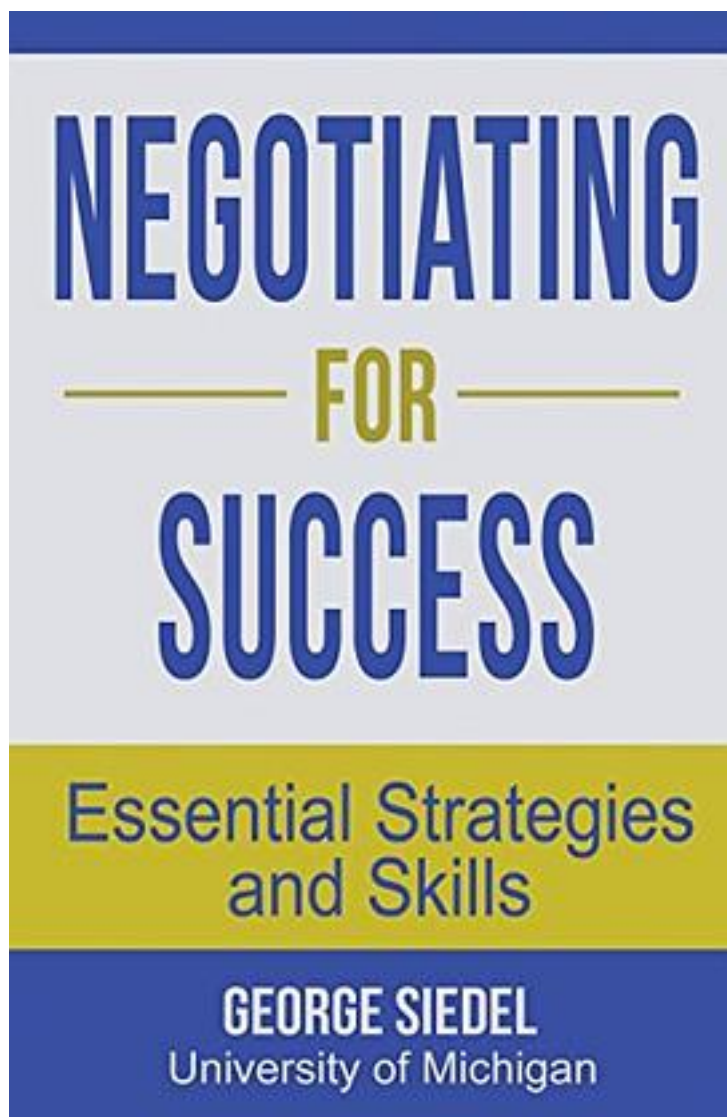


Negotiating for Success



[Negotiating for Success_ 下载链接1](#)

著者:George Siedel

出版者:Van Rye Publishing, LLC

出版时间:2014-10-4

装帧:Paperback

isbn:9780990367192

作者介绍:

目录:

[Negotiating for Success 下载链接1](#)

标签

Coursera

Negotiation

英文原版

管理

心理学

Management

MOOC

商务管理

评论

多是概念性的介绍，很多例子倒是选得不错，可惜都蜻蜓点水没有深入，谈判之外的东西讲得比谈判本身多。

密歇根大学mooc 推荐读本

还行，入门级读物，可能需要反复读。

mooc 还没看完，但比书有意思多了...

Coursera 来的。 课程一般，整体都一般般

沟通、谈判，Step1、2、3……不错的入门书。

[Negotiating for Success_下载链接1_](#)

书评

Great book for Coursera "Successful Negotiation: Essential Strategy and Skills"
Michigan University Prof George Sidel.

[Negotiating for Success_下载链接1_](#)