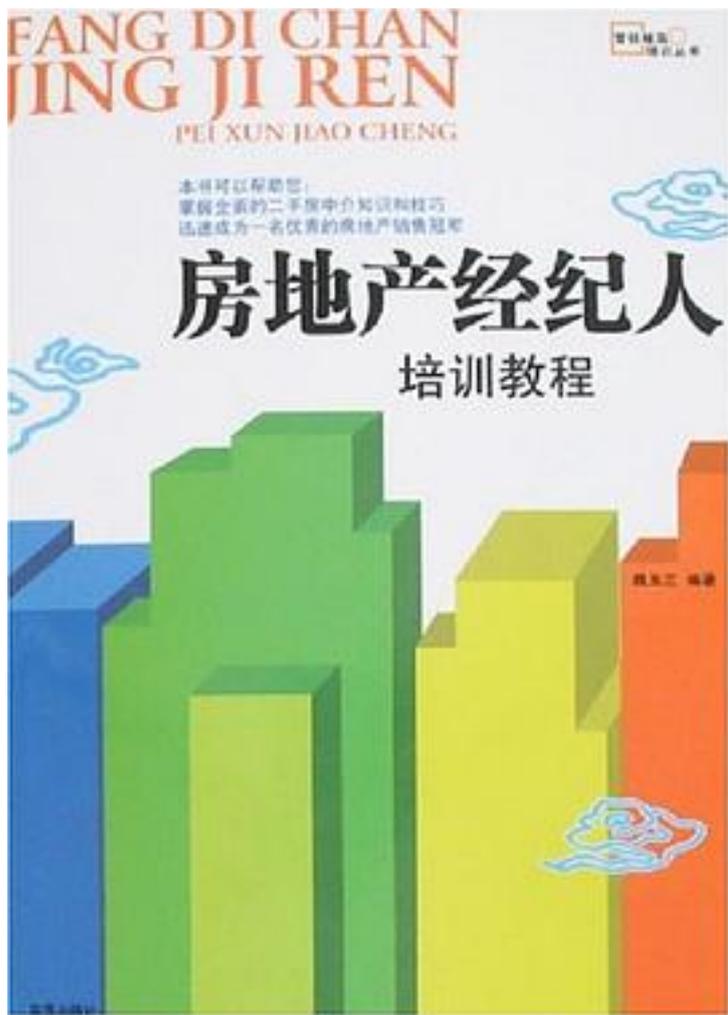


房地产经纪人培训教程



[房地产经纪人培训教程_下载链接1](#)

著者:魏玉兰

出版者:京华

出版时间:2008-2

装帧:

isbn:9787807244967

《房地产经纪人培训教程》主要内容：房地产经纪业务主要指二手房的中介业务，包括

二手房买卖中介业务和二手房租赁中介业务。作为房地产经纪人，要为房子找到好客户，为客户找到好房子，这可不是一件容易的事情。你需要了解房子，知道每个房子的价值所在，它有哪些优点、哪些缺陷，以什么样的价格出售对房东最有利，他适合卖给或者租赁给什么类型的客户……单是如何专业地评估房子的价值，就得下功夫去认真学习。

作为房地产经纪人，只了解房子是不够的，你必须了解客户，能发掘出他们的真实需求，把握住他们微妙的心理，为其匹配合适的房源。当客户质疑、犹豫的时候，还要能巧妙化解避免功亏一篑；在关键时候，更要懂得策略性地推一把，促成成交。

房地产经纪人是一项持续积累的事业，作为新人缺少资源的情况是很常见的。只有在不断提高自己专业技能之外，学会管理和扩大自己的客户资源，做好充分的准备，才能真正赢得顾客的满意和业绩的飞跃。

作者介绍:

目录:

[房地产经纪人培训教程 下载链接1](#)

标签

经纪人

房地产

销售培训

房产

5555555

房地产,房产

武林宝典

评论

[房地产经纪人培训教程_下载链接1](#)

书评

[房地产经纪人培训教程_下载链接1](#)