

别把抱怨当习惯：阿里巴巴给年轻人的14堂智慧课



[别把抱怨当习惯：阿里巴巴给年轻人的14堂智慧课_下载链接1](#)

著者:张弛

出版者:中国商业出版社

出版时间:2015-12-1

装帧:平装

isbn:9787504491527

有些年轻人在进入社会之初，常常是雄心勃勃，干劲十足，但随着在社会上处处碰壁，事业屡屡受挫，当初的雄心壮志已经不在，便开始抱怨这个世界，抱怨老天的不公，抱怨命运的艰辛。当他们将抱怨当作习惯的时候，他们就沦为了平庸无奇的人。反过来看

那些平庸的人，你会发现抱怨是他们最显著的标签。可以说，抱怨就像一颗钉子，会将一个人钉在失败的墙上，永远都不得解脱。

从雄心勃勃的青年到满腹怨气的失败者，这并不是社会造成的，很多人都是自身不够智慧，最后让抱怨成为自己失败人生的根源。所以，要成功，就要摒弃抱怨。马云曾经说过：“人不是为了惊天伟业而生的，人是为了感受生活而生的，只有摆脱抱怨，才能拥抱生活。”马云和阿里巴巴的成功是不可复制的，但是在这些成功的背后，有很多东西值得我们思考和学习。

对于当下渴望成功的人来说，马云已经成为当之无愧的榜样：从最初的普通高校教师到中国最大的电子商务“帝国”——阿里巴巴的缔造者，马云的成功已成了千万年轻人学习的楷模成了一个美丽的神话。有人说，马云瘦小的身材、近乎怪异的长相似乎暗示了他天生就异于常人，因为马云的成功给我们带来了太多的感悟和启迪。有人曾经问马云：“能不能用一句话概括你成功的秘诀？”马云的回答是：“不要把抱怨当习惯！”

那么，这简单的8个字为什么能成为马云成功的秘诀，其中又包含了怎样的智慧呢？不要把抱怨当习惯，我们又该如何去做呢？那就是不埋怨谁，不嘲笑谁，也不羡慕谁，无论是阳光灿烂还是风雨交加，都能做自己的梦，走自己的路——这就是阿里巴巴智慧最精辟的诠释。

作者介绍:

目录: 第01课 紧追目标：年轻人有梦想，更要实干

放眼全世界，才有无限希望
心中有蓝图，更要脚踏实地
有创业理想，但不能理想化
可以思想不统一，但目标要统一
相信自己，为梦想而战

第02课 保持激情：事业需要激情不要抱怨

一定要有持久的激情
拥有使命感，事业就会做得更好
学会给团队注入激情
要有一股疯劲，偏执才能成功

第03课 笑对逆境：把失败当作垫脚石

把逆境看成是上帝的礼物
让挫折成为你成功的垫脚石
只有摆脱抱怨，才能拥抱生活
无论多难，都乐观地看待这个世界
你要创业，就要接受所有严酷的敲打

第04课 注重口碑：名声是事业的宝贵资产

聪明的人往往先去推销自己
做企业从取一个响亮的名字开始
诚信才是阿里巴巴最大的财富
借“名人”之名推动自己的事业
做人做事，先做忠诚度再做知名度

第05课 柔性竞争：争得你死我活的商战是愚蠢的

马云为什么呼吁放弃和百度竞争
心中无敌者，无敌于天下
竞争的时候不要带着仇恨
只有双赢才能走得长远
竞争，要让对手痛苦，你很快乐

向竞争对手学习

碰到强大对手，不要挑战要弥补

第06课 学会用人：成功的事业绝不是独角戏

唯才是举，“土鳖”未必不如精英

懂得借助别人为自己获得结果

自己不懂的，可以用别人的脑袋

找最合适的人，而不是最成功的人

阿里巴巴要的是“猎犬”型人才

人才是用重金培养出来的

第07课 快乐第一：追求事业成功更要追求快乐

让阿里巴巴的人笑着干活

阿里巴巴注重幸福文化管理

工作不要太认真，快乐就行

好玩、好看才好卖：阿里巴巴的娱乐营销

阿里巴巴的LOGO 是一张笑脸

第08课 聚拢人心：让更多的人为你点“赞”

粉丝是你最忠诚的支持者

马云的策略：用领导魅力吸引人才

经营理念深得人心，不靠控股来管人

舍得付出：用5000万换来的信心和希望

打造团队精神：不抛弃，不放弃

财散人聚：让员工过上好日子

第09课 敢于创新：要做就做别人不能模仿的

银行不改变，我们就改变银行

与众不同，才能吸引更多目光

没有突破，就等于什么都没做

标新立异，永远不做大多数

挑战我们一直认为对的事

第10课 抓住机遇：机会太多，你只能抓一个

机会很诱人，但也要敢于拒绝

创业拼的是对未来的预见

聪明的人，善于发现并抓住机会

机遇，就是永远能抢在对手前面

危机来的时候，机会也来了

没有出路的“机会”，撞破南墙也不是路

第11课 警惕危机：有忧患意识，才能避免失败

有运气好的时候，就会有倒霉的时候

冬天的使命：马云是这样“过冬”的

“自黑”，天猫危机公关的智慧

承认失误，不要为平息危机而公关

生于忧患，不要满足一时的成就

做企业，要在不缺钱时找钱

预测出未来可能出现的灾难

第12课 学会坚持：坚持下去总会有机会

坚持才会有运气

耍小聪明，不如傻傻地坚持

等别人倒下，跪着的你就是成功

永远都不忘记第一天的梦想

就是在刀光剑影中求成功

第13课 生财有道：赚钱模式越多，说明你越没有模式

不做竭泽而渔的“愚人”

帮助别人赚钱，自己才能赚到钱

搞定投资者，别人的钱也要省着花

为卖家省钱就是为自己省钱

企业不能创造概念，而要创造价值
第14课 不断反省：吸取教训，降低成长的成本
写出阿里巴巴的1001个错误
将犯错当作最有效的学习过程
错误犯得越早，自己的损失越小
利用别人的错误完善自己
闯天下，就不要害怕犯错误
永远把别人的批评记在心里
· · · · · (收起)

[别把抱怨当习惯：阿里巴巴给年轻人的14堂智慧课_下载链接1](#)

标签

青春励志

当当

人生经历

个人管理

0

评论

0

没办法选择0，不然真是1都不想给。书应该是找枪手写的吧，前言不搭后语，都是励志逻辑的堆叠。

[别把抱怨当习惯：阿里巴巴给年轻人的14堂智慧课_下载链接1](#)

书评

[别把抱怨当习惯：阿里巴巴给年轻人的14堂智慧课_下载链接1](#)