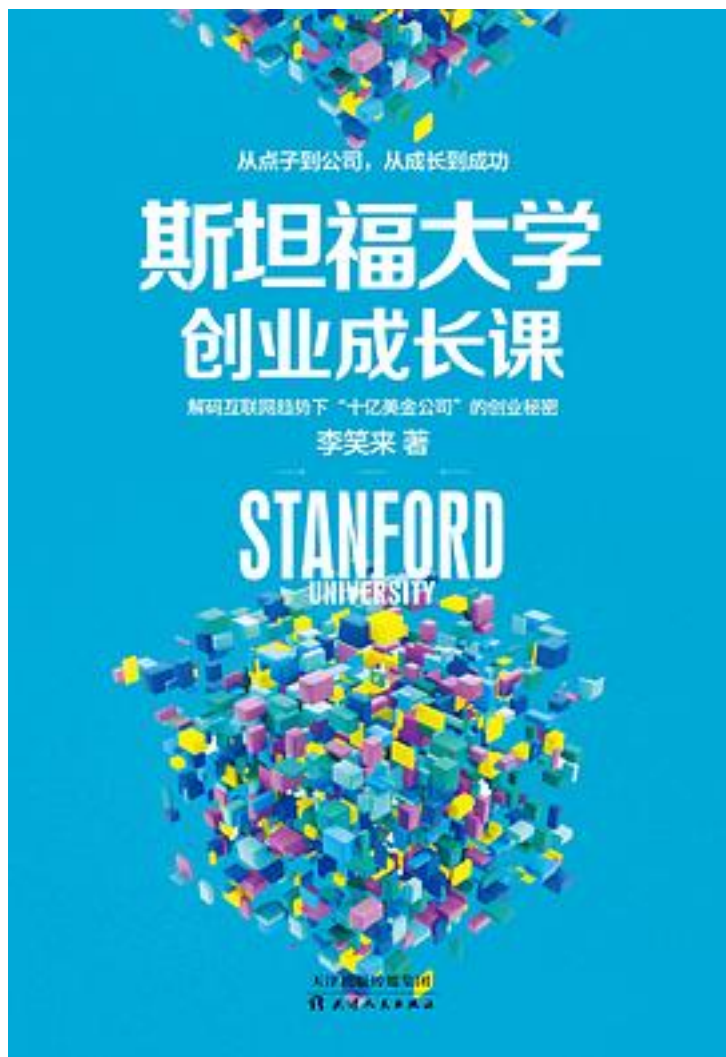


斯坦福大学创业成长课



[斯坦福大学创业成长课 下载链接1](#)

著者:李笑来

出版者:天津人民出版社

出版时间:2016-4

装帧:平装

isbn:9787201100036

畅销书作家、原新东方名师李笑来的YC创业课程笔记。作者在看过YC和斯坦福大学联手打造的“年轻人如何创业”课程后，结合自己的经验和感悟，和年轻人分享互联网趋势下团队、销售、市场、融资等方面的创业干货。

全书围绕YC认为的创业四要素——创见（Great Idea）、产品（Great Product）、团队（Great Team）和执行（Great Execution），阐释如下内容：创业始于创见、创业团队十条军规、做一个有灵魂的产品、创始人的创业基因、执行为什么那么难、创业公司的成局与败局、天使投资人最在意的那些事、最好的投资方式是学习以及沟通之道等。

作者相信，每个人都有足够大的成长空间，除非他自己放弃。

作者介绍:

李笑来:

学过财会，做过销售，不小心成为新东方托福名师。

KnewOne联合创始人之一，艾德睿智国际教育咨询合伙人，天使投资人，畅销书作家，知名博主，时间管理、出国考试培训专家，江湖传说中国持有最多比特币的玩家。

非专家、非专业、非全才。走得越远觉得自己懂得越少。

著有：《把时间当作朋友》、《TOEFL核心词汇21天突破》、《TOEFL高分作文》等。

目录:【目录】

从点子到公司

——创业始于创见 001

1 能做出完整作品 003

2 创见比创业本身更重要 005

3 怎样才能拥有真正的创见 008

4 先从解决自己的需求/问题开始 011

5 不切实际的创业幻想 014

6 如何判断一个人是否聪明 017

7 是否应该相信直觉 021

8 一个70%的人会犯的逻辑错误 025

9 如何真正理解他人的建议 027

10 不是所有的鸟都要飞 030

传教士和雇佣兵

——创业团队十条军规 035

1 为何要谨慎选择合伙人 037

2 优秀的人需要怎样的激励 040

3 你为什么迟迟不辞退不合适的人 043

4 任何事都没有看起来的那么简单 045

5 传教士与雇佣兵 048

6 自尊心太强是进步的障碍 051

7 像天使投资人一样寻找雇员 055

8 大多创业团队需要转型 059

9 解决莫名其妙的问题的方法 062

10 如何正确地开除一个员工 065

戳中痛点

——做一个有灵魂的产品 069

1 精通你的用户 071
2 如何知道自己的产品不够好 076
3 做一个有灵魂的产品 079
4 不信不如不知 082
5 谁需要营销 085
6 做一个有知觉的产品 088
7 穿过表象看本质 090
8 销售必须亲自来 093
你适合创业吗?
——创始人的创业基因 099
1 创始人的世界 101
2 能精妙类比的人更聪明 103
3 创始人可以不懂技术吗 106
4 聪明投资人为什么显得那么笨 109
5 投资人其实是弱势群体 112
6 切合实际地不断思考未来 115
7 钱是最不重要的资源 118
8 怎样特立独行才好 121
9 明天会发生什么 123
因为简单，所以困难
——执行为什么那么难 127
1 理性之非理性 129
2 像编辑一样运营 131
3 那些略微没那么简单的事 135
4 所谓“痛点” 138
5 专家的价值 141
6 举一反三是聪明人的能力 144
7 写下来是好习惯 146
8 如何避免被情绪左右 149
与趋势共舞
——创业公司的成局与败局 153
1 复杂的模式思考常常难以表达清楚 155
2 去做跨界门槛足够高的事情 157
3 精益创业可信吗 159
4 与趋势共同成长 162
5 创业，地理位置很重要 165
6 讲项目，只用一句话就够吗 169
7 回头不是岸 173
8 如何避免出师未捷身先死 176
9 可怕的归因错误 178
10 把自己当作创业公司 180
资本的喜好
——天使投资人最在意的那些事 183
1 从闲聊开始吧 185
2 多少个鸡蛋放到多少个篮子里 188
3 早期项目中什么最重要 190
4 选择赛道是谁的事儿 192
5 领投与跟投的机制靠谱吗 196
6 早期项目股权投资最大的风险 199
7 早期项目投资最难的部分 201
8 投资人最重要的能力是什么 204
9 如何成为受欢迎的投资人 207
10 “不熟不投”对不对 210
11 自己的钱和别人的钱有什么不一样 213

12 最扯和最不扯的是什么 219
学习学习再学习
——最好的投资方式是学习 223
1 公平永远是奢侈品 225
2 谁说路人甲就不能有梦想了 230
3 如何优雅地对待非议 237
4 别逗了，高风险就高收益吗 241
5 投资创新和未来 246
6 识己，更要识人 252
7 既诺必达 256
8 健康的幻觉与投资的杀手 259
9 如何免交“无知税” 262
10 投资如游戏，比谁的装备更牛 265
11 不做功课就是要吃亏的 269
12 如果投资世界里也有导航 271
让所有人都听你的
——会沟通就成功了一半 273
1 一开始就做对 275
2 会沟通就成功了一半 284
3 只有了解听众，才能征服听众 296
4 说服即是博弈 304
5 学会讲之前先学会听 316
6 废话的意义 325
7 没有耐心，一切都不可能发生 329
· · · · · (收起)

[斯坦福大学创业成长课_下载链接1](#)

标签

创业

李笑来

商业

斯坦福

职场

我想读这本书

好书，值得一读

成长

评论

老实讲，李笑来不是个很适合写书的人。好听些天马行空，其实就是想到哪儿说哪儿，缺乏前后逻辑关系与科学严谨的论证，论点偏激有失客观。不过作为创业随笔加鸡汤，也无可厚非。书中一些观点值得借鉴与思考，不算一无是处。可以当做引发思考的闲书来读。

书名太大，明显占斯坦福大学创业课便宜！前七部分大概是李老师的观课笔记和课后领悟；八、九两部分明显属于夹带“私货”，把李老师博客上的文章结集强塞进来，第八部分还能算凑数，第九部分貌似和斯大的创业课半毛钱关系都没有！

听书。1.创见是把握你身边存在的真实需求基础上，一种对未来趋势的思考和预见；2.产品创业要从解决身边真实存在的需求或问题出发，针对小部分早期客户而非大众客户，小步快跑。3.创业早期的公司，应该尽量保持小团队，只招最优秀的人，像天使投资人一样去找人。

创业最重要的三件事儿: 产品、产品、产品。团队成长最重要的三件事儿: 文化、文化、文化。运营最重要的三件事儿: 手动、手动、手动。创业成功最重要的三件事儿: 垄断、垄断、垄断。创业最不重要的三件事儿: 营销、营销、营销。抄完这段话，我感觉这本书写得不够精炼。

书名很庸俗，内容却满满都是干货。创业误区、资本视角、产品思维、沟通技巧、执行方针、学习方法，基本包含了互联网人特别是产品经理最关注的方方面面。更难得的是书篇幅虽厚，看起来却毫不费力，作者的语言技巧高超是其一，另外专门用额外的字体标注出关键点，层次分明，随看随记，非常适合有空时翻翻

YC那套创业课程，我也收藏了，但至今只看过一集，而李笑来不仅看完，还把观后感写成了这本书，就冲这种执行力，他割韭菜也是应得的。

写得真好，虽然有些部分在纸笔墨里面看过，但是重新读一遍又有新的收获。李笑来老师真的是位很棒的传播学习方法和思考方式的老师。

1 读读更健康

16年读的吧，读的是李笑来老师自己整理的电子书，才知道这本书是有出版的，改了名字。值得一读。

有一些个人独到见解，但还是略浅显

未来创见、精简优秀团队、从小规模打磨产品

一个成功学的售卖者

1 能做出完整的作品 2 提高工作目标任务间的粘合度

有些干货

洗钱之作。

创见：把握你身边存在的真实需求基础上，一种对未来趋势的思考和预见|产品：针对小部分早期客户而非大众客户，小步快跑|尽量保持小团队，只招最优秀的人，或“关注进步”的高潜力优秀人

ok 可以看这本书

这本小书还是很有诚意的

读不下去

普通人了解一下就好

[斯坦福大学创业成长课 下载链接1](#)

书评

李笑来真的是目睹着他一年一年变牛逼，变富有啊，写文章的文笔也挺好，让人有阅读兴趣，实战派，他表达的基本都是自己长期思考并且长期实践的产物。属于自己做到了自己吹过的牛逼那种人，想问题也特透彻，这本书很多观点都特别有启发（例如激情的顺序），三观很正(成功是长期...

前言二 给那些胸怀大志的朋友们的建议
别动不动就把什么东西当作放之四海而皆准的教条。
人生最难的问题可能就是：看情况而定。 Part 1 从点子到公司——创业始于创见
大公司，都是从一个无法复制的创意开始起步的。 1 能做出完整作品
做出完整的产品，并让它们被广泛接受...

李笑来的一句话：一生唯一的职业是学生。这句话很好地概括了他的气质，因为不断学习而实现了逆袭。他说自己出生于农村，干过销售，干过批发，后来花了四个月时间准备雅思考试，然后进了新东方，再然后很快学会了编程，然后创业、做VC。这是当今中国社会真正逆袭的典型。敬佩， ...

不知道当时脑袋怎么抽风买的。
简单地翻了翻，跟斯坦福大学在多大程度上有关联呢？我没看到有多少。
可能是自己没有处于创业阶段吧，读其中的文章没感觉到收获什么东西。里面的文章，
读起来更像是读散文。而我恰恰最不喜欢读这类文章。
我所期望的书，更希望是能够内容成体系， ...

最近特别流行迷妹儿这个词，如果是这样的话，那我最近迷的一定是一些有想法，有创意的人。
比如秋叶，刘未鹏，老雕，邹鑫等，那我今天迷的是李笑来大叔的《斯坦福大学创业成长课》。
说到李笑来大叔，我已经不记得当时为什么会了解到他，但总归是了解之后一发不可收拾。我...

读过李笑来的《把时间当作朋友》、《新生--七年就是一辈子》、《通往财富自由之路》，对他一直秉承的概念非常认可，例如积累、耐心、注意力、活在未来、什么是落后、践行、进取型人格、终生学习等。他的文章总是鸡汤与干货相结合，看后便会有行动的冲动以及清晰的方法步骤。按...

1-本书的书名是《斯坦福大学创业成长课》，书籍基本和斯坦福没有关系，很明显是利用了营销的噱头，不是一本务实的书籍。全书通篇的内容都是结合作者学习YC课程的内容分享，基本都是在讲自己看到YC课程如何优秀，同时大量引述其他人物的论述和观点。冲这一点觉得被书名忽悠了， ...

这本书完全可以作为如何投资自己人生的指导书。
生命是每个人都值得思考的如何投资的重要项目。
最好的书不是给你讲某件事如何，或者如果讲某件事，也是为了告诉你，自己的某方面能够有什么样的成长可能。
那些专注讲某些事如何的书，也不是不好，只看读者能否从事中找出自己的...

个人不推荐 真没有实质性内容 但是新鲜的观点和创见还是值得大家知道 有几点体会：

- 1、成功看平台和机遇；
- 2、创见要不停的思考；
- 3、执行力是每个人的薄弱环节，强化执行力本身恐怕是伪命题；
- 4、比起执行，更适合的词是：习惯成自然，爱好发挥到极致也可以“成功”；
- 5、不是...

-
1. 创业最基本的东西是创意、团队和融资。
 2. 所谓的“创意”，来自于对身边真实需求的深刻洞察，以及对未来发展趋势的预见。（真的需求吗？是不是只是你觉得有，又恰巧搜集到了身边人所谓“有”的“证据”？）
 3. 先做出让小部分早期用户尖叫的产品，再考虑复制和规模化。...
-

我之前就读过李笑来写的《把时间当作朋友》，感觉挺受用的。后来这本创业成长课出来后不久，也买来读了读。这次算是第二次读了，摘录其中的一些句子。

- 1、会不会飞没关系，但是最好做一个不可或缺的人
- 2、最难学会的就是具体情况具体分析
- 3、做出完整的产品，并让它们被广泛接...

李老师的新书就买了，说实话这本书没有《把时间当作朋友》的信息含金量高，虽然这本新书的文笔流畅，但是大多数内容都略浅显，一部分是讲解斯坦福大学创业课程的内容，一部分是简单介绍了投资人与创业者的表层注意事项，内容有点空洞。书最后的内容就讲作为老师怎么演讲，怎么...

要是中国多几个这样有分享精神的人就好了。众创时代，很多创业者以为跟人喝喝咖啡，聊聊天，哄到手几百万就算成功了，或者再就是“就差个程序员了”。其实差的哪里是程序员。创业从来没那么简单，当然也不难，如果你有足够的准备。李笑来虽然年轻，但是经验还是有的。看这本书...

[斯坦福大学创业成长课_下载链接1](#)