

# 孙正义与软银帝国



[孙正义与软银帝国\\_下载链接1](#)

著者:[日]榊原康

出版者:中国大百科全书出版社

出版时间:2017-1

装帧:平装

isbn:9787500099833

本书作者长期采访报道通信行业。他以资深记者的专业视角，描写了一个真实的软银集团总裁孙正义。书中举出的各种例子，都是软银和孙正义“失败”的历史，但孙正义总能把这些“失败”转化为成功。

孙正义与软银帝国是怎样从失败走向成功的，本书给出了独特的答案。

作者介绍:

榊原康，1974年生。1996年从日本庆应义塾大学毕业，进入日经BP社工作。2005年担任《日经通讯》杂志记者，2009年4月起被派到《日本经济新闻》社。榊原康是负责采访报道日本通信行业的资深记者，著有《NTT的阴谋》、《孙正义与软银帝国》等。

目录: 前言 / 001

序章 与众不同的软银帝国 / 001

“下一步又要干什么？” / 002 “

又栽跟斗了” / 003 “

还是不安分” / 004 “

就是不喜欢” / 005

十几年来的追随者 / 007

第一章 软银极力追求高速经营，奉行数字至上主义 / 011

ADSL 时代练就的高速经营 / 014

反复调查、反复验证，极端严谨的作风 / 019

没有数字也要设定一个数字 / 021

只要能拿出根据，上亿的预算也会立刻被批下来 / 024

第二章 齐心协力，坚持独特的经营理念 / 029

要的是绝对第一 / 031

有言必行，注重成果 / 035

重奖励轻处罚 / 038

超出常识的战术是这样诞生的 / 041

失败经历得多了就成了经验 / 044

会搭便车的软银 / 046

是好东西就要抓住不放 / 048

“你们怎么联合对付我一个！” / 052

旗下 1300 家企业撒下一张网 / 054

债务也是资本，发展机会最优先 / 058

第三章 向“世界第一”冲刺 / 067

“大家想不想去美国” / 068

势单力薄的第三位反而对自己更有利 / 070

协商包括 T-Mobile 在内的三家合并 / 073

除软银以外别无选择 / 077

比最初的报价增加了 24 亿美元 / 080

斯普林特被收购，Clearwire 全然不知 / 082

Clearwire 利用 Dish 公司反败为胜？ / 086

在网络升级竞争上仍可扭转局面 / 089

加强 LTE 网络升级，软银发起新攻势 / 093

软银文化能否得到继承 / 096

收购 T-mobile 是既定方针 / 101

第四章 日本移动电话市场竞争内幕 / 105

孙正义 VS 田中孝司 / 108

受制于苹果的三大运营商 / 112

NTT 向苹果公司俯首称臣了吗？ / 119

“au 升级计划”是虚晃一枪吗？ / 125

软银向强者战略倾斜 / 127

以 iPhone 为父、安卓为母，从第二品牌突破 / 134

KDDI 越来越软银化 / 140 用户大转移不可能再次出现 / 145

个性不同，发展战略也不一样 / 149

第五章 看不出头绪的接班人问题 / 155  
话匣子一打开就停不住 / 158  
朋友遍天下 / 163  
不是吹牛，而是谈理想 / 167  
绝无仅有的强运之主 / 172  
能否保持 300 年长盛不衰？ / 175  
· · · · · · ([收起](#))

[孙正义与软银帝国\\_下载链接1](#)

## 标签

商业

商业与金融

职场与管理

孙正义

传记

2019

## 评论

2018.04.14

-----  
2020年第8本，脑子抽筋了吗？为什么会买了本这样的书，类似百度一下都能看到的新闻。

-----  
制定目标、研究对策、deadline逆推时间表、确定工作流程、逐个预测分析、随时修正方向。

-----  
了解一个人，果然不仅要看他怎么说怎么做，还要看他的伙伴怎么评价他，还要看外部其他人怎么评价他。这本书是外部记者对软银和孙正义的描写，的确补充了另外的视角  
哈哈哈哈哈~孙正义真的就是一个霸道总裁哇

-----  
毫无营养。

-----  
可读性还OK，作者是记者采访了很多软银的高管，看完之后对孙正义有一个基本的了解，其中对软银集团收购美国第三大运营商的经过描述很细致。

-----  
加州伯克利分校毕业 软银旗下1300家企业。小团队PK， 内部讲师， 内部学院，  
预设目标倒推法  
。孙正义不但给马云投资还移植了很多管理方法。与《日本失去的二十年》完全不同。

-----  
[孙正义与软银帝国 下载链接1](#)

书评

-----  
[孙正义与软银帝国 下载链接1](#)