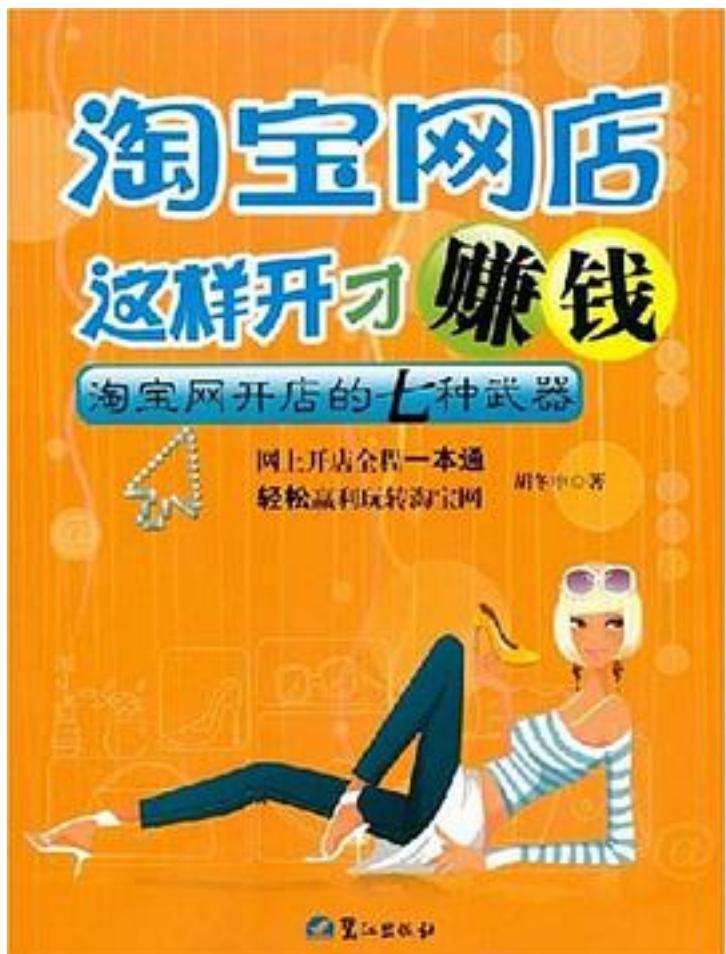


# 淘宝网店这样开才赚钱



[淘宝网店这样开才赚钱 下载链接1](#)

著者:胡东申

出版者:鹭江出版社

出版时间:2008

装帧:

isbn:9787806719497

《淘宝网店这样开才赚钱》全面而详细地介绍了在淘宝网开店的知识——从开店前的准备工作到店铺的建立、维护、推广，以及支付配送手段，到顺利完成第一笔交易的各个方面；从如何提高网店的浏览量，到每个交易环节的注意事项——为广大白手起家的草

根网上创业者提供全方位、最实用的网店经营策略。《淘宝网店这样开才赚钱》的作者根据自己的亲身经历，独创性地提出“淘宝网开店的七种武器”，并以通俗易懂的语言，图配文的讲解方式，为初涉“淘宝江湖”的朋友详细地介绍这七种武器——阿里旺旺、淘宝助理、支付宝、橱窗推荐、消费者保障计划、淘宝社区、商道，并教大家如何合理使用这七种武器，让大家能以最快的速度进入网店店主的角色，足不出户买卖天下，轻松赢得创业第一桶金。

## 作者介绍：

胡冬申，网名东方红，1980年生于湖南浏阳。现任某公司部门经理。淘宝网知名的博客写手，帖子曾多次被推荐到淘宝网首页、淘宝网社区、个人空间首页。曾任淘宝网社区版护法，管理社区工作。

## 目录: 第一章 开店基础知识

- 第一节 学会网上注册
- 第二节 安装两款必备软件
- 第三节 货源的准备
- 第四节 认真学习淘宝网规则
- 第五节 电脑硬件、软件和拍摄器材
- 第六节 先做一个精明的好买家
- 第二章 第一种武器——阿里旺旺
- 第一节 制作旺旺头像
- 第二节 合理的十大好友分组模式
- 第三节 自定义昵称，快速回忆客户
- 第四节 设置状态
- 第五节 自动回复，不让客户久等
- 第六节 快捷短语，迅速回复客户
- 第七节 妥善保存聊天记录
- 第八节 旺遍天下，同一店铺多个客服
- 第九节 谨慎识别中奖信息
- 第三章 第二种武器——淘宝助理
- 第一节 宝贝标题学问大
- 第二节 商品类别（属性）的放置和调整
- 第三节 店铺类目管理
- 第四节 出售方式详解及卖法攻略
- 第五节 宝贝的佳上架时间
- 第六节 运费横板及运费的恰当设置
- 第七节 会员打折
- 第八节 宝贝描述攻略
- 第九节 批量编辑宝贝
- 第十节 批量发布宝贝
- 第四章 第三种武器——支付宝
- 第一节 支付宝的个人认证和商家认证
- 第二节 几个重要密码
- 第三节 数字证书
- 第四节 支付宝让交易更便捷安全
- 第五节 即时到账
- 第六节 开通电子支付卡
- 第七节 支付宝的充值、付款和提现
- 第八节 红包让交易=活跃起来
- 第五章 第四种武器——橱窗推荐
- 第一节 橱窗推荐的独特网上营销模式

第二节 如何进行橱窗推荐  
第三节 橱窗推荐规则  
第四节 橱窗推荐原则  
第六章 第五种武器——消费者保障计划  
    第一节 消费者保障服务的概念  
    第二节 如何加入消费者保障计划  
    第三节 如何参加淘宝网促销活动  
    第四节 正确处理交易纠纷  
    第五节 阿里妈妈推广  
第七章 第六种武器——淘宝社区  
    第一节 如何得到正确、及时的信息  
    第二节 两个重要的社区名词  
    第三节 与小二、掌门和护法做朋友  
    第四节 经验畅谈  
    第五节 社区虚拟银币的获得和使用  
    第六节 个人空间的价值  
    第七节 开通及推广个人空间  
    第八节 如何加入高盟及参加商盟活动  
第九节 超级买家秀  
第八章 第七种武器——商道  
    第一节 优质客服  
    第二节 造势  
    第三节 保持卖家好评率  
    第四节 己不骗人，勿被人骗  
    第五节 宝可不淘，信不可弃  
附录关于网上开店需要办理营业执照的问题  
· · · · · (收起)

[淘宝网店这样开才赚钱](#) [下载链接1](#)

标签

淘宝

淘宝网店这样开才赚钱

商业

营销

经济

电子商务

教材

想读

评论

某些点写的不错！其他的充字数

-----  
写得还多仔细的

-----  
入门级。

-----  
官方公告：同学们，现在电商风云变幻，淘宝机制三天一小变，五天一大变，淘宝卖家举步为艰，因此老师这边建了一个淘宝天猫交流学习群，老师们会进行诊断店铺，疑题解答，发放运营实战资料，只有相互交流借鉴，才能跟上电商变化的步伐，共同进步。这边可添加Q群：656299652 【免费领取最全运营干货资料】

-----  
作为一本十几年前就写的书，我觉得给个好评一点都不过分。在那个时候，有几家淘宝店上市了呢。更何况还要总结自己的经验，写书。现在这本书的作者胡冬申老师又出了本新书《淘宝网店实战宝典》，内容更独辟蹊径，非常有趣实用。不妨来读一读。

-----  
各种营销技巧，淘宝商家不得不读！

-----  
新势力专注精准微营销课程开发！教你如何寻找一手货源！教你如何让精准粉丝主动加你！教你如何招代理！培训代理！扩大自己的团队！朋友圈营销策略！提高业绩销量！学习新势力引流课程后统统都赚米！想要更多了解请咨询微信 MVIP910

## 书评

结利电子 <http://jielijelly.taobao.com/>

今年12月正式涉及淘宝店，还有很多都在不停的摸索中，也希望能够得到指导。新手最头痛的是不清楚如何推广，到目前为止还没接到一笔生意。希望书中能够找到自己店铺的生存之路。

现在开店是不难的，也不需要投入多少钱的！建议新手最主要的还是要先学会操作。我能想到新手们也看了很多关于网上开店的步骤的，那们现在我想问一下新手们是不是现在对怎样去实际操作很迷茫啊？有经验很重要，我当初做的时候也是什么都不懂，很迷茫。但是是现在做的女装还...

我今年3月才涉及开淘宝店铺，一开始觉得很容易

开起来才知道没那么简单，从在网上进货到自己跑外地批发市场。行情真的让人揪心，在问网上好多厂家以次充好，也上了几回当，再则去外地批发市场（因为本地市场实在没有我想要的）。东西真的很贵，很难在淘宝上占有一席之地。我...

现在开店是不难的，也不需要投入多少钱的！建议新手最主要的还是要先学会操作。我能想到新手们也看了很多关于网上开店的步骤的，那们现在我想问一下新手们是不是现在对怎样去实际操作很迷茫啊？有经验很重要，我当初做的时候也是什么都不懂，很迷茫。但是是现在做的女装还不...

新手开网店创业必看秘籍，让你迅速成为高手 [搜索](#) [跳至内容](#)

新手开网店创业必看秘籍，让你迅速成为高手 2014年3月3日 [发表回复](#) [编辑](#)

小编看到一个消息：2013年起，中国就是全球最大的网络零售市场，2011年中国电子商务交易额达到5.88万亿元人民币，同比增长了29.2%，网络购物...

在家无聊，木有事做，下班后想增加点额外收入，那你就加入我们吧！時間由你定，只要能上網就行，

工资日结，适合空闲较多的大学生、上班族、在家带小孩的妈妈..大家可以联系客服扣扣：二七一零九九九七一六

最近开了个淘宝店，已经做了有一个多月了吧，刚开始就是为了尝试下电子商务，因为感觉这个以后肯定会越来越重要，也没想着赚钱，不过没想到还是赚了点，虽然不是很多吧，但也挺有成就感的，谁说现在淘宝不能赚钱了，关键是敢不敢行动。想开和已经开的朋友都可以互相交流下Q1121...

-----  
帝霸男装 全场包邮 <http://dibaman.taobao.com> 帝霸男装 全场包邮  
<http://dibaman.taobao.com> 帝霸男装 全场包邮 <http://dibaman.taobao.com> 帝霸男装  
全场包邮 <http://dibaman.taobao.com>

-----  
新开李宁专营店，求高人相助

小弟新开了一家淘宝网店，专营李宁品牌的男女式运动鞋、运动服，但是由于是新店，不知道怎么做推广，装修也不会，都是最基础的装修，不知道怎么才能让别人找得到我的这家店呢，求高人相助，还有我的店里面需要做一些什么能让店面更美观呢？小店地址...

-----  
上百款主题等你哦~

千万不要错过哦<http://item.taobao.com/item.htm?id=17157416803&>

上百款主题等你哦~

千万不要错过哦<http://item.taobao.com/item.htm?id=17157416803&>

上百款主题等你哦~

千万不要错过哦<http://item.taobao.com/item.htm?id=17157416803&>

上百款主题等你哦~...

-----  
<http://yijercy.taobao.com>/依集氏，精致女人的时尚衣橱~

豆瓣的JMS购买可优惠3块，赶快行动吧！最给力的实惠！学习了，努力做好现在  
如果评论涉及电影和小说的结局和关键情节，请勾选“有关键情节透露”。豆瓣将显示  
提示，以免没有看过的人扫兴。>去淘宝网店这样开才赚...

-----  
逐鹿第三期内部培训教程 直通车优化 打造爆款 送一二期内训2元

<http://item.taobao.com/item.htm?id=16225112945> 经典淘宝实战教程。。。 2元  
买到的是淘宝实战经验的增长，是流量的大幅提升，是订单的稳定增长。。

-----  
-----  
买家具就找我 <http://kllk.taobao.com> <http://vbbv.taobao.com> <http://jxpq.taobao.com>  
<http://hggh.taobao.com>

-----  
-----  
阿旺团队即将推出【货比货】和【只有更便宜】频道，敬请关注#阿旺精品推介#  
[http://www.douban.com/people/awang\\_promotion/](http://www.douban.com/people/awang_promotion/)！  
店主、买家的开店与购物经验交流？请关注#阿旺淘宝集中营#  
<http://www.douban.com/group/awang/>！

-----  
-----  
<http://shop62618300.taobao.com/>  
欢迎来我的淘宝小店,不知道怎么经营啊.....

-----  
-----  
淘宝网开店的七种武器还不错。谢谢。说什么评论很短。我很郁闷啊。我文笔不好怎么  
写得更多呢。。。我晕倒啊。。。这么多字。。。怎么办呢  
说什么评论很短。我很郁闷啊。我文笔不好怎么写得更多呢  
。。。我晕倒啊。。。这么多字。。。怎么办呢

-----  
[淘宝网店这样开才赚钱\\_下载链接1](#)