

催眠销售



[催眠销售_下载链接1](#)

著者:李胜杰

出版者:

出版时间:2008-10

装帧:

isbn:9787807472278

《催眠销售》不是一本尽讲些空洞、说教的学院派书籍，而是一些你马上可以用在生意场上，用到客户身上的信息。在商场拼杀，怎样才能让你立于不败之地？在谈判桌上交锋，怎样才能让你成为常胜将军？面对客户，怎样才能让你得心应手？面对竞争，怎样才能让你登上财富的巅峰？

答案是攻心为上！在销售过程中，如果你能够把握住客户的心理，适当地对他们加以暗示，成功地对他们进行催眠，你将无往不利！

如果你掌握了催眠式销售技巧，从前做不到的，现在完全可以做到；从前已经做到的，

现在可以做得更好！相信一定会让你受益匪浅、如虎添翼！

作者介绍:

目录:

[催眠销售_下载链接1_](#)

标签

营销

评论

[催眠销售_下载链接1_](#)

书评

[催眠销售_下载链接1_](#)