

信用卡销售实战手册(精)



[信用卡销售实战手册\(精\) 下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:

装帧:

isbn:9787313185891

本书从实际销售案例、话术技巧的角度讲述如何进行信用卡销售，融合编者多年信用卡销售行业经验、透过案例解读销售技巧的种种“玄机”，并提供行动建议供销售人员进行自我及团队演练。

不仅包括在各个场景下的客户识别、自我开场白介绍、客户的需求发掘和激发、卡产品展示、异议和拒绝的处理、促成成交、后续客户维护和转介绍等一套系统的、全流程销售方法，还结合新手入门的成长之路，给予知识储备、销售心态、自我提升、工作方法的指导。

作者介绍:

目录:

[信用卡销售实战手册\(精\) 下载链接1](#)

标签

销售

电子版

信用卡

评论

主要是学习了一下信用卡的知识

很好，受益匪浅，提供了一些新的方向。

很喜欢，有理有据

[信用卡销售实战手册\(精\) 下载链接1](#)

书评

[信用卡销售实战手册\(精\) 下载链接1](#)