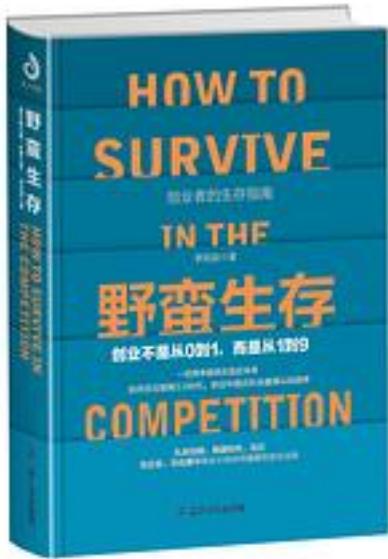


野蛮生存：创业不是从0到1，而是从1到9（28位商界大佬创业指南）



[野蛮生存：创业不是从0到1，而是从1到9（28位商界大佬创业指南）](#) [下载链接1](#)

著者:李凯旋 著

出版者:辽宁人民出版社

出版时间:

装帧:精装

isbn:9787205094225

本书精选扎克伯格、稻盛和夫、马云、刘强东、任正非、俞敏洪等全球商界大佬的经营案例，在分析总结这些企业家的成败得失的过程中，清晰呈现了现代商业社会下，成功者们共循的商道铁律。

同时，本书也让人们清楚的看到，在互联网3.0时代，商战已经不再是简单的产品、价格、渠道之战，而是复杂多变的认知之战，在这个战场中，所有人都在离经叛道，所有人都在改变规则，所有人都在追赶未来。

作者介绍:

李凯旋

60后，投资人，资深掮客。

目录: 序言

01产品：高效、颠覆、无可替代

创新并不是简单的从0到1，而是从1到9

1.突破——以下犯上，以小博大

沈南鹏：大企业往往死于超重，小而美才是发展之道

2.创新——世上没有新鲜事

吴军：创新不是简单的从0到1，而是从1到9

3.产品——从不刻意追求完美

任正非：华为的产品理念——持续改良，循序渐进

4.转型——随波逐流，顺势而为

沈南鹏：一成不变的创业者注定难以成功

02渠道：向前一步才是天空

想赢得未来，不在于你有多少资源，而在你能调动多少资源

5.生存——获得社会认同，企业才能长久地生存

左晖：渠道优势终将被服务质量所取代

6.需求——“偷懒”是客户的核心需求

知识付费：让客户一边偷懒一边进步

7.流转——激活痛点才能找到卖点

华菁证券：1500亿市场空间的知识付费领域由谁领头？

03客户：把需求做小，生意才能做大

谁最懂人性，谁就最可能投出独角兽

8.改变——经验是进化者的死敌

松井忠三：无印良品最大的失败是经验主义

9.客户——把准人性才能抓住需求

薛蛮子：谁最懂人性，谁就最可能投出独角兽

10.模式——会变的只是形式

刘强东“新零售”的基本要素——成本、效率、体验

11.时代——80、90后在创造历史

田涛：华为的年轻人在枪炮中成长

04资金：拿钱生钱才是王道

融资不是坑钱，必须脚踏实地，小步快跑，拿钱才是王道

12.融资——帮投资人考虑好一切

毛大庆：融资不是坑钱，必须脚踏实地，小步快跑，落袋为安

13.利益——不要在谈钱的时候谈感情

徐小平：兄弟情义不能当饭吃，请用共同利益来维护兄弟情义

14.盈利——盈利是生存之本

Sam Shank：定好目标，做好执行，盈利只要七个月

05经营：你必须不断奔跑，才能留在原地

下算者体力赚钱，中算者知识赚钱，上算者钱生钱

15.决策——贪婪是决策者最大的软肋

微微拼车：10亿企业一朝崩溃，只因贪婪与妄念

16.战力——英雄代表企业的战力高度

任正非：英雄不是领导，解决了主要矛盾，吊儿郎当一点不要紧

17.眼界——一心赚钱的人做不了大事

曹国伟：创业需要的不只是机遇和条件，还要一种坚定不移的信念

18. 舍得——有舍才有得

俞敏洪：分更多的钱，用靠谱的人，做伟大的事

06管理：领导力是宗教

规则就是用来杀人的

19. 组织——大权独揽，小权分散

马化腾：成熟企业不惧人才流动，向来是铁打的营盘流水的兵

20. 规则——规则就是用来杀人的

马云：企业要打造铁军，必须设立高压线，触者即死

21. 管理——最高级的管理是激发人的渴望

周鸿祎：企业中绝大多数让你焦虑的问题，都是人的问题

07信息：一切竞争都是在追赶未来

用情怀与颜值赋能，所有的生意都值得再做一遍

22. 信息——信息是未来最大的战略资源

毛大庆：创业关键在于先人一步，造风者生，追风者死

23. 未来——最好的投资是引领未来

IDG资本：用情怀与颜值赋能，所有的生意都值得再做一遍

24. 战略——别用不变的战略打变化的仗

张勇：阿里的战略源于生死边缘的实战，他人总结的战略与我们无关

08人才：用人要疑、疑人要用

能创新的匠人比会赚钱的高管更重要

25. 态度——“工匠精神”是创新与实干精神的集合

张朝阳：能创新的匠人比会赚钱的高管更重要

26. 人才——用人要疑，疑人要用

王石：企业传承靠的是文化而非血缘

27. 领导——领导力是一种宗教

刘芹：领导人要扮演的两个角色——杀手与传教士

09理念：让所有人都相信

信念是种可以训练出来的能力，一旦完成自我训练，就再也退不回去了

28. 心性——德性比能力更重要

季琦：一群志同道合的朋友，快乐地成就伟大的事业

29. 分享——分享让人变得更强大

张磊：创业者别做打工者，那会颠覆你的企业

30. 文化——三流企业人管人，二流企业制度管人，一流企业文化管人

Facebook：从问题中看见自我，在成功里找寻特质

10格局：越孤独、越自由

真正的领袖，需要好学如痴、杀人如麻、爱才如命、挥金如土

31. 野心——生存就是干掉强者

王煜全：如何在人工智能领域干掉巨头

32. 激情——不疯魔不成活

稻盛和夫：企业家没有极度的渴望，就不可能成功

33. 格局——越孤独、越自由

伟大的企业家都是好学如痴、杀人如麻、爱才如命、挥金如土

· · · · · (收起)

野蛮生长：创业不是从0到1，而是从1到9（28位商界大佬创业指南）[下载链接1](#)

标签

商业

管理

创业管理

评论

创业是人性的需求，同时又违反人性：每个人都想掌控自己的命运、时间，获得自由、一种真实的人生体验而不是浑浑噩噩的生存，对于大部分平民阶层面临：创业/大企业爬梯子/仕途……，然后创业是其中最没有硬门槛（成功率另当别论）。但创业需要的独立特行、看不到尽头的等待、和不确定性为伴、长期的高度专注、主动又勤奋的劳作又与人的天性中的惰性的部分相抵触。我觉得可以把创业过程理解穿越龙卷风：大部分人不知道被卷到哪里，而幸运的穿过风暴的那个人再也不是当初那个人了，他已经被这个过程锻造了，否则他无法穿越。这本书有些章节采访还不错

有近年成功和失败的创业案例，但是成功不能复制，失败中的教训也许换个地方就成了成就一生的决策关键点。

[野蛮生存：创业不是从0到1，而是从1到9（28位商界大佬创业指南）](#) [下载链接1](#)

书评

[野蛮生存：创业不是从0到1，而是从1到9（28位商界大佬创业指南）](#) [下载链接1](#)