

阿里创业军团



[阿里创业军团_下载链接1](#)

著者:陈慧娟

出版者:中国友谊出版公司

出版时间:2016-5-15

装帧:精装

isbn:9787505737136

应该如何选择创业方向，避免冲进“红海”九死一生？

应该如何选择创业时间点，避免进入太早或者进入太晚？

应该如何寻找创业合伙人？创始人与合伙人有什么不同？

应该如何快速获得客户，免费是最好的途径吗？

应该如何与行业巨头展开竞争？中小企业如何才能在夹缝中生存？

应该如何“在‘改变’与‘坚守’之间寻找平衡点”？

应该如何寻找融资？什么样的投资人最适合你？

应该如何带领年轻化的团队？如何培养企业的核心价值观？

应该如何将“互联网思维”融入初创企业当中？

.....

创业路上的难题，答案都在这里。《阿里创业军团》以“中国电子商务领域的黄埔军校”——阿里巴巴出身的33位创业家的成功创业经历为蓝本，分享他/她们如何解决创业中遇到的普遍难题以及利用互联网思维快速颠覆传统行业并实现初创企业疯狂成长的经验。

前阿里巴巴CEO卫哲与前阿里巴巴CTO吴炯联袂作序推荐！

究竟是什么造就了阿里系创业帮的辉煌？深刻分析之后，我归结了以下三个原因：盈利只是使命的附加值；既能“搭班子”又能“带队伍”；用销售的思维经营人生。

——卫哲 原阿里巴巴集团CEO

每一位从阿里走出来的创业者，在阿里都学到了创业的三个要素：创意、团队和资本。阿里系创业者的第一个特质，在于他们亲身获得过关于创业的直接而独特的启蒙；阿里系创业者的第二个特质，是他们经历了阿里企业文化的多年熏陶；阿里系创业者的第三个特质，是他们创业的格局。

——吴炯 原阿里巴巴集团CTO

作者介绍:

陈慧娟

阿里系创业者，第二届电商美女大赛亚军，大连市创业导师，曾在阿里巴巴直播中心担任《阿里会客厅》和《早安阿里》栏目主持人。本着对电商行业的敏锐度以及强烈的社会责任感，辞职创业，以“成就卓越电商人才”为使命，立志打造中国最专业的电商智慧输出平台。

以及“中国电子商务领域的黄埔军校”——阿里巴巴出身的33位创业家亲口告诉你如何选择创业方向、如何快速获取客户、如何拿到风险投资.....

目录: **【目录】**

卫哲：阿里系创业帮的成功绝非偶然 _ 05

吴炯：以梦为马，随处可栖 _ 07

01 创业要看准行业时差 _ 001

02 在“变”与“守”中找到平衡	_ 011
03 管理：把最好的都给员工	_ 023
04 公司做到最后核心是品牌	_ 035
05 互联网行业唯快不破	_ 047
06 商业模式不断升级才能生存	_ 057
07 二手车市场“慢就是快”	_ 067
08 寻找“对味”的投资人	_ 081
09 盈利只是梦想的附加值	_ 091
10 放低身段，度过融资危机	_ 101
11 修行人的创业思维	_ 113
12 要创业先找准机会再出手	_ 121
13 “零利息”抢占市场	_ 131
14 找到差异化空间与巨头共舞	_ 141
15 站在风口才能起飞	_ 151
16 “扁平化”才是管理的王道	_ 163
17 自主风控，以服务取胜	_ 177
18 把最擅长的事做到极致	_ 187
19 顺“势”而为的创业转型	_ 195
20 创业需要魄力，做自己想做的	_ 205
21 了解你的“上帝”，才能找到“天堂”	_ 215
22 差异化竞争，以小博大	_ 227
23 服务中产阶级，践行“三杯茶”理论	_ 237
24 互联网+二次元，玩的是开心	_ 247
25 1000个客户，1000次面谈	_ 259
26 免费是最锐利的“武器”	_ 271
27 用流动的智慧打造自己的DNA	_ 283
28 没有清晰的盈利模式就是耍流氓	_ 295
29 “私人订制”的代运营业务	_ 305
30 创业者的自我修养	_ 317
31 降低产品成本，击破创业壁垒	_ 329
32 从“技术人才”到“企业领导”的创业之路	_ 339
33 你的才华可以套现	_ 349
后记：心存美好，一路向前	_ 359
· · · · ·	(收起)

[阿里创业军团_下载链接1](#)

标签

创业

阿里巴巴

创业家

商业

企业经营

阿里系

职业发展

经管

评论

这类书特别适合出版后过几年再读。到底是鸡汤还是真知灼见就特别明了。所谓潮水褪去。

垃圾书，这星星是刷的吗？一点干货都没有

太多细节描写，更多的是个案的所谓经验的总结。可是，创业是长跑，这些立足于三五年的项目积累的心得，未必正确。反观那些今日失败的在书中鲜活的案例，更让人印象深刻。打个折扣。就像作者在后记说的，以上人物找不到公开信息，作者都是一手访谈，算是有价值的吧。

一本创业访谈集，因为骨子里的“不安分”和坚持到底的执行力，最重要的独立思考能力，才构成一个个鲜活的他们。

现在看倒了一大半了，也可以当教训看。

不错的书，虽然内容上比较空洞，没什么深意！

如果经常看些讲解BAT之类大公司的创业经验，看多了反而会有挫败感，看这本书，了解一下创建个中小规模的公司的经验，还是不错的。

33个案例，大部分创业都是围绕电商生态圈来的，而且大都是寻找大公司看不上的利基市场来创业。

即将毕业，心中一直寻求切合自身的最优解。创业是一种生活方式，也是种行为艺术。不少人投身于此的动机不同，个人所见是为了发挥自身的最大价值，寻求新鲜刺激的生活方式。了解前辈们的经验之后，决心更加明确。进大公司选择大平台有更旷广的视野；进创业公司可以更加综合快速的提升自身能力。在四五年中，迅速提高自身的学习能力和解决问题能力。个人见解，如果创业公司给不了管理层次的职位，不如进大公司当螺丝钉，平台优势。

创业者要想成功，需要天时地利人和，需要不惧前行，更需要《阿里创业军团》这本书来当漫漫长夜跋涉路上的熠熠明灯。

就是讲故事，没体系没总结。各取所需吧

6.8

几点想法：

- 1.毕业之后选择一个大公司或者一个创业公司感觉都还不错，当然大公司因为平台会教会人很多东西，而创业公司因为成长速度快会快速提升人的能力，挑战大变化多。
- 2.有了一定的积累和对行业的理解之后再创业。关键是瞄准人的需求，细分市场。
- 3.尽可能找到自己感兴趣喜欢的行业去工作，并且是朝阳行业。
- 4.关于商业的本质，不做可能永远只是纸上谈兵。

是一本讲故事的书，没有具体实操和启发的东西，所以没有读完。

很想了解下这个阿里。这个创业军团的真正实力。找差距的同时激励自己，永不停步。

装帧不错。

这是一本采访手记，记述了33个创业案例。故事鲜活，表述清晰，可读性强，反映了不同类型的创业经验。不过，我最欣赏的，还是两则序言。这是两位阿里创业前辈的经验之谈。在卫哲看来，当使命的格局跳出单纯的赚钱，达到治国平天下的高度，赚钱自然也就不在话下。格局代表了成就感，这也是阿里聚拢人才的基础。把搭班子和带队伍放在同等重要的位置，上下兼顾，培养领导能力。每个人的职业生涯需要销售，让更多人了解自己的同时，也为自己开辟了新的市场和机遇。吴炯在讲到创业的三个基本要素，也就是创意，团队和资本后，我想到了一个问题：事实证明，创业不等于白手起家，从零开始，而是要站在好的平台上，获取知识，经验，历练和人脉，恰当的捕捉和把握机遇，而非盲目的单干。站在巨人的肩膀上，翅膀硬了再单飞。而阿里能给的，正是这样的平台和锻炼。

从大方向到每个细节，从人到事，都很好的给了意见和建议。在中国人人都说马云好，可是不是人人都可以成为下一个马云的，所以行动需谨慎，也就是因为好多人有这样的想法，很多可以成为马云的人，只是芸芸众生里的一个默默无闻的人。

是的，这就是书中的人生！

书里提到了很多经典成功案例，会让我心里澎湃，激动，会刺激到我。未来的而生活自己把握，且行且珍惜。对于员工的这种“特殊”减压方式，对于书中的人物，她也是乐在其中，对此她从不介意，反而鼓励大家去这样做，因为她坚信，员工的压力若是能通过她得以释放，那对其他人释放的负面情绪就会少很多，这样一来工作的氛围反而会变好。

所以我始终相信，只要有了目标，就能有方向和动力，效率也提高很多。目标的制定，使公司的战略也逐渐清晰起来。当公司战略和员工目标一致时，公司就有动力

创业将逐渐成为这一代年轻人的生活方式。今年高校毕业生人数再创纪录，7百多万名大学生的就业、创业再度成为我国经济社会发展的重要课题。阿里创业军团，利用互联网思维，切合青年创业的需求，对于我国建设创新型国家具有重大意义，创新创业观念，有助于我们青年人的智慧活力开发和创造力充分迸发，让期待创业之花开遍各个领域。通过一个个生动活泼的案例分析，帮助我们这些缺乏经验与社会阅历的年轻人成为明天的创业达人。

书中对华为与阿。里做了对比，华为是狼性文化，依靠军事化管理机制让员工聚焦在一点上。而阿里是仁治的理念，没有严格的上下级观念，充分发挥员工的创造力，让他们保持独立思考的能力。阿里的环境是有利于创业者成长，对于其个人未来的潜力发挥出效果。因为独立思考是创业者最重要的能力与品质，发现问题、提供解决方案，了解客户

一直以来很羡慕那种能将爱好发展为事业的人，觉得这类人就是人生赢家，都是幸运儿。从开始工作到现在，时不时会涌现那种辞职去创业的想法，但是具体要干什么，方向是什么，我能干什么一直想不清楚，然后就在这种上班-纠结-上班-再纠结的过程中反复

。看完阿里创业，最大的感受是阿里的氛围，鼓励创新，包容创新。很多让人想不到的事情在这里却能变成一种事业，不知道应该是感慨他们对事业的执着还是该钦佩于他们对梦想的忠诚。这里面每一个案例不仅是一个创业的过程，而且是一个教你做人，教你忠于自己内心的想法，追求自我实现的案例。当然创业是需要基础的，物质基础，资源基础，然后是明确的目标，超强的执行力。

体会阿里精神

[阿里创业军团_下载链接1](#)

书评

淘宝是不是很熟悉? 那阿里巴巴呢，它和淘宝有啥区别？
我拿到这本书时，第一个就是上网百度，淘宝与阿里有何不同，答案如下：
阿里巴巴是B2B网站，是商家对商家的。淘宝是C2C网站，个人对个人的。淘宝上基本是零售的多，阿里上都是商家大批量交易。淘宝网是阿里巴巴旗下的一个...

看过一本以前央视的一个主持人也是制片人王利芬写的《穿布鞋的马云》，对这位传奇帝国的缔造者有一点点了解，知道他特别喜欢武侠，每年在杭州开峰会也用一个武侠小说里的名号命名，比如说“华山论剑”这种的，不过还是第一次在这本书里看到阿里“六脉神剑”——客户第一、拥抱...

罗胖总是鼓励年轻人去创业，因为对于年轻人来说即便失败也没损失什么。大家都知道创业不容易，我们看到马云的成功，那是建立在千百万个创业失败的基础上的成功。马云付出的艰辛往往被我们忽视掉了。
对于年轻人来说，创业成功的可能性实在太低，第一...

阿里巴巴现在是中国知名度最高、最富有一价值的公司之一。它旗下的淘宝网、天猫、聚划算、蚂蚁金服等等也都是叫得响的品牌。它硬生生地地创造了一个节日（双十一节）出来。阿里是一家伟大的公司，不仅在于它创造了非凡的公司价值，更重要的是它培养了一批富有创业激情的人...

总理提出，要在960万平方公里土地上掀起“大众创业”“草根创业”的新浪潮，形成“万众创新”“人人创新”的新势态。大众创业，万众创新这八个字，早已深深印入大家的脑海。
这本《阿里创业军团》讲述的就是创业的事情。且不说创业的动机是什么，在现阶段，创业已经成为了最时...

好企业是一所好学校——读《阿里创业军团》
好企业也应该是一所好学校，阿里就是如此。阿里不仅成就了一个商业帝国，还为社会输送了许多人才。如果不是看这本书，还真不知道有这么多曾经的阿里人自行创业，开创了个人事业的新篇章。每个从阿里走出的创业者身上或多或少地带有...

由于自己最近加入了一个创业团队，所以对创业方面的书籍十分感兴趣，主要是想看看别人在创业过程中是如何挖掘需求并成长发展的，自己也想从中学习到需要的一种精神和力量吧。
书中的创业者们全部都来自于阿里巴巴，也就是有个所谓的“十年之约”，阿里不太鼓舞大家待在公司默默...

如何再造100个马云：兴趣在，自驱力就强，学得就快，钻研地就深
读《阿里创业军团》文/方木鱼 好吧，我承认，标题只不过是个噱头。
不久以前读过一个故事，一个姑娘，千辛万苦找工作。最后如愿，在阿里找到一份不错的工作，薪水不错，环境不错，上升空间不错，各方面都不错...

《阿里创业军团》讲述了33位从阿里集团中走出来的创业者的创业经历。他们确立的战略走向、遭遇的创业问题、选择的解决路径、秉承的观点信念、运用的方法技能，复杂的创业知识被作者以故事的形式深入浅出地表述出来，其中涉及行业评估、管理策略、人才引进、品牌策划、商业...

以梦为马 随处可栖 本书挺适合想创业，或者想自己干干事情的人阅读的。
是以33个章节展开，每个章节都独立讲述了一位阿里巴巴出来的创业者的创业过程。有许多值得大家借鉴的地方，而且基本上都是以口述为主，作者的收集整理能力很让人震撼。有挺多很奇妙的商业案例可以...

时下流行全民创业，让我想起了之前好长一段时间，我们国家的失业率统计都傲世西方，因为我们国家有一个统计选项叫“待业”……汉语的博大精深可见一斑。如今这些“待业”的人又有了个新身份，摇身一变成了“创业”者，很多大学生刚一毕业，甚至还没毕业，就拉了个草台班子，开...

第一次看到这本书，我就会被强烈地吸引住了。先是它鲜艳的橙色封面，然后就是引人注目的书名：《阿里创业军团》。毫无疑问，阿里巴巴是一个商业史上的传奇，尤其是它的创始人马云先生，更是一名传奇人物。这样的一本书放在我的面前，怎会不令我产生想要翻看一次的欲望呢！这本...

好久没有拿出大段的时间来读一本书。拿到这本书，读了几页就被深深的吸引，花了一天的时间仔细阅读，感触良多。当前是一个大众创业、万众创新的时代。成功的机遇异常的多，很多人都有创业的冲动，但是又踟蹰不前，不知该如何迈出创业的第一步；有的迈出了创业的脚步，但...

这本书谈的是阿里系的创业故事。所谓阿里系，就是他们身上有一个共同的标签即阿里巴巴的前员工。这些人要么是已经获得财务自由，要么就是不安分喜欢折腾，于是离开了阿里开启了人生新的旅途。但非要说他们身上有什么共性恐怕也不容易，毕竟这些重新出发的创业者往往只在阿里待...

21世纪，是创业的时代。当创业如一夜春风来吹遍神州大地之时，或许每个人都有一种选择新的生活方式的机会，都有通过创业来实现人生价值的可能。马云、丁磊、陈天桥、史玉柱、梁稳根、王传福、柳传志、刘永好、李东升、张朝阳等等，这些创业巨子，他们的激情创业与辉煌成就，他...

相当值得读的一本书，让人既能了解本质又能提供动力。。它向展示了阿里巴巴的集众智汇众力的乘数效应，分享了阿里巴巴出身的33位创业者如何解决创业路上遇到的各种难题，以及将互联网思维融入初创企业的快速发展中，从而引发了传统行业的地震式震荡与颠覆。只有让...

在如今的互联网时代，大众创业、万众创新和“互联网+”的理念日益深入人心，大家都不再满足于眼前生活的苟且，而要在新天地里去追寻诗和远方，这也是创客们的内心独白！“创客”一词来源于英文单词“hacker”，是指不以赢利为目的，努力把各种创意转变为现实的人。同...

创业将逐渐成为这一代年轻人的生活方式。今年高校毕业生人数再创纪录，7百多万名大学生的就业、创业再度成为我国经济社会发展的重要课题。阿里创业军团，利用互联网思维，切合青年创业的需求，对于我国建设创新型国家具有重大意义，创新创业观念，有助于我们青年人的智慧活力开...

收到书后就迫不及待的打开了，这本书的印刷和材质都很好，其次还有书里边的内容真的给我带来了很大的帮助，本来就想要自己创业，但始终都没有找到合适的方法，正好有朋友推荐了这本书，真的很喜欢里面的内容，特别是里边提到的一些对创业者的要求等等。生活不止眼...

[阿里创业军团 下载链接1](#)