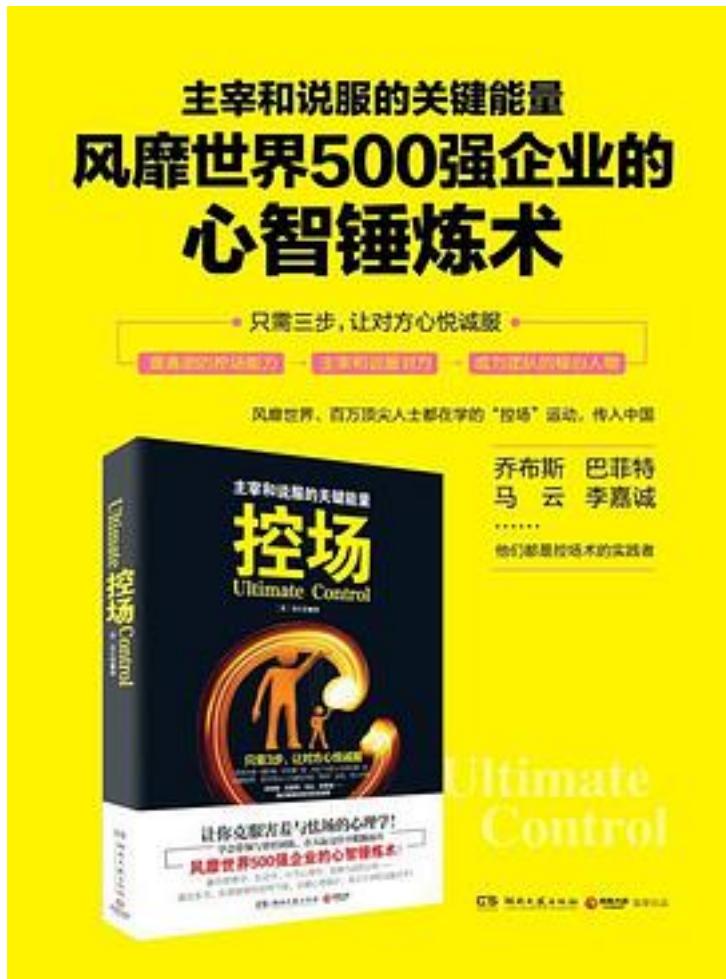


控场



[控场_下载链接1](#)

著者:[美] 菲尔图 著

出版者:湖南文艺

出版时间:2014-3-11

装帧:平装

isbn:9787540466107

控场是一种先进的理论，也是一套实用的技术。

乔布斯、巴菲特、马云、李嘉诚……他们都是控场术的实践者。

控场的终极目标在于向对方的大脑传输想法，并制约对方的行为。控场在人际关系中拥有巨大的改变力量，控场能改变你的内在能量，帮你和别人的大脑之间建立一座无形的桥，你通过这座桥向对方传递你的思想和力量。控场不是洗脑，更不是催眠，而是一种科学的掌控技术。它的有效性已经得到百万顶尖人士的认可。

要实现控场的终极目标，分为三个阶段：1.掌控自己的气场；2.看穿对方的心理；3.掌控对方的行为。通过这三个步骤的实践，你便能有效地掌控谈判气场、识破心理诡计、真正主宰和支配对手！使你在生活和工作中，在人际交往中，从被动变为主动，从隐形人变为真正的领导核心。

作者介绍：

[美]菲尔图

，《不抱怨的世界》《正能量》《力量》《魔力》等畅销心灵图书的首席翻译顾问，有多篇心理学文章在《心理健康》《心视界》等杂志发表，引发了读者的广泛关注和讨论，他曾在北美为500强企业和数以万计的顶尖人士开设“意志力巅峰训练”课程，目前致力于通俗心理学在全球的传播。著有畅销书《意志力是训练出来的》《超意识》。

目录:序当你学会控场，世界就会听话！

Part1控场的秘密：

制约对方并传输思想
为什么世界总不听话
控场者的神奇力量
让对方相信你是前提
控场者的终极目标
制约对方是核心
被制约就会被说服
被控者并非你的敌人
主动权掌握在谁手上
准备成为一个主控者

Part2控场的渴望：

通过练习改变气场
我也有气场吗
外形：最有效的“光环”
微笑：消除对方的心理界限
握手：感知气场的强弱
心态：你是全场的主角吗
姿势：不说话也可以影响对方
眼神：成为一个好演员
语气：他的“法宝”是什么
情绪：三分钟控制练习

Part3控场的关键：

看穿对方才能驾驭对方
FBI (美国联邦调查局) 的启示：锁定细节
让对方无法再欺骗你
透过神情看到心情
打破那堵“墙”

“苹果核”法则
习惯即性格体现
提前了解对方的喜怒
使用侧面问话的技巧

Part4控场的技巧：
主宰和支配对方的秘诀
展示：热情和友好
共振：构建和谐气场
互动：沟通的渴望
倾听：不可忽视的艺术
引导：进入你的“地盘”
吸引：浅层次的传递
暗示：深层次的传递
主宰：掌控的魅力

Part5控场的“诡计”：
气场不够强大时的策略
一个现实的问题
示弱能够减弱对方的气场
我可以假装强大吗
重复会掌控对方的潜意识
两个方法抓住“软肋”
使用“情感战术”
有效说服的几句话
及时叫“暂停”

Part6控场与职场：
提高职场地位的通路
让你的角色高于职位
成为团队中的领袖
掌控好发言的步骤
形成共振是关键
制约对你有意见的声音
我可以影响老板吗
向团队传输信息
描绘愿景，鼓动人心

Part7控场与销售：
把东西卖给任何人
吸引客户是前提
获得强大的吸引力
看懂对方，提高成交率
让对方说出需求
使用“转移”的技巧
用心理暗示给对方催眠
扮演好“律师”的角色
快速成交的秘诀
销售中的心理“诡计”

Part8控场与谈判：
让对方被你牢牢掌控
无处不在的谈判
像FBI那样做好侦查

假设你是对方
掌控谈判的气场
较量从最初的报价开始
不要轻易做出让步
解决分歧，走出困境
创造优势的技巧
· · · · · (收起)

[控场](#) [下载链接1](#)

标签

心理学

社交

谈判

管理

沟通

气场

销售

生活智慧

评论

有启发

简直说到我心里去了。怎么差评那么多

老外的书，指导中国人没有意义。

有意识的调整和练习，提高气场

虽然呢，可能是本假书，但是呢，也算有点帮助。

很实用，在销售额的近两年时间内真的是日常反复用到的，但是很多事情是需要指导性练习的。

没有太多标新立异的观念和方法，讲得很朴素，老外的方法论在我大天朝的人情世故面前看来显得有些浅显了，哈哈。不过话说回来还算是比较成体系的东西，当作粗浅方法论的复习了。

我是攻击性气场

Kindle unlimited里面的，对入门者很有帮助，但具体技巧是无法从书里学来的。

有水分，干货虽然不多但有价值

啰嗦但有用

很简单的道理

国图1个小时翻完了，书中小技巧还是蛮有意思的。有些东西值得学习
压力点、筹码、气场控制、眼神动作反馈。

略有收获。

怎么说呢。。。暂时用不到的实用书籍吧。将来投身房产中介可能会考虑作为教科书。

。。。

控你妈……我真的很讨厌这种书了

还是多读书吧，有些地方在国内真心不太实用

整体感觉就是看着我的眼睛吧，我要说服你！！

谈判心理学？

气场强大并不是控制别人，控制大家，而是增加自己的可信度，感人他人，令人信服。
控场不是对抗，而是充分的了解双方的思想，达到最优的结果。气场也不是一直不变，
有些人可能有时气场强大，但是持续性不强，无法做到始终保持气场的强势。

[控场_下载链接1](#)

书评

控场，营造双赢的气氛

控场，让对方听从你的安排，自己在主场，对方在客场。被控者并非你的敌人，我们最终目标，是取得双赢的结果。一、表现自己你留给别人的印象特质，就是你的气场。

◎整洁外形：最有效的“光环”

简单的办法，尽量模仿企业里董事长、大老板，CEO的穿着...

大家早上好，欢迎打开剽悍晨读，每天进步一点点，坚持带来大改变。今天是2017年8月27日，我们要给大家分享的书是《控场：主宰和说服的关键能量》。

本书作者菲尔图曾为世界500强和数万高端人士讲授控场技术，帮他们主宰人际关系。在本书中，作者提供了简单实用的方法，教我们从...

最近很多人给我的评价是，没有气场，太过温柔。我一直不太理解，什么叫做有气场，什么又叫做有气质。因为这个原因，我买了这本书来答疑解惑。

气场只是本书控场中的一部分。但是还是解答了我的疑惑。以下是我阅读后的理解，以及自我反省分析的内容。什么叫有气场？就是在一种...

[控场 下载链接1](#)