

巴菲特教你做直销



[巴菲特教你做直销 下载链接1](#)

著者:王万军

出版者:

出版时间:2008-6

装帧:

isbn:9787807288930

《巴菲特教你做直销》主要内容：王万军先生从事直销的著作和媒体出版工作有多年的经验，对于直销的发展脉动有敏锐的知觉，他看到了直销走向产品导向的趋势，直销员的角色和一般通路的推销员类似，立刻想到将一般营销的经典名著所强调的观念和方法引用到直销领域。他计划将几位世界知名的营销大师所提出的原理原则针对直销的特性加以改写，出版《世界大师教直销》系列书籍，第一本书就是《巴菲特教你做直销——选择直销企业的四大步骤和十大标准》，极大地突破了直销行业一致倡导的选择之道，而是从传统投资的角度，将世界首富巴菲特的选股步骤和持股标准与直销的特点相结合，全新理性地演绎了直销员选择直销公司的步骤和从标准。他的远见，期待他的第一本

书能给广大直销员带来启迪。

作者介绍:

目录:

[巴菲特教你做直销_下载链接1](#)

标签

直销

巴菲特教你做直销

巴菲特

， ， ，

财经商场传记商业史

行销

安利

评论

[巴菲特教你做直销_下载链接1](#)

[巴菲特教你做直销_下载链接1](#)