

交对人 做对事



[交对人 做对事_下载链接1](#)

著者:牧原

出版者:台海出版社

出版时间:2016-1-1

装帧:平装

isbn:9787516806913

交人是一门高超的艺术，是基于美好愿景的积极主动的人生选择。交对人，你的人生很可能就此改变，少走很多弯路，甚至绕开致命的失败。在这个世界上，到处可以看见有才华的“穷人”。他们才华横溢，能力超群，有的甚至有着上天入地的基本领，但为何最终却落了个颗粒无收，一事无成的下场呢？天下没有谁是三头六臂无所不能，单枪匹马的时代早已过时！。选对生活的圈子、和谁在一起的确很重要，甚至能改一个人的成长轨迹，决定一个人的人生成败。人生最大的运气不是天上掉馅饼砸到你，不是捡了钱，也不是中了大奖，而是有人把你带入更高的平台。交对人才能做对事！

作者介绍:

牧原，20世纪70年代生人，新浪微博知名博主、心理学家、知名图书策划人、畅销书作家，擅长策划与撰写心理学、励志类图书，代表作有《人生随时要静心》、《中国最美的情诗》、《淡然》等。

目录: 第一章做对事赢一次，交对人赢一生

做事是一种个体行为，能够体现个人能力和水平，但是在生活中，一个人光靠能力是无法解决所有问题的，也无法将所有的事情都做好，你可以做好一次，但是没有办法将这种良好的势头永远保持下去。其实，做事除了要依靠能力，还需要依靠人脉，需要借助别人的力量来帮助自己，有时候跟随一个有价值的人，能够帮助我们赢得一生的成功。

- 1人生最大的浪费是选择的浪费 /
- 2自己走百步，不如伯乐扶你走一步 /
- 3交对人会让你少走很多弯路 /
- 4交对人麻雀也能变凤凰 /
- 5你并非缺乏财运，关键是缺乏贵人 /
- 6跟什么样的人就有什么样的人生 /
- 7我们无法选择出身，但可以选择跟谁在一起 /

第二章平台比能力重要，老板比公司重要

每个人都需要工作，每个人都想拥有一份好工作，想要拥有一个展示自己的舞台，而在这个舞台上，最关键的一个要素就是老板，你的老板是什么样的人，你的老板对你怎么样，这直接影响了你未来的发展。所以我们在努力工作的时候，一定不要忘了为自己选择一个优秀的老板，不要忘了跟随一个优秀的老板，跟对了老板，你成功的机会也就增加了一半。

- 1平台比能力重要，选择比努力重要 /
- 2找对了平台，草根可以变大树 /
- 3你的每一个选择，都是在为自己种下一粒命运的种子 /
- 4跟对老板，事业就成功了一半 /
- 5跟对老板，才能选准方向 /
- 6良臣择主，选择老板比选择公司更重要 /
- 7只要老板好，即使公司还没发展起来也要跟 /
- 8千万不能跟的八种老板 /

第三章跟优秀的人干优秀的事

同事是生活中最重要的人脉资源之一，和好的同事相交，往往可以帮助我们提高自己的能力，可以提高我们的竞争水平，而那些表现不佳的同事很可能会影响你的工作状态和未来的发展。正因为这样，我们需要主动去接触那些有利于自己发展的同事，还要主动去掌握和学习与同事相处的方法。

- 1身在职场，你得知道谁对你负责 /
- 2与聪明人有上进心的人为伍，你才不会堕落 /
- 3与业绩突出的人在一起，你才会提升 /
- 4远离碎碎嘴、喜欢挑拨离间的同事 /
- 5小心应对办公室里的“庸人同事” /
- 6和同事保持一定的距离，即使关系最好 /
- 7任何时候都不要背后说人坏话，因为没有不透风的墙 /

第四章做对事靠自己，成大事靠贵人

成功有时候不能仅仅凭借实力，还需要一点运气，而最大的运气就是找到一个可以帮助自己、提携自己、引导自己的贵人，有了贵人相助，我们可以更快地走向成功。当然贵人并不是轻易就能够结交到的，为了寻找到贵人，我们需要掌握一些与贵人相处的技巧，要懂得创造和贵人相处的各种机会，同时也要懂得选择最适合自己的贵人。

- 1没贵人走山路，有贵人上高速 /
- 2再“穷”也要站在富人堆里 /

3交对百万金贵人，比给你百万金的人更重要 /

4关注人际关系中的“核心人物” /

5你一定要结交的五种“贵人” /

6人往高处走，水往低处流 /

第五章选择什么样的朋友就可能有什么样的命运

朋友是成功道路上必不可少的一个伙伴和帮手，结交一个好的朋友，往往能够帮助我们更好地应对生活的挑战，朋友的质量和水平往往影响了我们的发展，可以说结交什么样的朋友就能创造什么样的人生。所以我们在结交朋友的时候，一定要保持敏锐的眼光，一定要懂得如何判断什么样的朋友才最适合自己。

1朋友的高度决定你的高度 /

2你将来会不会富贵要看你最亲密的朋友怎么样 /

3选朋友要选那些人脉广的朋友 /

4重视和重点联系有远见卓识的朋友 /

5优势互补的朋友让你终生受益 /

6和可以一起做生意的人做朋友 /

7结交比自己身份高的人，他会助你一臂之力 /

8最应该结交的7种朋友 /

第六章找对合作伙伴，一切省心好办

这是一个讲求合作的时代，所以我们需要改变生存的策略，应该选择用合作的模式来提升自己的生存机会和竞争能力。当然，选择合作并不意味着将两个人或者几个人生硬地黏合在一起，寻找一个可靠的、稳定的、有潜力的合作伙伴非常重要，我们必须确保相互之间的合作能够擦出火花，能够创造共赢的局面。而选择合适的合作伙伴，需要把握一些技巧，也需要依照自身的利益要求来进行量身打造，这样才能保证合作的质量。

1合作伙伴就像朋友，也需要分分类 /

2要想做大就要选择有潜力的合作伙伴 /

3淘汰那些不能带给你利润的合作伙伴 /

4主动出击开发新合作伙伴 /

5掌握维护合作伙伴的一些技巧 /

6谨防大合作伙伴的叛离 /

第七章跟对人前提，跟住人是关键

每个人都要尝试着寻找一个贵人，都要懂得为自己寻找一个很好的导师，也许我们都有幸可以遇到这样的贵人，但是最关键的是要懂得跟住对方，要努力和对方建立起更为亲密的、巩固的、长远的关系。为了达到这样的目的，我们需要表现得更聪明一些，需要掌握更多为人处世的技巧，尽量给对方留下好的印象，从而确保自己能够被人赏识和信任。

1通过多次接触强化你在别人心目中的印象 /

2试着将“事业圈子”生活化 /

3让对方做主角，自己心甘情愿当配角 /

4共享秘密的关系是最亲密的关系 /

5诚实守信，别人才会放心跟你交往 /

6友好的态度受人尊重，讨好的态度让人轻视 /

7给予核心人物心理上的安全感 /

8没有人愿意被利用，千万不可现用现交 /

9尊重别人，我们就能得到别人的尊重 /

第八章话说对了，人就交对了

说话是人际交往中的一个主要交流方式，可以说绝大部分的人际沟通都是通过语言来完整表达出来的。不仅如此，说话的质量往往决定人际交往的成败，会说话的人，能够把话说对的人，往往更受他人的欢迎，而那些说话不用心的人则很容易得罪别人。正因为如此，我们需要珍惜自己的话语权，需要好好说话，需要熟练懂得掌握说话的技巧，需要懂得如何把话说好。

1傻子才用嘴说话，一定要用心说话 /

2人人都期望被赞美，多准备些“糖衣炮弹” /

3不管对谁，都不能掏心窝子地去说 /

4不该说时别开口，该你说时也别轻易说 /

5多说“我们”少说“我”更容易拉近关系 /

6必要的沉默胜过滔滔不绝的言谈 /

7感谢的话该说就要说，不能闷在心里 /

8夸别人没有夸过的，赞别人未曾发现的 /

第九章人是感情动物，交对人要懂感情投资

感情是维系人际关系不可或缺的一个要素，而且通常还是最稳定的一个要素，正因为如此，我们在处理人际关系的时候，不能仅仅只考虑利益，很多时候应该懂得进行感情攻势，用情来打动对方。当你投入的感情越真挚，越深厚，越能够深入人心，那么所产生的效果也就越大，感情投资的回报也就越丰厚。

1别总想着大手笔，四两可能拨千斤 /

2吃亏是福，你给别人越多，收获就越大 /

3门槛踏得多，心坎离得近 /

4感情投资要目光长远 /

5不管多铁的关系，都不可透支人情 /

6拜冷庙烧冷香，多交落难时的英雄 /

第十章交对人，你不能不懂的心理策略

在人际交往中，需要讲究很多策略和技巧，而这些策略和技巧实际上源于一些常见的心理学现象，通过了解和掌握这些心理学现象，我们能够了解和解释人际交往中一些常见的现象，能够准确把握别人心中的想法。通过学习和了解一些基本的心理现象，我们就可以更好地把握人心，掌握更多恰当的交际技巧，同时防止触及交际的禁区。

1喜欢效应：喜欢引起喜欢，你喜欢他，他才喜欢你 /

2超限效应：人人都有底线，不要让人不耐烦 /

3刺猬法则：适当的距离才产生美感 /

4自己人效应：成为“自己人”，啥事都好商量 /

5投射效应：不要把自己的想法强加给别人 /

6出丑效应：自曝己短，受人欢迎 /

7近因效应：熟人的印象往往定格在最后一眼 /

8晕轮效应——以偏概全要不得 /

第十一章要想钓到鱼，就要像鱼那样思考

想要更好地与人交往，想要获得他人的信任和理解，那么最重要的就是先要主动去了解别人在想些什么，要了解别人内心的真实想法和真实需求，从心理学的角度来说，就是主动去把握人性的特征。一个人只有深入别人的内心，只有熟练了解别人内心世界的感觉，才能够对症下药，迎合别人的需求，从而拉近彼此之间的距离。

1每个人都关注自己的利益 /

2谁都喜欢自己感兴趣的东西，你不妨利用这个人性 /

3真诚不一定是指责别人的缺点，而一定不恭维别人的缺点 /

4你能够赢得一场战争，但是赢不了一场争论 /

5你有被利用的价值别人才会喜欢跟你交朋友 /

6没有十全十美，却有全心全意 /

第十二章交不对人要找自己身上的问题

一个人有缺点并不可怕，可怕的是有了缺点却没有发觉，这样容易给他人造成不良印象。其实每个人都希望自己能够展示出最好的一面，都希望自己能够获得更多人的关注，但是正因为这样，我们需要懂得改正自身的问题和缺点，要懂得不断完善自己，尽可能地提升自己的形象和水平，这样才能更好地迎合别人的需求，才能够获得别人的关注。

1当不了孙子的人，这辈子没资格当爷 /

2任何人都不喜欢自卑的人，所以永远要保持自信 /

3莫将不服输的劲头引向嫉妒的岔路 /

4有脾气不是错，乱发脾气就是你的错 /

5谁都喜欢仰着脸看人的人 /

6相比完美的神，人们更喜欢稍有不足的人 /

• • • • • [\(收起\)](#)

[交对人 做对事_下载链接1](#)

标签

好书，值得一读

想读，一定很精彩！

成长

社交

我想读这本书

交对人

做对事

社会

评论

识人是门技术活动，认对人交对人真是上辈子积下的福祉，就酱紫。

一本正经地讲了很多小学生都知道的大道理，行文风格可作为高中议论文的范本，没什么干货可言。

低调做事，高调做人。交友贵在精而不在多，做事贵在实而不在多。

近朱者赤近墨者黑，交对人真的很重要

交对的人，能够让我们积累财富。

交到对的朋友，生活无烦恼~

喜欢这本精彩的书!

交际很重要，好好学习

岂能尽如人意，但求无愧我心

交人是一门高超的艺术，是基于美好愿景的积极主动的人生选择。

其实从小我们都知道，益友很重要，做对事也一样，事半功倍

交人是一门高超的艺术，是基于美好愿景的积极主动的人生选择。交对人，你的人生很可能就此改变，少走很多弯路，甚至绕开致命的失败

交对人的好处是终生受益！这是一门高超的艺术！

三人行必有我师焉~

实用的好书

交对人，做对事，受益良多。

挺有用的书，不错!

好书！推荐

交对人才能做对事！你是不是还在纳闷为什么自己没有别人那么顺?在书中找找答案!

很实在的一本书!

[交对人 做对事 下载链接1](#)

书评

在人的一生之中，总会遇到很多的人，也许这是我们命中注定应该出现的人吧。但是也许就是我们所遇到的这些人，可能就会影响我们的一生，甚至让我们走上歧途，从而交对人，做对事。《交对人做对事》这是一本很好的书，让我们少走了很多的弯路。我有一个儿时的小伙伴，我们...

这本书开篇便指出了先做人后做事的道理，然后分各个章节逐一讲解了一些做人和做事的法则、技巧。分时段阅读完此书后，自己也有所启发和感受。
要学做井井有条的人，不厌倦小事。不聚小流，无以成江海;不积跬步，无以致千里。
饭要一口一口地吃，路要一步一步地走，事情其实也是...

交对人做对事已经成为一个人在社会中立足的必要条件了，在工作当中，没有同事的配合还有领导的赏识，你只能永远停留在最底层。日常生活中，人总是要经历一些突发状况，这个时候朋友就很重要了，人不可能总是依靠家里人。如果没有一个信任你的朋友，那么你只会到了需要的时候才...

当我看到《交对人，做对事》这六个字的时候，脑海中浮现出曾经听过的一个故事——伯牙绝弦。讲述的是春秋时期，楚国有个叫俞伯牙的人，精通音律，琴艺高超。但他总觉得自己还不能出神入化地表现对各种事物的感受。一夜，伯牙乘船游览。面对清风明月，他思绪万千，弹起琴来，琴...

交对人 做对事
跟什么样的人在一起，你极有可能就会成为什么样的人。古有孟母三迁，住到学校附近，结交读书人，才有了亚圣孟子。人生能走多远，看与谁同行；人生有多大的成就，看有谁指点。千里马常有，而伯乐不常有。交对人，在某些程度上，很有必要。交对人，建...

[交对人 做对事_下载链接1](#)