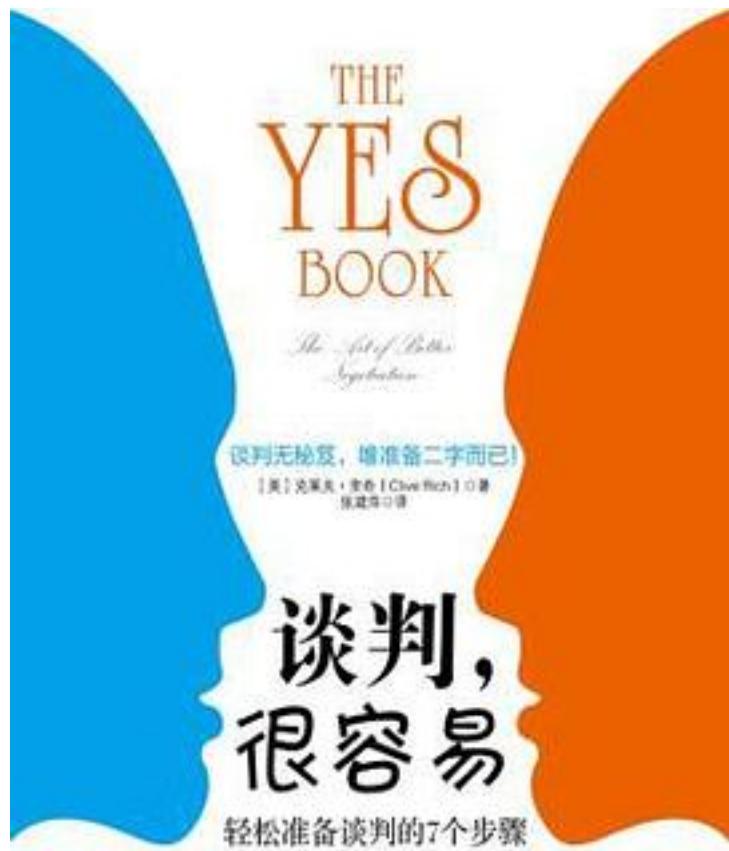


谈判，很容易



[谈判，很容易 下载链接1](#)

著者:克莱夫·里奇

出版者:中信出版股份有限公司

出版时间:2015-1-1

装帧:平装

isbn:9787508649061

作者介绍:

目录:

[谈判，很容易](#) [下载链接1](#)

标签

谈判学

谈判

方法论

管理

百度阅读

商务实务

商业

中信书院

评论

书很一般，不过读的时候结合自己生活中的一些重要谈判，比如砍价升舱加薪买房，还是蛮有收获。

---

理解对方的性格特征及认识世界体验世界的特殊方式，选择与他们认知方式相匹配的谈判行为，从而最大程度的说服对方影响对方

不错呀。入门还是挺适合的。

针对谈判的方法讲述啦很多，但是总体而言不是一个比较适合初学者阅读的书籍。总体感觉比较枯燥乏味，重复讲解的理论知识让人不知所云。建议一开始不要太过于依赖本书可以带给你什么比较实用的东东，适合在学习过一些初步谈判知识后再进行判断。

对于非谈判专业的人来说，后半段明显更有用

[谈判，很容易](#) [下载链接1](#)

书评

[谈判，很容易](#) [下载链接1](#)