

策略思维



[策略思维 下载链接1](#)

著者:阿维纳什·K·迪克西特 (Avinash K.Dixit)

出版者:中国人民大学出版社

出版时间:2016-7-1

装帧:精装

isbn:9787300230900

作者介绍:

目录:

[策略思维 下载链接1](#)

标签

博弈论

策略

思维

心理学

经济

商业投资

经济学

心理

评论

博弈论

得到APP每天听本书分享：本书首先分享了策略思维最基本的分析方法，“向前展望，倒后推理”。也就是在做决策之前，要预测对方可能会采取什么行为，以及这种行为会带来什么样的结果；要明确最后想达到一个什么样的目标，然后从这个目标倒着往后推，一步一步地确定策略。这个方法适用于轮流出招的博弈。如果双方同时出招，就要选择自己的优势策略，避免劣势策略，在这个过程中达到均衡。在博弈过程中，我们既可以采用随机策略，防止对手预测我们的行为，又可以采取威胁和许诺的方法影响对手的行为，让形式变得对我们更有利。当然，掌握博弈论，不仅仅是为了战胜对手，还要想办法维护共同利益。这个方法，就是严格惩罚背叛行为，来跳出囚徒困境。

值得一读。

不知道为什么豆瓣上这么高分，个人觉得既不适合博弈论科普，又不是专业研究用

入门读物

费了好久

博弈论的实际应用案例集

2nd 没有那么难，就是例子说得太复杂

向前展望，向后推理，寻找优势策略

极其烧脑的一本书，看的时候有点难读，不知道是翻译问题还是博弈论基础问题，不过大体看完，觉得对于一些现实中的很多问题，比如外交策略、中美贸易战、新冠病毒的防治等等都很有借鉴意义。

对我而言非常有用的一本书。真正的学习了一些策略思维方面的模型和分析方法。

合理运用策略思维，在相互博弈中实现个人决策的最优化

理论为辅、案例为主——大量实用性很强的案例，不错。最关键的思维方式是：向前展望、倒后推理！

必读书目。一周目过后大概明白思路，但还是需要实战一下才能掌握

个人认为，相较于事后分析，博弈论更应用于事前分析与事中抉择。书中分析了大量实例，但在涉及具体理论时又一笔带过。让读者有种读的时候感叹博弈论的广泛应用，读完却很难建构出博弈论的思想框架。

不错的博弈论入门书籍，开头两章有点杂乱和拖沓，到中间的部分展开的很细致，案例很贴切且易懂（有大量美国选举相关案例，需要对美国政治有基本了解）。

博弈学值得学习

向前展望，倒后推理。一些决策通过科学推理演绎后，原本乱花迷人眼，实则自古一条道。

还想再读一次，书找不到了

如果可以更有效地去做事，那么可以提高效率和质量。学习一些策略思维，让生活决策更有条理。

[策略思维_下载链接1](#)

书评

畅销10多年的博弈论经典读物，将策略由艺术变成了一种科学，同时也将马基亚维利理论和厚黑学放入了理性的选择中。策略思维是个能力放大器，而不管你的目的如何。在中国这个缺乏契约教育和监管的国度中，学会策略思维能更好地保护自己。本书分成3个部分，逻辑性一般，内容有些庞...

第一部分 博弈树法则： 1)向前展望，倒后推理
2)假如你有一个优势策略(即无论对手采取任何策略，这一策略都将胜过其他任何策略)，请照办 3)剔除劣势策略，不予考虑
4)寻找这个博弈的均衡，即一对策略，按照这对策略做，各个参与者的行动都是对对...

原作者的案例用得比较多，但是语言感觉稍嫌啰嗦，不知是不是翻译的原因，感觉有些专有名词翻译得不是很好如“优势策略”很多网站都是用的“占优策略”，个人也觉得“占优策略”比较形象。整体感觉语言晦涩了些，《活学活用博弈论》同样讲博弈策略，也属普及型读物，语言就简洁...

生动有趣的例子，非常好的书。 p95 以牙还牙策略其实非常有效。 p118
霍布斯的名言，言语的束缚实在软弱无力，根本抑制不了人们的贪婪。 p184
看不见的手最多也就适用于一切都能标出价格的情况，对于公用品等很多情况都是无效的。 p218对于政治和社会现象的研讨非常有意思...

不怕丢人，开写~
博弈的双方是美国政府和中国政府。美国政府有两个策略，对台军售和不对台军售；中国政府有两个策略，（如你们所猜到的和看到的），抗议和不抗议。（尽管从来没有不抗议的时候，但除了抗议，也从来没有出现过其他策略）。
因为几乎没几年就会出现一次这...

简单的博弈论。大量商界、政界、日常的案例，深入浅出的分析，简单的数学和图表。可以费些脑力去思考研究，也可以像我一样，只是大致扫过那些博弈的故事。
引用译者的话：它（指《策略思维》）要告诉读者，生活本身就是一场一环扣一环的漫长博弈，我们时时刻刻需要做出这样或...

故事性很强的介绍书籍，读完这本书，能记住几个事儿就成：
相继出招的博弈：向前展望，倒后推理。利用决策树和期望值来决策。
同时进行的博弈：利用优势策略、劣势策略和均衡的概念决策。
策略行动，为了获得有利的结果，做出能影响对方行为、心理的行动，包括无条件的、威胁...

博弈论科普书籍中写的比较专业一本吧。书当中做了大量的公式推导和数学证明，不仅提出一些经济学的概念而是详细的分析了其中原理和逻辑。
书当中所涉及的内容都是生活当中常见的问题，零和博弈的策略选择以及关于民主投票缺陷的讨论都让人耳目一新，仔细品读其中的...

其实基本刚看完就想写点儿评论，可是很难想起书中讲了哪些东西，或者有哪些亮点，但全然记不得。这就是这本书最大的一个失败，章节和层次太不明显，于是乎感觉整本书似乎就在讲那么几个故事，对于这些故事，不得不说，太过啰嗦，只能让人觉得一个博弈论大师竟然如此没有逻辑性...

在博弈论中最重要的思维就是“向前展望，向后推理”，其实就是在做决策之前进行无数次沙盘推演，从而在博弈当中使自己的利益最大化。
在零和博弈当中，你和对手不存在合作关系，不可能出现双赢局面，所以有优势策略，就请使用优势策略。同时也可以采取威胁或承诺来改变对方策...

第一次接触博弈论是耶鲁大学的博弈论公开课，那时候就对这门学科很感兴趣，但是一直被它的高数门槛拦在门外，直到找到这本书，算是对博弈论有了初步的理解。书中的内容即使无基础也能学习，几乎没有数学公式，我认为算是通俗读物了。缺点在于翻译一般，加大了阅读理解的难度。...

实话实说，书的内容不是很有趣，耐着性子花了几个小时读完了。有些类似于中国古代鬼谷子的纵横捭阖之术，通过分析利害关系，使自己或他人能够做出正确的决策。博弈论说的并不仅仅是击败对方，这个理论同时解释了建立合作与战而胜之两方面的策略。不过就建立合作而言，在很大的...

看到了第10章了，很通俗易懂，读完感觉自己都变滑头了。可能今后会更理解商场和世界政坛的一些事件吧。缺点就是这书的体系性不强，都是一则则的故事串起来的，事后

能回忆起来的就是一个个故事所隐含的道理。不过比起其他书来说，这个已经很了不起了。还是开卷有益的。

决策、从别人的角度考虑、按照别人的策略选择自己的策略、与他人交互、全局性、长远性（时间和空间）、随机与不可预测性、非理性因素、优势策略和劣势策略、同时行动和相继行动、纳什均衡、威胁恐吓、承诺、警告、保证、制造风险、竞争、作弊、惩罚、合作与协调（决策的认识与...

这本书，内容复杂而细致，并且非常发人深省。
博弈论实在是一个新兴的学科，对于它的普及，还有很长的道路。而且，它本身还有许多的问题，有待解决。但仅是它的已经取得的进展，对于人类对这个世界的认识，就起到了难以想象的巨大影响。博弈论在众多学科当中都有重要影响。而本...

[策略思维_下载链接1](#)