

10天打造完美口才（实战篇）



[10天打造完美口才（实战篇）_下载链接1](#)

著者:郭鹏

出版者:化学工业出版社

出版时间:2016-6-1

装帧:平装

isbn:9787122269560

你离成功，只差一句话的距离！

全网五星评论超过20000条的口才教练郭鹏老师，全新力作《10天打造完美口才2（实战篇）》，向你揭示聪明人说话的原理！随书附送《完美口才突破训练手册》，好口才就是这样练出来的！

★如何包装自己的语言

绝招儿：给你的语言加上语言包、学会“长话短说”和“急话慢说”、既要清楚更要重点突出、让你的幽默替代沉默、突出你的经历和见解……

★如何瞬间吸引住陌生人

绝招儿：营造轻松愉快的环境、说出对方关心的话题、第一时间给对方“点赞”、远离“不好意思”心理、巧妙赞美对方的闪光点、把你的关心表达出来……

★如何在职场上说对话

绝招儿：向上汇报学会简明扼要、给老板出选择题而不是问答题、合适时机提出要求、避开办公室的沟通禁区、用低调保存自己的实力、讲对故事打动人心……

★如何提高你的说服魅力

绝招儿：找对对方心理的“痛点”、通过引导控制局面、使用心理战术消除对方异议、利用投射效应找到突破、通过双赢坚固对方立场、“顺水推舟”引力最小……

★如何在情场中巧妙胜出

绝招儿：大胆开口与异性搭讪、巧妙试探对方的心意、甜言蜜语打动芳心、表白被拒反败为胜、让对方无法拒绝你的约会邀请……

有口才，才有未来！

你和成功，只差这一句话的事儿！

《10天打造完美口才2——实战篇》，让你迅速掌握真正的口才绝招儿，说出别人想听的话，得到自己想要的效果！

我们每天都是在做事和说话中度过，如果不懂得说话和表达，你事情做得再好，也会感到缺乏机会的青睐、得不到别人的重视！

世界上90%的生意都是谈出来的，话都说不好，你还想成功？

大学不教、社会不讲，补足口才这一堂课，你想要的成功就会来敲门！

郭鹏老师的66个绝招儿，让你轻松实现：

说话比以前更有感染力！

拥有更多的听众！

轻松搞定你想搞定的人！

捕获你喜欢的人的心！

第一次见面就没有距离感！

说出老板想听的话！

让同事佩服你而不是妒忌你！

调动团队和下属的积极性！

当众发言不再恐惧！

迅速找到好玩的话题！

不伤和气的拒绝对方！

作者介绍:

郭鹏老师，“语言生产力”专家，畅销书作家，演讲与口才金牌教练，在人际公关和演讲口才方面有丰富经验。

著有《好口才才是练出来的》、《10天打造完美口才》等多部畅销书，全网累计五星好评超过15000条，全国数十万读者和学员感恩推荐！

目录: "第一章

为什么你需要提高语言的情商？ | 001

成功的人，做得好，说得更好 | 002

你渴望的好事情都是谈出来的 | 005

不会说话的人，地位永远不能改变 | 008

说对话，受欢迎，你会更快乐 | 011

第二章

如何开始正确表达你的语言？ | 015

绝招1：给你的语言加上“表情包” | 016

绝招2：让你的每句话都能听清楚 | 019

绝招3：让声音不高不低，富有吸引力 | 022

绝招4：学会“长话短说”和“急话慢说” | 025

绝招5：重点的和非重点的，要让对方听出来 | 028

第三章

如何让自己“听上去”与众不同？ | 031

绝招6：有魔力的语言听起来都很生动 | 032

绝招7：会使用幽默的人更受欢迎 | 035

绝招8：玩转褒贬，反弹一把琵琶 | 039

绝招9：让自己听上去很有见解 | 042

绝招10：你的经历是你最闪亮的“名片” | 045

第四章

如何成为一个会聊天的人？ | 049

绝招11：营造轻松愉悦的谈话环境 | 050

绝招12：好的话题从哪里找？ | 054

绝招13：遇到爱表达的人，就做个倾听者 | 058

绝招14：对方关心什么，就说什么 | 061

绝招15：及时为对方的观点“点赞” | 064

绝招16：让对方“滔滔不绝”的秘诀 | 068

第五章

如何让对方第一次见面就喜欢你？ | 071

绝招17：用“首因效应”先声夺人 | 072

绝招18：别让语言卡在“不好意思”上 | 075

绝招19：你的礼貌会让人感到他很重要 | 079

绝招20：巧妙地赞美对方的“闪光点” | 082

绝招21：找准共同点，彼此零距离 | 086

绝招22：表现出对对方的关心 | 089

第六章

如何说出领导想听的话？ | 093

绝招23：接到指示，先说OK，然后做做看是否OK | 094
绝招24：不做唐僧，向上汇报要简明扼要 | 097
绝招25：给领导出选择题，而不是问答题 | 100
绝招26：拒绝领导，更要把握技巧 | 103
绝招27：提要求，加薪讲究天时地利人和 | 106
绝招28：顾全他的面子，比拍马屁更有效 | 110

第七章

如何低调地让同事喜欢你？ | 113
绝招29：避开办公室的谈话禁区 | 114
绝招30：绝不争论，避免正面冲突 | 117
绝招31：不招人恨，保持谦虚的态度 | 120
绝招32：做回学生，多向同事讨教 | 123
绝招33：善于“遇物加钱，逢人减岁” | 126
绝招34：多说顺耳话，让别人肯配合你 | 129

第八章

如何充分地调动下属的积极性？ | 133
绝招35：会开得明明白白，话说得清清楚楚 | 134
绝招36：给你的言语加上精美包装 | 137
绝招37：把大道理变成好听的故事 | 140
绝招38：表达你的赏识，有效鼓舞士气 | 143
绝招39：让批评既到位，又不伤人 | 146
绝招40：及时疏导情绪，给员工精神按摩 | 150

第九章

如何巧妙地说动你的客户？ | 153
绝招41：寒暄好，开启成交之门 | 154
绝招42：找对痛点，勾起对方兴趣 | 158
绝招43：多给些选择，满足客户求全心理 | 162
绝招44：打心理战，让对方接受你的价格 | 165
绝招45：四两拨千斤，消除客户的异议 | 168
绝招46：巧妙引导，控制谈话局面 | 172
绝招47：识别成交信号，帮他下决心 | 175

第十章

如何让你喜欢的人也喜欢上你？ | 179
绝招48：大胆开口和陌生异性搭讪 | 180
绝招49：巧妙试探对方的心意 | 183
绝招50：吸引爱神，离不开甜言蜜语 | 186
绝招51：巧妙表白，让她对你中意 | 188
绝招52：表白被拒，也能反败为胜 | 191
绝招53：怎样成功地把对方约出去 | 194

第十一章

如何当众发言效果最好？ | 197
绝招54：开口前，做好充分准备 | 198
绝招55：讲好先声夺人的开场白 | 201
绝招56：巧妙地从卡壳忘词里脱身 | 204
绝招57：给你的语言加点调料 | 207
绝招58：开会发言，刷出存在感 | 210
绝招59：即兴发言，怎样张口就来 | 213
绝招60：宴会讲话，套话加特色 | 216

第十二章

如何成功地说服一个人？ | 219
绝招61：用例证攻破对方的心理防线 | 220
绝招62：一开始就让对方说“是” | 223
绝招63：投射效应，像对方一样思考 | 226
绝招64：追求双赢，兼顾双方立场 | 228

绝招65：引导，让他自己说服自己 | 231
绝招66：顺水推舟，阻力最小最省力 | 233"
· · · · · (收起)

[10天打造完美口才（实战篇）_下载链接1](#)

标签

读书

演说

演讲能力

评论

还不错，其实是学到了一些技巧。

[10天打造完美口才（实战篇）_下载链接1](#)

书评

[10天打造完美口才（实战篇）_下载链接1](#)