

洛克菲勒写给儿子的38封信



[洛克菲勒写给儿子的38封信_下载链接1](#)

著者:[美] 约翰·D·洛克菲勒

出版者:古吴轩出版社

出版时间:2015-10-1

装帧:平装

isbn:9787554605394

本书是洛克菲勒写给儿子的38封家书。洛克菲勒白手起家，成为历史上超级富有的人绝

对不是偶然，而他对于如何获得成功，如何在磨难中发展自己等，所思所想，句句精辟。

本书的动人之处在于洛克菲勒不仅仅在教导儿子如何赚钱，更重要的是，他告诉了我们应该怎样活，怎样活得有尊严且能为社会创造更多价值。

作者介绍:

约翰·D.洛克菲勒（1839 — 1937），美国实业家、超级资本家、慈善家，美孚石油公司（标准石油）创办人。

目录: 第一封 傻和聪明的博弈
第二封 不服输才会赢
第三封 起点不决定成败
第四封 天堂和地狱，不过一念之间
第五封 立刻行动起来
第六封 幸运之神更青睐勇者
第七封 别害怕借贷
第八封 永远要信心百倍
第九封 利益是人性最好的投射
第十封 运气并非从天而降
第十一封 要有竞争的决心
第十二封 化侮辱为动力
第十三封 用实力征服对手
第十四封 在合作中实现获利和共赢
第十五封 不要让小人拖累你
第十六封 用目的来指导行动
第十七封 学会屈从和忍耐
第十八封 信念最可贵
第十九封 相信自己能做得更好
第二十封 策略性思考是成功的前提
第二十一封 成功者从不找给自己借口
第二十二封 你也能成为大人物
第二十三封 让金钱成为人的奴隶
第二十四封 勤奋必定创造财富
第二十五封 财富越多，责任越大
第二十六封 结束就是开始
第二十七封 不责难，不推诿
第二十八封 坚持就会胜利
第二十九封 天上不会掉馅饼
第三十封 广泛采集建议
第三十一封 珍惜时间和金钱
第三十二封 充实自己的心灵
第三十三封 贪心非常重要而且必要
第三十四封 竞争容不得同情心
第三十五封 将员工放在首位
第三十六封 成功的种子就在身边
第三十七封 勇于争第一
第三十八封 冒险才有机会
• • • • • [\(收起\)](#)

标签

励志

洛克菲勒

个人管理

思维

自我管理

金钱

鸡汤

梦想

评论

2019年12月20日读毕，这本书如果10年前读，我会认为这是心灵鸡汤；经过行为经济学的相关研究后，再读这本书，深深地感觉这就是一本行为经济学的实践书。洛克菲勒是天生会运用行为经济学理念管理自己和员工的人性大师，很多例子和语言都深深地体现了行为经济学的概念。我的主要收获是：（1）一个人的成功既来自个人能力，也要来自别人的能力。（2）如何让别人按自己的目标去做事，这是领导需要关注的问题。（3）多从优点入手，来分配工作，因为目标要用的是人的能力。（4）计划是理解和评估解决问题的过程，真正行动不一定完全按计划，但是经过了计划更容易用好各种能力。（5）岁月可以偷走人的青春，人也会到社会上偷窃东西或知识，主要原因是人不会管理自己。（6）为自己工作，可以自由地、更有创造力地解决问题，也才能获得巨大财富。

以后给我儿子看看

读的过程，很多句子让自己心头一震，很受启发，不过理论与实践还是差之千里，现实生活中还是需要自己经历才会明白的深刻

老王送的书

100年前的教诲 放到今天依旧没有过时 侮辱是动力
当年没有拍成的一张照片孕育了一个首富的决心 还有一直在强调的积极行动

答应我一定要读，极其真挚，跟傅雷家书一样都是很好的教育典范

今年连续读了几本家书，值得品读！

这个世界上，有两种人非常聪明：一种是像艺术家、演员和学者等，能够活用自己的聪明人；另一种是向领导和经营者一样，能够活用别人的聪明人。
在我的经商生涯中，我一直信奉“让我等等再说”。也就是说，我在做任何决定之前，都不急于下结论，而是会冷静思考和判断，一旦决定下来了就会坚决执行下去。我相信你也能做到。约翰，机会在每个人面前不会是平等的，但是结果却可能是平等的。
积极行动就是我的一个标签，我很反感纸上谈兵，光说不练。因为在我看来，不行动就不会有结果，世界上没有哪件事情是光想不做就能够完成的。人生在世，只要活着，就得考虑行动。
缺乏行动的人往往都是顺其自然，等着事情发生。他们很天真的认为，别人会把他们的的事情当回事。但实际上，人们大多只对自己感兴趣的人和事比较关心，对其他则不大上心。

鸡汤

世家。

教育包括很多方面，但是它本身不教你任何一个方面。

传家宝一样的书，常读常新。

【2020-1】来自长辈的谆谆教导，包含面很广，也难免很散。体会有：1. “我们遭受侮辱正是因为我们的能力还不足以达到令人尊重和佩服的程度。”所以，请停止抱怨，踏踏实实提升自己就好。2. “总是找借口却不去找解决办法的事情，坚决不允许发生。”遇到问题去解决就好，不需抱怨、无需后悔。3. “假如想让一个人残废，只要给他一对拐杖就可以了。”假如想让一个人变废，就给他一笔“拆迁款。4. “做你喜欢做的事，其他不喜欢的事交给喜欢做它们的人去做。”再次坚定了我离开现在行业的心。另外，不喜欢后面几封信，就像我对张一鸣不感冒一样，缺乏“慈悲心”。

洛克菲勒活得很透彻！

这不是鸡汤，这是真理！ 这个版本纸张太差了

流传版本不一，真实性存疑，但就内容而言不像完全杜撰，虽然都是一些朴素古老的鸡汤，人人都懂的大道理，但是，腔调口吻和表达方式有一种朴素的真实，没觉得唠叨繁琐，挺赞的，这种鸡汤要常喝。

这就是“家学”。人生是需要传承的。隐性财富，看不见的力量。

严于律己的人生哲理，领悟很多

在书店偶遇到的一本书。
读这本书像一位老者在耳边谆谆教导着你，讲述他如何面对逆境以及分享他的人生经验。虽然有一部分是比较鸡汤，但是总体质量还是很高的。
这本书太适合现在的我了QAQ

老唐强烈推荐

[洛克菲勒写给儿子的38封信_下载链接1](#)

书评

这个假期，我只看了一本书，而且看了四遍，但我还是觉得看得太少。这原本不是一本写给公众的书，但也正因为如此，它才更真实，更有价值。没有花哨的修辞手段，没有夸张的比喻，没有讨巧的写作技巧，没有媚俗的语言，没有盈利的动机，没有道德的牵绊，这是一本纯而又纯的家书...

很久以前，当时刚刚参加完江苏省中学生物理竞赛，我的很多同学因为这个比赛保送到清华北大。而我有个好朋友没有入围复赛（我也没有），他非常失落，当时在南京逛书店，我把这本书推荐给他。我不知道他究竟读了没有，几周后他又把书给我，说好像很无聊。后来我自己读了，并把...

托美国的一个朋友去问了下当地人。他们都说没听说过有这本书存在。后来得知有一本书是Dear Father, Dear Son: Correspondence of John D. Rockefeller and Jr.，去book google上看了一下，发现里面的通信集是双方的，而不是如同这本书那样仅仅只是老爸给儿子的。而且老爸的信...

美式的励志书，其特点就是：“你想，你做，然后你能”和中国传统文化里面那种保守谨慎谦让含蓄和和谐相比，美式的思维似乎能更适应当今的社会。小的时候，老师说最好少看武侠书和言情书，因为那些会对你的人生产生不良的影响。当时不以为然，后来想想真是很对。那些...

除了哲学书，这是唯一一本在《德鲁克日志》之后让我无法一口气读完的书！并不是言语的晦涩和思想上的复杂，更加不是因为书籍很厚，无法读完，而是因为其中对我的思想带来巨大的冲击！它让我想起母亲在我上大学时给我的信，带给我无穷的冲击和思考，我必须不断的停顿和品位才能...

小品《卖拐》中骗子忽悠瘸屠夫的故事，洛克菲勒在100年前给他儿子约翰的信中就有提到“假如你想让一个变成残废，只要给他一对拐杖，然后过段时间就可以达到目的了（P192）”。
这就是行为经济学中的锚点效应，也就是利用“拐杖”这个锚点来引导人的行为变化。洛克菲勒还提到了...

本人就是一个出版工作者，在楼下的书店拿到这本书的时候，看封底的推荐评论中有这样一句话，“读过之后我才知道洛克菲勒家族之所以成功的秘诀”。
其实我在几年前看到《读者》摘录过一篇这本书中的文章，大概的意思是将工作态度的问题，当时的自己正处于找工作的盲目时期...

10月份在百度文库中看了一些，觉得不够过瘾，就上china-pub买了一本。每天抽时间读其中一封，今天终于读完了。最大的感受是：洛克菲勒先生狼性十足。不过，洛克菲勒家族能够富过6代，还与他们爱思考，讲谋略，重信仰，以及对人性的把握有关。记得听到过一个故事，情节大概是...

从纪录片《公司的力量》中，我记下了洛克菲勒这个名字。我对名利双收的人充满好奇，对这位世界巨富同样也充满了好奇。我心中第一次对工作的热情是在美孚的招聘会上，那次的招聘会结束之后，我激动地给我爸打了个电话跟他说我好想进美孚工作。因为当时实在是太想进了，面试时我...

在这书里，洛克哥强力输出了他的人生观，价值观和财富观！38封信就是38个观点，38条信念！有原则，霸气，正直，有强大的精神力，并且对对手毫不留情！若能做到他所说的，我想成为第2个洛克菲勒也并无不可能！可是如何才能具备这些强大的精神力，并且能够行动起来那才是...

洛克菲勒在世人的口碑并不是很好，一般的人知道他更多的是石油大王、石油的垄断者，我对这样的人一般不太感兴趣。我是一次在开车的途中，听到中央电台“经济之声”频道讲了本书其中一封信，听了之后太为其中的“父爱”、“励志语言”所震撼与感动了，于是马上买了一本看起来。 ...

勵志書之王！沒有之一。
與之相比，那些所謂的成功學大師以及他們的垃圾讀物都可以去死了。
此書語言平實，卻極有力度，從中可窺見洛克菲勒何以能如此成功！
值得收藏！！！！！！！！！！！！！！！！

[洛克菲勒写给儿子的38封信_下载链接1](#)