

资本圈



[资本圈 下载链接1](#)

著者:

出版者:湖南文艺出版社

出版时间:2013-11-1

装帧:平装

isbn:9787540464097

国家金融政策调整之际，借贷江湖与民间金融步入严冬，“资本之鹰”俱乐部掌门人许量稳住阵脚，在情人白蓝的竭力帮助下，依托139e.com网站打造出民间金融发展专属的人脉圈子。恰在此时，刘嫣然带着华尔街资本进驻国内资本圈，试图侵入许量的领地；“资本之鹰”这块金子招牌的幕后推手吕佛铭又与许量若即若离，打算开创自己的事业；许量之妻张嘉仪回国，决定从白蓝手中夺回丈夫；旧情人张娅突然出现，遭遇经济困局，等待许量解救。多方利益纠葛之下，许量如何一一化解？最真实的企业借贷案例，最实用的民间金融从业智慧与手段，再现一个由金钱、权力与感情建构的商业世界。

作者介绍:

资本之鹰，本名吕志刚，男，民革四川省经济委员会副主任、四川现代民间金融研究院院长，任资本之鹰（香港）投资控股有限公司总裁、成都晨钟大吕文化传播有限公司董事长，创立了“资本之鹰”品牌。资本之鹰根据自己十余年的亲身经历，创作《借贷》和《资本》系列等超级畅销书，开民间金融题材纪实作品的先河。

目录: 001/引子

011/第一章 资金必须与行业结合、与产业结合、与实业结合

023/第二章 做商人，小心驶得万年船的秘诀是严防朋友和情人

035/第三章 借贷与投资相结合，人人都要有所得

047/第四章 政治是资本的核心，这是真正的老板之谜

059/第五章 人心就是市场，抓住了人心可以得天下

073/第六章 大家要的不是便宜，而是占便宜的感觉

085/第七章 你经营的是钞票，来去的都是钱，但别忘了，融资来的钱并不是你的钱

095/第八章

刚则易断柔为上，顽强远比强大重要，有进有退，这才是民间金融的生存之道

107/第九章 把握和利用最新行业和政策信息，是民间金融从业者的核心能力

121/第十章 用钱说话，钱越多，说话就越有人听，这是资本市场的基本规则

135/第十一章 民间金融最大的问题是资金证明，源源不断的资金流才是王道

143/第十二章 爱情就是战争，对许量这样的男人一定要出重手

157/第十三章 做生意，看得见不算是本事，抓住时机更重要

167/第十四章 商人要想无敌于商场，还得是心理学大师

177/第十五章

无限而无形的镣铐只有你完成原始积累才知道，进退两难绝对不是矫情和空话

193/第十六章 一连串业务叫生意，生意不停息就是文化——商业文化

209/第十七章 银行没办好的事，我们替银行办好

221/第十八章 先傍大款，再独立经营，看准时机“过河拆桥”

233/第十九章 金融的本质是信用，而信用的最好载体是品牌

245/第二十章 形成结构稳定的商业系统，赚钱就是确定性的结果了

255/第二十一章 做生意的生意，做老板的老板，懂人性知人心才是真商人

269/第二十二章 用我们的文化做我们的圈子，这比挣钱更重要

281/第二十三章 “犯强许量者虽远必诛”

295/第二十四章 女人要能够忍非常之忍

311/第二十五章 精密设计，紧密合作，打通资本通路

327/后记

• • • • • [\(收起\)](#)

[资本圈_下载链接1](#)

标签

金融

商业

管理

是是

投资

小说

融资

职场

评论

拜读

太自恋

[资本圈 下载链接1](#)

书评

[资本圈 下载链接1](#)