

商务谈判



[商务谈判_下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2007-7

装帧:

isbn:9787564011789

《商务谈判》以谈判过程为线索，以理论必需够用、突出实用技能为原则，《商务谈判》共分为11章，主要内容包括商务谈判概论、商务谈判的原则、商务谈判的准备、商务谈判的开局、商务谈判的磋商、商务谈判僵局的处理、商务谈判的结束、商务谈判的战术及应用、商务谈判的语言艺术、商务谈判礼仪、商务谈判风格等。

作者介绍:

目录:

[商务谈判_下载链接1_](#)

标签

评论

[商务谈判_下载链接1_](#)

书评

[商务谈判_下载链接1_](#)