定是非常值得学习的，但这本书肯定是本烂书

首先不是自传，作者李永宁。
其次书中强烈地把李嘉诚刻画成一个正直善良体谅努力的商人，可本质上李嘉诚只是商人。40%的真相+60%的美颜。最后收获还是有一些。

[李嘉诚：成功没有偶然 下载链接1](#)

书评

亚马逊上显示的作者是李永宁编著的，那说明这本书不是李嘉诚先生真正的自传，只是他的文章、演讲、采访的一个汇总编辑。

很遗憾啊，真希望李嘉诚先生能出一本真正的自传。

哦抱歉，我的评论太短了。为了鼓励有益的分析，少于50字的评论将在前页论坛里发表。

说得跟真的似的, 还亲笔自传 还什么年事已高不说没戏了 还奥巴马读后说好
纯属书商和作者的欺诈, 请大家都不要买 抱歉，你的评论太短了 抱歉，你的评论太短了
抱歉，你的评论太短了抱歉，你的评论太短了 抱歉，你的评论太短了
抱歉，你的评论太短了抱歉，你的评论太短了 抱歉...

玩的是文字游戏啊！ 当当网的标题是
李嘉诚：成功没有偶然（80载人生风云，50年商海沉浮，李嘉诚首度倾心讲述，娓娓道来，揭开过往，轰动全国。巴菲特、比尔盖茨、美国总统奥巴马、英国女王伊丽莎白二世、马云、王石鼎力推荐！） 百度百科搜索李嘉诚，居然这本书还出现在...

这并不是李嘉诚的自传，李嘉诚本人从没有写过任何书、也没有授权任何人出版过传记，这是一位叫李永宁的骗子假借李嘉诚的名义写的，抵制这种虚假营销的书籍，人人有责！！

试问这些大陆的作者们，为什么要假借他人名义来出书，为什么在简介中要写成是李嘉诚亲口说出自己的创业经...

最近刚读完李嘉诚的传记

《李嘉诚-成功没有偶然》，做为一个多年职场人，就其中几点深有体会，拿来和大家分享。用90%的时间思考失败

李嘉诚从22岁开始创业做生意，超过50年，从来没有一年亏损。很多人都对此很好奇，李嘉诚用一句话道出了其中的秘密，那就是，想要成功，得用...

最近刚读完李嘉诚的传记《李嘉诚 – 成功没有偶然》，做为一个多年职场人，就其中几点深有体会，拿来和大家分享。用90%的时间思考失败

李嘉诚从22岁开始创业做生意，超过50年，从来没有一年亏损。很多人都对此很好奇，李嘉诚用一句话道出了其中的秘密，那就是，想要成功， ...

你想过普通的生活，就会遇到普通的挫折，你想过上最好的生活，就一定会遇上最强的伤害。这世界很公平，你想要最好，就一定会给你最痛。能闯过去，你就是赢家：闯不过去，那就乖乖退回去做个普通人吧。所谓成功，并不是看你有多聪明，而是看你能否笑着渡过难关。——李嘉诚 人生...

[李嘉诚：成功没有偶然 下载链接1](#)