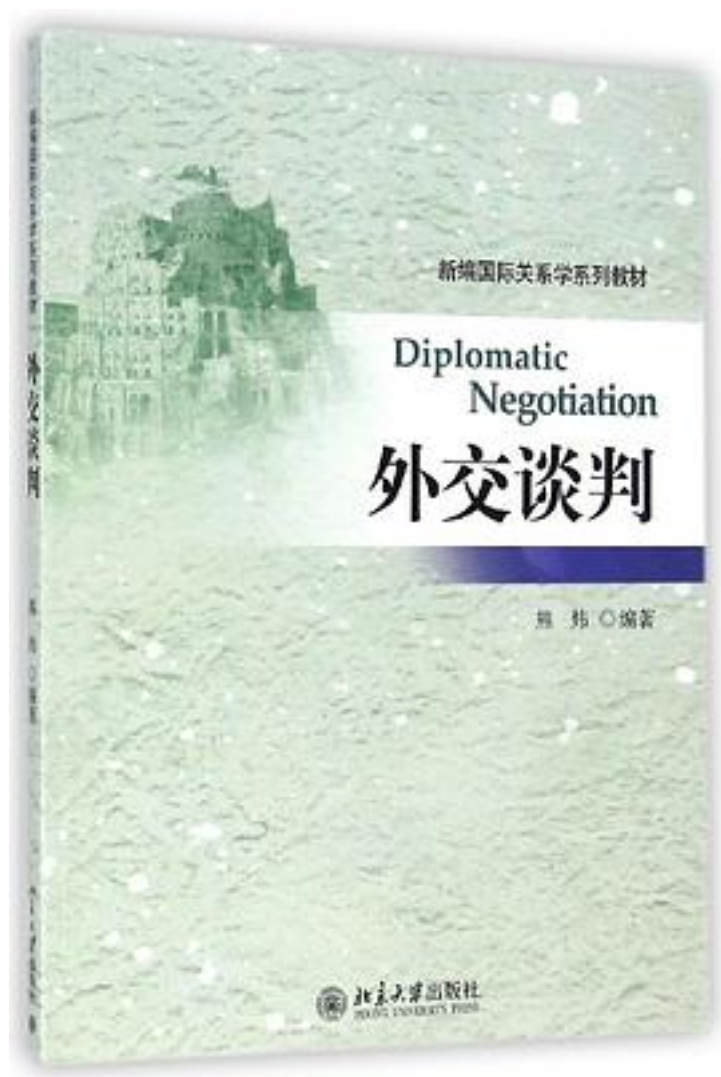


外交谈判



[外交谈判_下载链接1_](#)

著者:熊伟

出版者:北京大学出版社

出版时间:2014-11

装帧:平装

isbn:9787301250655

本书理论结合实际，资料丰富新颖，重点论述了外交谈判的战略模式、外交谈判的行为体、外交谈判的准备和计划、外交谈判的常用策略和技巧、调停谈判和跨文化外交谈判等方面的内容。书中引用和分析了大量外交谈判案例，不仅有助于读者了解外交谈判的特点，而且也可以让从事商业谈判、法律谈判的读者从外交谈判中得到有益的启发。

作者介绍:

外交学院外交学副教授，北京大学德国研究中心特聘研究员， 察哈尔学会高级研究员，《公共外交季刊》学术编辑。

目录:

[外交谈判_下载链接1](#)

标签

谈判

外交

国际关系

金融

社会

政

外交学院

评论

综述思路清晰，上了一学期sy老师的课，原来思路框架大部分是这本书的。建议sy老师出一本外交谈判解释案例：)

金正昆的外交学概论 随便翻了翻

谈判的本质还是博弈。当然学到了一些外交新词汇。

[外交谈判_下载链接1](#)

书评

[外交谈判_下载链接1](#)