

# 超级搭讪学



[超级搭讪学 下载链接1](#)

著者:马甲

出版者:北京时代华文书局

出版时间:2007-7

装帧:平装

isbn:9787569915600

《超级搭讪学》教人们快速与陌生人成为朋友的搭讪秘籍。

《超级搭讪学》围绕“搭讪”这一核心主题，从规则到技巧，从理论到实践做了一个全方位的梳理，是一本名副其实的搭讪学，是包括职场人士、单身男女及在校学生在内的各个领域之人的社交宝典。

作者介绍:

马甲，文案写作高手、广告策划人、沟通达人、畅销书作家。有着灵活多变的思路和鬼马星空的想法，善于捕捉对方的心理活动，并以诙谐幽默的方式引导对方。从不善于沟通到精于表达，历经无数次的尝试和失败。他相信，每个人经过技巧性的训练都能成为口才达人。

目录: 第一章 搭讪这门艺术，不懂套路你就输了

不进入“比赛”，永远不可能获胜

知己知彼，方能百“搭”不殆

先入为主，引导对方做出想要的回答

搭讪要懂得尊重他人

心急易失误，搭讪要循序渐进

第二章 如何在3分钟内搞定陌生人

精心设计你的开场白

你的形象一定要让人印象深刻

会赞美的人最受欢迎

巧恭维，多谈令对方得意的事

巧用肢体语言为搭讪加分

快速记住对方的名字

第三章 如何找话题，又如何打开话题

从第三方切入，委婉搭讪不被拒

巧用冷读和热读，让聊天有的放矢

兴趣说到点上，话题聊不完

聊家乡，巧用乡情拉关系

讲个故事，气氛好了关系就近了

话题到位才能持续聊下去

第四章 问题问得妙，搭讪效果会更好

开场第一问，要让对方容易回答

如何问，对方才乐意回答

问什么，对方才愿意深交流

掌握提问的分寸，让搭讪更高效

提问题，有三大禁忌要牢记

学会聆听，才能更好地发问

第五章 不懂心理学怎能好好聊天

女性穿着不同，搭讪技巧亦不同

透过着装细节，看穿男性心理

通过语速，巧识对方性格

与人搭讪，要学会察“颜”观色

智解“手语”，洞察对方心理

小小口头禅，蕴藏大玄机

读懂无意识，瞬间了解他人心

第六章 玩转网络搭讪，你是不及格还是高水平

巧用社交工具，做搭讪达人

熟悉网络语言，不做搭讪局外人

资料不完善，搭讪怎能完美

网聊有规则，搭讪守底线

如何把线上搭讪发展为线下友谊

第七章 别让搭讪伤在不好意思上

搭讪要成功，就要胆大心细脸皮厚

搭讪“示好”，要学会“屈尊”

成人之美，君子之德

女生也应该成为搭讪的主动方

第八章 神技能！分分钟化解搭讪中的尴尬

借用反问，把球踢给对方

对待假问题，虚实作答才是良策  
巧用小幽默化解大尴尬  
自嘲，既博取同情又活跃气氛  
这样讲，轻松摆脱难受的搭讪  
恰到好处地结束交谈，才是完美的搭讪  
第九章 善用场景，随时随地轻松搭讪  
职场搭讪，礼貌是最好的尊重  
聚会搭讪，风趣才能彰显魅力  
街头搭讪，赞美是最灵验的方式  
校园搭讪，含蓄是最佳的表达方式  
地铁搭讪，问路是第一选择  
旅途搭讪，热情方能一路畅谈  
第十章 你的魅力就是让人无法拒绝的说服力  
善用眼神，让对方主动搭讪你  
淡定从容，尽显你的魅力  
距离产生美，神秘感更具诱惑力  
适当不合群，让对方产生猎奇心理  
饮料是绝佳的搭讪道具  
展现优势，秀出不一样的自己  
第十一章 与陌生人搭话一定要注意的6个要点  
不良的谈吐习惯是交际的“隐性炸弹”  
聊隐秘的话题要注意分寸  
喋喋不休，只会招人烦  
为了问而问，只会制造尴尬  
打量对方是非常不礼貌的行为  
特殊的场合不要搭讪  
附录 如何礼貌地拒绝别人的搭讪  
先发制人，巧妙拒绝对方的搭讪  
答非所问，对方才会知难而退  
明确立场，让搭讪不再拖延  
自黑是最委婉的拒绝方式  
后记 每个人都可以成为搭讪达人  
• • • • • [\(收起\)](#)

[超级搭讪学 下载链接1](#)

## 标签

搭讪

感情

技能

话题

认识

自我管理

两性

好好

评论

生拉硬扯的逻辑+不要脸

-----  
速读，搭讪有利于陌生人间产生联系。 不过大部分都是生搬硬套，读一下就忘记了。

-----  
有一种在看小学生写的星座速配书的感觉。

-----  
工作拆书

-----  
烂

-----  
利用kindle 上读者笔记翻完

-----  
面子是虚，搭讪为王。写的很好，关键看是否愿意踏出这一步

-----  
那阵子为了学如何搭讪而努力去看的一本书

-----  
事先看别人很多1,2星的，但我这个人好奇心特别重啊，真的这么差吗 就去读了  
哈哈哈哈哈 确实不及格 书里面贴的网络流行语推测2013年左右的  
有些案例不是特别实用，也有些通用的  
形象过关，用简单的话题开始，大方自然，互相尊重，赞美细节，语速一致，语言积极  
，学会主动，眼神，自身魅力吸引别人，记住对方名字  
冷读法，热读法，说对方感兴趣的，把握尺度，不要问隐私宗教严肃的的事情  
反问，乱答，装外国人摆脱难受搭讪 面试，医院，葬礼，上班高峰期不宜搭讪  
多问正在做什么，怎么做到的，为什么，后来呢

-----  
虽然评分不高，但是我觉得还挺有用的。解决自己的问题。

-----  
我这就是病急乱投医吧

-----  
2019.09.16~9.22 Kindle

-----  
垃圾书

-----  
基础吧，不过是你之前没认真听老师 父母教育的话，又仔仔细细重复了一边。

-----  
有案例但不实用

-----  
大范围还是不错的。还是可以看看

-----  
满满的套路。。总结下

- 1) 开局很重要，结合不同场景总之要自然。第一问要简单，让对方回答是或者不是
- 2) 找话题：第三方的人事物、兴趣、集中在当前所处的环节
- 3) 会说话：会赞美，会恭维，让对方愿意听你说话，然后愿意多说。不查户口，赞美着问或者猜
- 4) 回答不了的问题，反问。合适的时间选择结束，约好下次

-----  
[超级搭讪学\\_下载链接1](#)

## 书评

-----  
[超级搭讪学\\_下载链接1](#)