

关键运作



[关键运作_下载链接1](#)

著者:许开桢

出版者:当代中国出版社

出版时间:2014-10-1

装帧:平装

isbn:9787515404974

香港好力奇集团董事长黎元清与东州药业合作共同经营著名凉茶品牌“宝丰园”，迅速占领内地市场。另一家大型企业华仁集团在区长沈新宇的扶持下，引进香港盛高集团资本，强势进军凉茶行业，大肆侵蚀好力奇的渠道与经销商。区长沈新宇欲借助盛高集团的财力，发展自己的势力，与区委书记卢少波争夺领导权。与此同时，黎元清当年利用

与市委书记顾元涛的非常关系取得“宝丰园”品牌经营权的内幕也被揭露出来，东州药业欲收回品牌经营权。

各方利益纠缠其中，在危难之际，好力奇集团CEO温启刚稳住阵脚，由内而外理顺各种关系，与区长沈新宇之间进行了扣人心弦的博弈，显示出高超的资本与权力平衡之道，重新夺回市场。

作者介绍:

许开祯，著名作家。经历丰富，曾任政府秘书、乡企厂长、大型企业集团副总经理，身在官场冷眼旁观十数年，却在事业顶峰时辞去公职，进入寺院修行一年。2002年开始专业创作。已出版《省委班子》《省委班子2》《跑动》《拿下》等十余部有影响力的长篇小说。

目录: 第一章好力奇高层“艳”变
第二章区长的“金创意”
第三章了解对手就是了解自己
第四章女人的“软”斗争
第五章凡是能给企业开罚单的，都得尊为“神”
第六章财富和力量是男人的武器
第七章权力是“通行证”
第八章没有永远的朋友，只有永远的利益
第九章做企业，杜绝不了“内幕”
第十章做人不能太有浪漫情怀
第十一章挫折与失败是警醒我们的镜子
第十二章声东击西，黑手现形
第十三章玩火不一定会自焚
第十四章背水一战，统一内部
第十五章手握“撒手铜”
第十六章大戏该收场了
第十七章商人间的小儿科
第十八章重拳整肃内部环境
第十九章市场有波折，机会来了
第二十章游戏结束了，得有人背黑锅
· · · · · · ([收起](#))

[关键运作_下载链接1](#)

标签

商战

小说

中国

官场小说

文学

当当

官场

其他

评论

一般，华仁、天海、盛高、区政府……多方势力较量，螳螂捕蝉黄雀在后那段还有点水准。

这个品牌经营权的小说倒是蛮罕见的，这本书没什么评论，也是有D惊讶

有些毛病不及时纠正，会让他当成个性。错误的个性会带来错误的习惯，进而影响到人的行动，久了就会成为性格中不可取代的一部分。性格即命运。
其实框架可以，商战加官商，结合一个多亿小意思的大王摔杯售万达来看，里面一些神神叨叨的情节还是有可能。但小说在节奏上失衡，感情戏太多而且不知所谓，女人为了男人莫妙奇妙，男人为了许多女人莫名其妙。
说故事才讲了一半，其实我觉得故事早该结束了。

框架很好，案例很好，政治和商业斗争也写的很好，就是感情戏没有必要的关系话太多了，没有引起继续往下读的兴趣。

很不错，政商关系很写实,感情线真混乱也没必要。。。

请问唐落落在整本书里面到底起到什么作用，还有那个什么什么真！不过倒是真心喜欢高静和高高，读完本书最大的感触是发起疯来的女人真可怕……家里人一直敦促我多读点贴近现实揭露生活的书，但我读了之后写出这样的评论被他们知道后应该会伤心的吧……歪脖……

回味。

把女人写成一个情绪动物，上位全靠身体，要不就是把女人写成一副皮囊。我是把它当代入加多宝和王老吉来看的，感觉还行吧。总感觉主人公精神力超强，对于身体上的疲惫完全没有感知。我觉得我也要多多去锻炼了哈哈

有点浮于表面

小说写的很不错，把商战和政斗写的很真实。可以结尾有点仓促，留了好大的坑让读者去猜

感觉没写完啊，感觉有的坑还没填啊，难道这就是意境

真实

相当棒的书

本来故事刚刚展开突然停笔，非常可惜，不建议大家读了，读了个半拉子故事让人非常难受！

[关键运作_下载链接1](#)

书评

看到最后，第一感觉就是小说还未写完。几位幕后重要人物有的还未正式登场，如林若真；有的结局不明，空降区领导沈新宇。
回味着书中的人物，公司的内部有不忠诚的职员，这会给公司的发展带来很大的障碍。尤其当困难出现时，更是严重的祸根，如果不能及时发现、及时治理，公司的...

[关键运作_下载链接1](#)