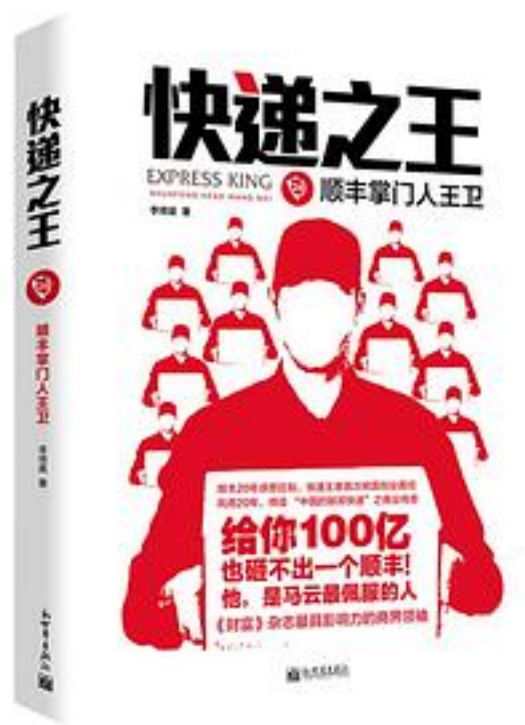


快递之王



[快递之王_下载链接1](#)

著者:

出版者:新世界出版社

出版时间:2014-9-1

装帧:精装

isbn:9787510448102

他是王卫。

一个务实的勇者，一个在能吃苦的年纪不选择安逸的人。22时岁带着6个员工往返深港两地送快件，带领顺丰从“老鼠会”时期，走街串巷，满腿伤疤。三年后他垄断了华南地区快递业务。

一个低到尘埃里的务实者。2002年，顺丰已经包揽了深港货运70%的业务，但市领导却还不知道有一个叫王卫的人在这座城市里开办了一家行业龙头企业。他在不到40岁就拥有了一家年营业额达到120亿的公司——顺丰速运。虽有如此成就，可20多年来，王卫

近乎神秘，在顺丰内刊没有他的照片，王卫甚至只正式接受过一次媒体采访。

王卫成就了一段商界传奇，起初只有高中毕业的他，如今已成为快递行业不容小视的商业精英。

王卫始终做一个淡定的信佛人，面对自己的成功，他也只是轻描淡写，认为这是一场“因缘际会”。

《快递之王》是王卫迄今为止唯一传记，首次披露他独闯广东，创办顺丰的跌宕故事。

深度挖掘一个企业领导者披荆斩棘却始终心如止水的大勇大智。

独家再现“怀菩萨心，行霹雳法”强收加盟店的大魄力。

全景解密远非典时期大手笔购进航运飞机的独到眼光。

多角度还原一个行业大佬如今依然直达一线披挂上阵送订单的管理姿态。

完整呈现草根逆袭的漫漫征途和砥砺人心的无畏历程。

作者介绍:

李琦晨，中山大学管理硕士，潜心研究财经领域多年，长期从事管理咨询服务，并为众多企业就业务经营、团队建设、人才培养等方面提供解决方案。

目录: 快递之王——顺丰掌门人王卫

Part 1 草创时代：野草燎原，生息成势

第一章 一个离我们很近又很远的物流掌门

谜一样的操盘手：心水静，世象真

凭什么让马云佩服

顺丰是用命换来的

“卖儿子”，不可能的事

第二章 干快递，要让体力活生出智慧

“老鼠会”时代

如猫潜行，如豹提速

防“爆”手段：“收一派二”

第三章 最好的服务，内生而外化

顺丰的“神经系统”

信息化管理：顺丰为何如此之快

服务是最好的营销

· · · · · · ([收起](#))

[快递之王_下载链接1_](#)

标签

顺丰

王卫

管理

快递

物流

商业

商业、管理

传记

评论

不够细致，不过还是可以看出顺丰比四通一达强了不是一星半点...本人亲测某达水平稀烂

书本身很一般，很浅薄，只说出了一些表面上很明显的东西；倒是王卫先生对态度和运气的理解有点出乎意料，让人深思。

顺丰与王卫

2015年

书中透露出的东西不是很多啊,想让顺丰发展确实有很多现实难度,

顺丰PR书 跟王卫没啥关系，都是讲些顺丰

顺丰发展历程简介，对物流业的认识很经典，截止到13年的，有些话说的太绝对，今天来看，会心一笑

速读了一遍，除了感觉企业对于质量，服务与效率的不断追求以外，更是意识到以往自己身上的某些闪光点被自己忽视了，中国各种企业想走出国门，而他们正缺少有海外经验的人才。

从公开报道里面整理出来的内容，不太值得花时间。

我喜欢顺丰，但这和这本书毫无关系。

来回描述混乱的时间线，很多事例也是一提再提，感觉是很多小报文章搓揉成一本书

对了解顺丰有些许帮助，但是拼凑嫌疑太明显，不推荐。

真正可读的内容不过3页，其余近200页都是“注水肉”，内容太水。作者好歹也把百度百科的东西抄抄完整呢。多谢！

我觉得王卫的格局很开阔 不一定非得随波逐流 做好自己 很重要

这真的不是一本个人传记，是说顺丰的

从公开报道里面整理出来的内容，没啥干货，倒是可以从中看到王卫的为人，充满阳光和低调，赞！

很一般，重复内容较多。

20160824

一般般

有一些值得学习的地方，也可以对顺丰和它的掌门人王卫有所了解，可以一读，不需花费太多时间。
王卫真是个干实事的人。他让我对高调做事，低调做人这句话的理解又多了几分。

[快递之王_下载链接1](#)

书评

本书依旧是鸡血型的励志书籍，不过确因为主人公王卫的勤劳，踏实，敢想敢为，和佛家之人的谦卑仁慈之心，一个务实又朴实的管理者形象跃然于纸上。
小小感想几点如下： 1.
从其中对四大快递具体的一些描述，特别是行业先锋Fedex的描述，很多经营之道是可以从精英企业中借鉴学...

高调做事，低调做人。 ----- 做最坏的打算，做最好的准备。 -----
为什么要成立顺丰自己的航空公司？很多顾客4点寄快件，却需要次晨达，而这样就很难赶上航空公司的晚班飞机，客机又不可能因为一个快件推迟飞行时间。若无法次晨达，很多用户宁愿选择次日达，而这普通的陆运就...

[快递之王_下载链接1_](#)