

# 打出阳光业绩



[打出阳光业绩\\_下载链接1](#)

著者:姚迪雷

出版者:人民邮电出版社

出版时间:2008-8

装帧:平装

isbn:9787115182869

《打出阳光业绩:电话销售场景应用技巧与经典范例》总结了数十位金牌电话销售人员

的方法与经验，以电话销售场景与案例的形式讲述了销售过程中需要注意的问题与需要掌握的方法。内容涉及电话销售的准备工作、突破秘书关、开发新客户、发掘潜在客户、电话约访、产品介绍、接听电话、应对拒绝、成交、服务跟进、针对不同类型的客户的沟通技巧等，旨在为销售人员提供抓住客户心理、获得客户认同、最终打动客户的实用方法。

作者介绍:

目录:

[打出阳光业绩\\_下载链接1](#)

## 标签

打出阳光业绩

## 评论

挺好的 至少对我来说很新鲜 要礼貌 但不要觉得自己有求于人 要聆听  
与其担心别人怎么看你 不如知道别人自己想要的担心的是什么

-----  
[打出阳光业绩\\_下载链接1](#)

## 书评

销售，是一项技术与艺术紧密结合的工作。如果仅是糊口，仅凭辛苦或者撞大运也许就足可，但是对于卓越的业绩来说，没有超高的情商是不能实现这样的目标的。  
本书未能道出销售系统的培训知识，仅是将若干情景拼凑而成。

-----  
[打出阳光业绩\\_下载链接1](#)