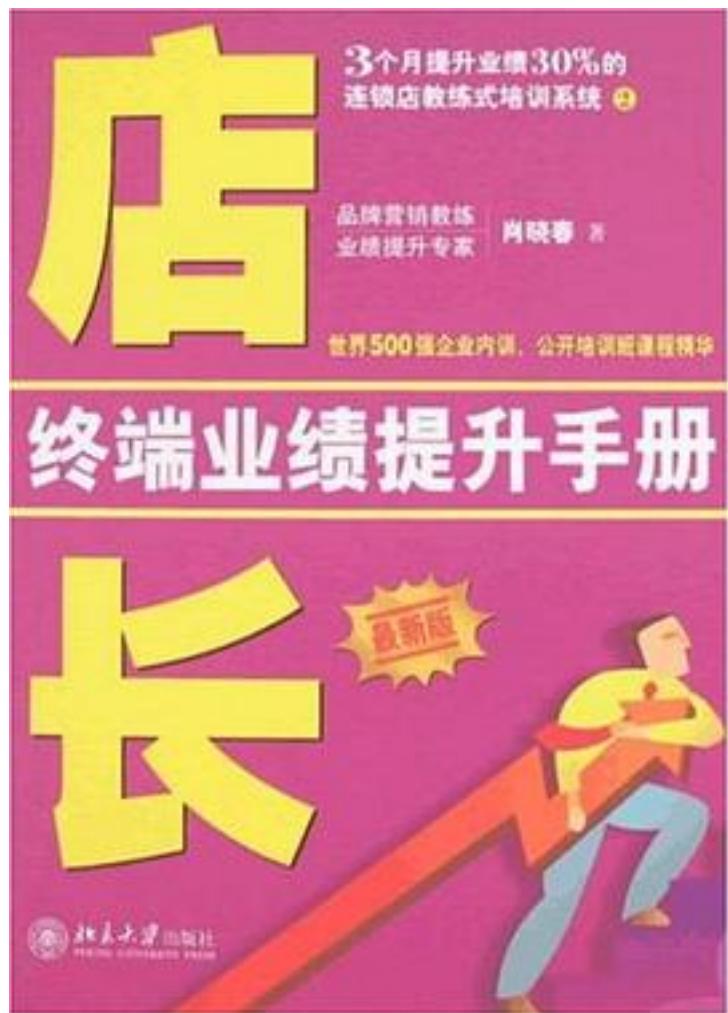


店长终端业绩提升手册



[店长终端业绩提升手册 下载链接1](#)

著者:肖晓春

出版者:

出版时间:2008-6

装帧:

isbn:9787301138779

《店长终端业绩提升手册(最新版)》内容简介为：“3个月提升业绩30%的连锁店教练

式培训系统”，将中国传统的“师傅带徒弟”及美国最新的“企业教练技术”有效结合，并使之科学化、系统化，形成“我做你看、你做我看、你教人做”简洁实用的固定模式，并通过建立连锁店培训体系与内部培训学院，定期委派资深教练到企业内部或连锁店终端现场辅导及直接带动，从而形成“一带一、传帮带”的人才培育机制及企业文化，大规模、低成本地提升员工素质，迅速、持续地提升销售业绩，在中国特许连锁经营及零售行业，率先实现按业绩提升的效果付费。

作者介绍:

目录:

[店长终端业绩提升手册 下载链接1](#)

标签

服装

专业技能

评论

[店长终端业绩提升手册 下载链接1](#)

书评

[店长终端业绩提升手册 下载链接1](#)