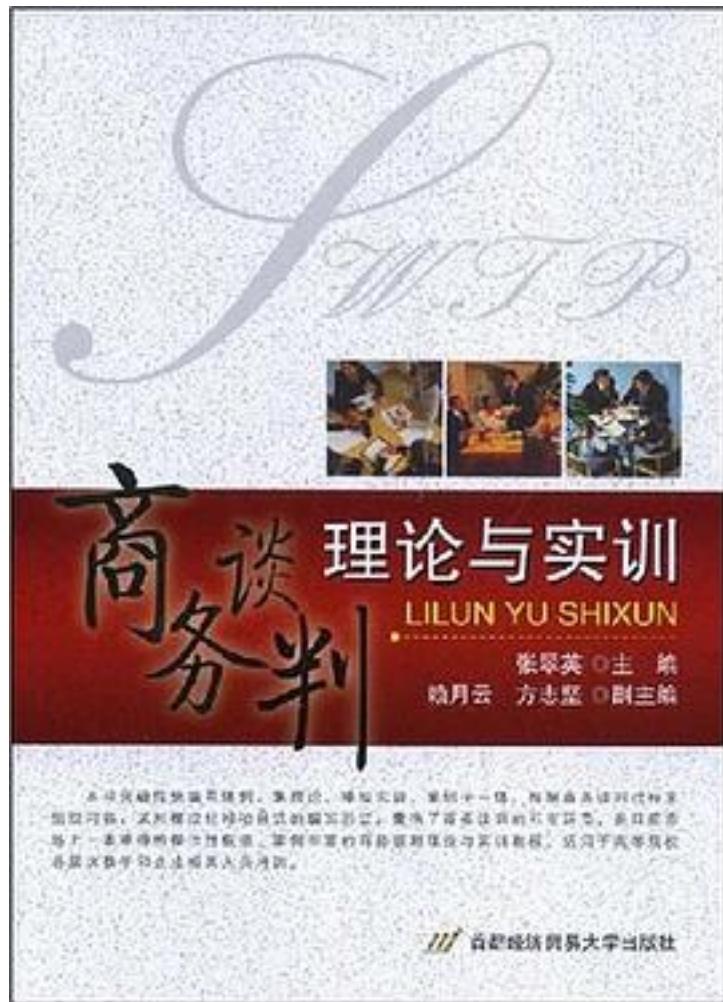


# 商务谈判理论与实训



[商务谈判理论与实训 下载链接1](#)

著者:张翠英 编

出版者:

出版时间:2008-9

装帧:

isbn:9787563815623

《商务谈判理论与实训》将商务谈判理论、案例、实训项目综合成一体，在集中介绍理

论的基础上，通过训练项目来强化理论，同时附以相关案例辅助理解，并对理论、训练和案例的比例作了较合理安排。

全书共七章，内容依次为：商务谈判基础知识、商务谈判调研、商务谈判方案的撰写、商务谈判组织和准备、商务谈判过程、商务谈判的备忘录和合同及合同的履行。涉及商务谈判的所有内容。并在全书最后安排了若干综合案例，帮助读者更深入地了解商务谈判的实际过程和技能。

作者介绍：

目录：

[商务谈判理论与实训 下载链接1](#)

标签

评论

---

[商务谈判理论与实训 下载链接1](#)

书评

---

[商务谈判理论与实训 下载链接1](#)