

商务谈判



[商务谈判_下载链接1](#)

著者:方其 编

出版者:

出版时间:2008-7

装帧:

isbn:9787300094489

《经济管理类系列教材·商务谈判:理论、技巧、案例(第2版)》一改传统商务谈判教科书的风格,着重突出系统性、灵活性、实用性的特点。从案例分析中提炼观点,总结古今中外杰出的实战经验,把深奥的谈判理论融入火热的市场氛围之中,便于学员身临其境,在很短的时间内掌握商务谈判的策略与技巧,从而进行富有成效的谈判操作。现在

看来，《商务谈判——理论、技巧、案例》在一定程度上达到了这一目的，也确实受到了社会各界广泛的关注，迄今为止已有几十所高等院校选为大学生教材，许多读者更是将其视为自学的必读书目，使其出版后一再重印。但是，随着市场经济的快速发展，商务谈判理论正在不断丰富和完善，其策略与技巧更是层出不穷。吸收理论研究的最新成果，将近些年来商务谈判实战中出现的技巧和案例编入教科书，就成为我们和读者的共同愿望。

作者介绍:

目录:

[商务谈判_下载链接1](#)

标签

课本

商务谈判

评论

[商务谈判_下载链接1](#)

书评

[商务谈判_下载链接1](#)