

# 大生意人5



[大生意人5 下载链接1](#)

著者:赵之羽

出版者:江苏凤凰文艺出版社

出版时间:2016-5

装帧:平装

isbn:9787539990538

★政商小说里程碑之作!

★在中国做大生意，几千年来都是这套玩法。

★一个私盐贩子，如何在夹缝中翻云覆雨、扶摇直上，成为通吃政商两界的清朝首富？他的这套“玩法”，就是在中国传统政商关系下做生意的至高智慧和隐秘准则。

★作者赵之羽，祖上为清朝开国大将、满文创始人，多年潜心清史研究，堪称最懂清朝政商关系的小说家。

★历时5年磅礴著就，官场商界竞相热读，前两部爆销50万册！

★“快读·超好看小说库”005号。

★经由本书改编的同名电视剧正在热烈筹拍中！

### 【内容简介】

一百五十余年前，帝国的政治时局正值风雨飘摇，商业却开始一步步走向繁盛的顶峰，胡雪岩、乔致庸、盛宣怀、王炽、孟洛川……一批中国历史上著名的大生意人纷纷登场。在这群夺目的商业精英间，最天才、最具传奇色彩的，却是个名不见经传的名字：古平原。

这个后来被《明清商贾奇闻录》尊称为“商王”的年轻人，从贩卖一袋私盐做起，短短数十年里，借势谋局，翻云覆雨，周旋于商帮、政府、买办及三教九流之间，将生意越做越大，直至最后纵横各行各业，通吃政商两界，成为财倾天下的一代首富……其间，进与退，显与藏，顺境与逆袭，阴谋与阳谋，商业手腕与政治心术，人脉运营与处事智慧，一招一式，一言一行，无不将中国生意人几千来的“玩法”趋于极致。

翻开《大生意人》，从他的这套“玩法”中，读懂在中国传统政商关系下做生意的至高智慧和隐秘准则。

作者介绍:

赵之羽——

满族正蓝旗人，伊尔根觉罗氏，其先祖伊尔根觉罗·噶盖为清朝开国大将、大学者、满文创始人。

赵之羽家学传统渊博，文史造诣深厚，多年来致力于对清史尤其是清朝商业史的研究，堪称最懂清朝政商关系的小说家。在这本潜心五年磅礴著就的《大生意人》中，他将肃然的历史轶事和奥妙的经商智慧编织成鲜活的故事，读来令人拍案叫绝，细细品味却又有悟于心，让人不忍释卷，一读再读。

目录: 第一章 几番折腾，却是一场空欢喜  
第二章 手下留情才是做大事的生意经  
第三章 没有现银的好买卖  
第四章 互助相帮，才是商帮  
第五章 “天下第一茶”居然无人问津  
第六章 我要向俄国人买洋枪，越多越好  
第七章 不能让洋商占大清的便宜！  
第八章 谋国，才是真正的大生意  
· · · · · · [\(收起\)](#)

[大生意人5\\_下载链接1](#)

## 标签

小说

政商

古平原

江湖

做生意

商战

商业

与前几作相比，退步非常明显

## 评论

套路太明显了，5本了，还是这样的套路，有起色-危机-家人危机-贵人相助-感情用事-竟然成功了。

-----  
太好看了！不看完接下来的夜不能寐！就是感情线太揪心！

-----  
细节描写的部分都是楷模之作啊！动作描写：“来人横得很，一伸手将自己身后背的一个长条布包解了下来，抖一抖，拿出一卷公文”、神态描写：“曹守备疑惑地皱了一下

眉头，又将目光投向领头的二人，这一看却吓了一跳，只见那黑大个眼中出火，正恶狠狠地瞪着自己。曹守备一怔，再看那老汉，脸上虽然还是带笑，却明显面容僵硬。”、语言描写、还有心理描写，没有冗余废话，把那种或紧张或侥幸或机智或鲁钝……的氛围表现的好极了，处处都是点睛之笔！整个故事看起来觉得意犹未尽，拍案叫绝！——白话评论：这本书写的太特么好看了！

历朝历代不论民族不论地区，能位高权重的都不是什么省油灯，只不过是看心思活络在哪里罢了。但是最后一本里面，白依梅简直傻逼透了，最喜欢的还是紫萱格格，虽然心狠手辣，但却真的谋略无双，开挂似的如NPC一样！

-----  
谋国才是大生意

-----  
看得让人欲罢不能

-----  
20180730

-----  
非常好看！明年一定要买纸质书来收藏。

-----  
古平原坚守他的“诚信”准则，虽然他的兰雪茶获得了“天下第一茶”的称号，但是他也同时受到了京商和同行们的挤兑，就是在这样一些困境中他依然能够迎刃而解，不得不佩服。虽然京城李家一直在给他设局，但是那些非但没有难倒他，反而使他稳步上升，山重水复疑无路，柳暗花明又一村！

-----  
从第四本开始，越来越像言情小说，看着很不爽。像这一本古母接了一封信，就要把常玉儿休掉，更是让人觉得腻味。

-----  
好像完全没感觉了似的。

-----  
这本bug多。废话多。赶稿件凑数的嫌疑越来越大，于是整体分数就变成了三星。商人之所以不能秉持朝政的原因，就跟古平原意志不坚，娶妻后还想着白衣梅是一样的道理——趋利忘义。

-----  
为了大清，纵做鬼也幸福。

-----  
古的商业能力是不用怀疑的，诚信互利的性格更是结交了一群能干事儿的人，遇到再困难的事儿都有朋友出谋献策。最可贵的是心理素质一流每次遇到难事不逃避积极的想办法应对，解决难事也不翘尾巴。李钦一而再再而三的出难题，古没有黑化反而在解决问题的过程中结识更多朋友，扩宽自己的商业版图。有乔鹤年在官场周旋，又结识了胡雪岩，越来越精彩了。

-----  
夹杂着和太平天国的战争，感觉太残酷～

-----  
好像这次看得太快了所以故事都没怎么进脑子

-----  
整部书写得很不错，就是觉得主角很辛苦，没消停过。

-----  
第五部，快点出完吧，等不及了！

-----  
看到第六册的简介里【古平原的恨意与商才引发了南京官商两途的大地震】难道主角要黑化了吗……好期待！

-----  
白依梅好可怜啊，但凡女角色不从了主角，下场都差不多嘛

-----  
胡雪岩友情客串，旗鼓相当，不知道以后两个人会翻脸不？

-----

## 书评

一代商王是怎样炼成的 读大生意人5 文/方木鱼 关外，白山黑水，清朝龙兴之地。怎么样，这个开篇，有没有古龙小说的味道？

在看《大生意》之前，读到一个悬念练习：他提着枪走进来，把枪，顶在她的额头上，他低低的哭泣。谋杀，强奸？剧情开始反转，杰，你看我这个样子帅吗...

我也不知道老天爷怎么想的，自从我做生意以来，总能遇到这种要命的生意，每次倒也能躲，但是躲了就一辈子良心不安。后来我才明白，原来做生意就是要讲良心，讲良心才能做成大生意。也许老天爷是故意用这种方法来让我明白这个道理吧。

刚刚出版就去书店买了，可惜就300页左右，周六一天就看完了，意犹未尽。又得等一年，好难过。感觉第5本书细节不如第四本，侧重点转为剧情了，还是希望能有更多做人做事的道理可以在书中体现出来。

特别心疼白依梅和谷平原，青梅竹马，互相爱慕，最后却弄得这样的结局。

第三部看了之后，一直在等第四部。但第四部上市之后却一直没有勇气去买了。总怕玉儿会如小龙女一样，成为残缺美，我心里是无法接受的。但第五部都上市了，才匆匆买回来看。还好还好，没有那么腌臢。第四部是舍得。有舍才有得。但很多人都因为舍不得，才会失去更多。第五...

这是一场生意人的突围。其实我不太喜欢生意人，生意人奸诈薄情，爱玩小聪明，而且多数人不干净。这个世界上什么东西最脏？那就是钱。而生意人，大商人，就是天天为钱做营生的主儿，属于剥削阶级，他们有员工，脏活，危险活，都是员工的，而数钱的活，是他的。有网友说，星...

-----  
不知不觉，“大生意人”系列已经出到了第五部，从谋势、做局、舍得到如今的突围，  
可谓是本本精彩，读来环环相扣，伏笔重重，风浪不尽，躲避不及，让人情不自禁地揪  
着一颗心，读这如起伏山势般跌宕的故事。  
主角古平原，原是一介书生，一门心思想进官场，谁知被迫...

-----  
[大生意人5\\_下载链接1](#)