

# 销售新人10大军规



[销售新人10大军规 下载链接1](#)

著者:龙平

出版者:

出版时间:2009-1

装帧:

isbn:9787111252542

《销售新人10大军规》通过生动翔实的案例，阐述了一个销售新人应该服务的十条军规

：请用你的业绩说话；面对困境有原因分析，更有解决方案；不局限于经验，不断学习和进步；承受拒绝；用贡献证明你的价值等，这10条军规是作者20年销售工作的经验总结，让没有经验的销售人员，快速领悟销售之道，知道哪些是应该做的，哪些是销售人员必须具备的素质，可以帮助新手快速成为一个销售高手，为企业创造效益。

作者介绍：

目录：

[销售新人10大军规](#) [下载链接1](#)

标签

销售

评论

[销售新人10大军规](#) [下载链接1](#)

书评

[销售新人10大军规](#) [下载链接1](#)