

創業前，先想清楚這5件事



[創業前，先想清楚這5件事_下载链接1](#)

著者:費南多·德里亞斯迪貝斯

出版者:遠流

出版时间:2010-1-27

装帧:平装

isbn:9789573265818

- 你有沒有打死不退的奮戰精神？
- 該獨自創業還是找合夥人？
- 有沒有可以馬上獲利的經營模式？
- 家庭收入是否完全依賴你的事業？

□你有沒有管理成長的能力？

95%的新創事業在5年內會關門大吉，

作者研究出創業失敗常見的5大類14個因素。

幫助你一步一步排除錯誤，順利成為另外5%！

大部分的創業指南專注在募集資金、撰寫營運計畫書等技術性的過程，卻忽略了創業前的自我省思。

作者認為，創業成功其實是代表一個機會被別人用掉了，時機也過了，其他人不見得可以複製成功！因此研究失敗比探討成功更重要。

透過作者本身豐富的創業經驗與數十位創業家的訪談，本書歸納出與創業者本人有關、與合夥人有關、與事業構想有關、與創業者的家庭有關、與成長的管理有關等五大類、十四個關鍵失敗因素。

作者將一步一步帶你小心走過創業路上常見的陷阱，並找到避開這些陷阱的最佳方式，讓你可以不必浪費時間、精神與金錢，專注地走在正確的道路上。

本書是為了所有認真考慮要創業的人而寫，這本說清楚創業黑暗面的小書，會幫助所有創業者從別人的失敗中學得教訓。想成功，必須先看清楚別人怎麼失敗！不管你想創什麼事業，這本書一定都能為你帶來啟發！

作者介紹：

費南多·德里亞斯迪貝斯 Fernando Trias de Bes

畢業於歐洲極富盛名、位於巴塞隆納的ESADE商學院。ESADE商學院教授。早期曾在多家國際知名企業擔任行銷工作，一九九六年自行創業，成立管理顧問公司，每年承接的市場調查案件超過百件。

二〇〇三年與「現代行銷學之父」柯特勒（Philip Kotler）合著《水平行銷》（商周出版）一書，至今已有四十個國家的譯本，為柯特勒指定合作的唯一拉丁語系國家行銷大師。著作《GOOD LUCK——當幸運來敲門》也是席捲全球的幸運學暢銷書。另著有《時間推銷員》（圓神出版）。

目錄：推薦文一 要你冷靜下來，也要你全力取勝！ 鄺詠馨 13

推薦文二 珍惜創業的每一個機會 羅清屏 16

推薦文三 創業不難，不造業才難 黃逸華 19

推薦文四 從別人的失敗經驗中成長 郭書齊 22

前言 排除失敗因子，成功因素才能發威！ 25

第一部分 關於創業者本身 37

你是創業家，還是只想碰碰運氣？

第1回合 很抱歉的創業動機 39

創業只是為了逃避個人或工作上的問題

第2回合 創業者和消防隊員 49

如何分辨你是否具有創業家特質？

第3回合 創業的資格 59

缺乏創業精神的人，可以用什麼方式來補強？

第二部分 關於合夥人 69
合夥人是最昂貴的資源
第4回合 獨自創業，比合夥好 71
如果承受得了壓力，最好不要找人合夥
第5回合 你想和誰共乘潛水艇？ 83
如何選擇合夥人？
第6回合 說清楚，講明白 91
要對拆夥的條件、工作與報酬有共識
第7回合 有合夥，就會有拆夥 105
為什麼合夥人會分道揚鑣？
第三部分 關於事業構想 113
事業構想真的沒有你想像的重要
第8回合 事業構想不重要，重要的是執行形式 115
相信世界上有必勝構想的人，最後都會失敗
第9回合 諾貝爾獎得主都不是菜鳥 131
從事熟悉領域的重要性
第10回合 良好的投資 143
選擇有獲利空間的行業，還是繁榮的行業？
第四部分 關於創業者的家庭 159
不要把公事帶回家
第11回合 雞蛋不要放在同一個籃子裡 161
創業的最初幾年，家庭收入要多樣化
第12回合 不要奢望均衡的生活 171
創業家的生活不可能在個人和事業之間取得平衡
第五部分 關於成長的管理 177
創業不難，難的是成長
第13回合 獲利比營收重要 179
一開始就不能創造獲利的公司，很少能成功
第14回合 什麼時候該放手？ 189
公司成長之後，創業者可能成為公司發展的阻礙
結語 沒有嘗試才是真正的失敗！ 194
附錄一 關鍵失敗因素總整理 196
附錄二 創業資格小測驗 198
• • • • • ([收起](#))

[創業前，先想清楚這5件事_下载链接1](#)

标签

商業經管類

創業

评论

[創業前，先想清楚這5件事_下载链接1](#)

书评

[創業前，先想清楚這5件事_下载链接1](#)