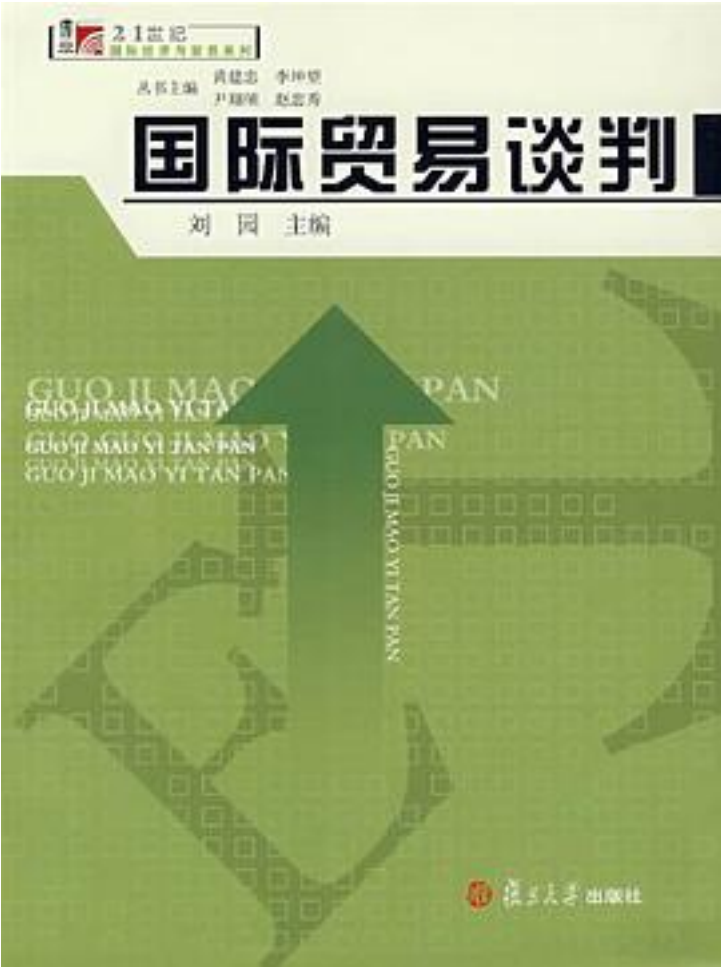


国际贸易谈判



[国际贸易谈判_下载链接1](#)

著者:刘完

出版者:

出版时间:2008-4

装帧:

isbn:9787309058765

《21世纪国际经济与贸易系列·国际贸易谈判》根据国际贸易谈判自身的特点和规律，系统介绍了国际贸易谈判的基本理论、技巧和策略，并根据谈判的具体进程，深入详尽

地向读者展示了成功谈判的谋略和其中蕴含的文化、历史和社会等的内在动因。《21世纪国际经济与贸易系列·国际贸易谈判》在向读者提供了大量经典案例的基础上，还结合心理学、行为学、数学、管理学等多学科的研究成果，揭示了国际贸易谈判的内在逻辑，特别是对大量具有典型意义的实际操作案例的评析，为读者提供了国际贸易谈判的真实图景，体现了《21世纪国际经济与贸易系列·国际贸易谈判》融科学性、知识性、操作性、实战性为一体的特点。

作者介绍:

目录:

[国际贸易谈判_下载链接1](#)

标签

国际贸易

评论

[国际贸易谈判_下载链接1](#)

书评

[国际贸易谈判_下载链接1](#)