

有錢人才知道的「精準閒聊」



[有錢人才知道的「精準閒聊」_下载链接1](#)

著者:田口智隆

出版者:先覺出版股份有限公司

出版时间:2017-7-1

装帧:平装

isbn:9789861343037

不是教你跟誰都能聊不停，
而是教你如何構築對的人脈，甚至越聊越有錢。

成為有錢人的第一步，

從留心日常的閒聊開始！

只是10分鐘閒聊，為何就能招來財富和人脈？

3000位有錢人都知道的讓財富倍增的說話法，

懂得如何「精準閒聊」，便可以使「良緣」變「良元」。

「跟人交談不要聊些廢話，盡早切入正題才是聰明的做法。」

「與其有空和人閒聊，不如再多跑一個客戶。」

各位在看待閒聊這件事時，也是像上述的觀點嗎？

有錢人的閒聊，可不是話家常那麼簡單，

那是經過精準的思考，讓談話雙方關係能延續的重要商業武器！

因為跟對方是否合拍，後續是否能夠合作順利，從與對方閒聊看看就可得知。

閒聊的功能，等於是幫助我們邁向成功的石蕊試紙！

到底該如何閒聊，才能分辨誰是幫助我們致富出頭的人脈、才能與想交好的對象構築緊密關係？

日本理財達人，同時也是暢銷財經作家田口智隆，

從自身與3000位有錢人交往的經驗出發，

教你瞬間與對方變熟的技巧、情報收集的方法、引導話題的祕訣、傾聽的祕密等，

真正有錢人不說，卻默默在做的終極說話術。

「要成為一個有錢人，廣結善緣是最重要的，怎麼與接觸的陌生人迅速建立善緣，並不是為他做牛做馬就好，而是透過精準的閒聊，了解對方的需求，這樣對方當然願意和我們建立更多的生意關係，甚至多了一位好友，這是一舉多得的事情。所以，從今天開始就讓我們好好地閒聊一場吧！」——知名財經專家、「阿斯匹靈的理財航路」粉絲團版主 阿斯匹靈

「很多人好奇我屢創汽車界銷售紀錄又多年蟬聯TOYOTA銷售冠軍的祕訣，以為我一定很會講產品，事實上我很少談車，幾乎都在『閒聊』。」——豐田汽車銷售冠軍 陳茹芬

「作者是佛心來的，不光是透露有錢人其實都超會閒聊，甚至連他們都怎麼聊，也一五一十地寫在書裡。而且，重點不光是教人怎麼閒聊，而是反覆提示我們閒聊背後有金礦，知道如何精準閒聊不但可以是一條成功捷徑，還能增加變成有錢人的機會！」——鉅亨網專欄作家、包租公律師 蔡志雄

「將是否致富從『人與緣分』的角度論述的書，市面上出乎意料地少。所以如果將這本書從頭到尾讀完，相信一定是收穫滿滿。」——日本知名作家、書評家 印南敦史

作者介绍:

田口智隆

日本知名理財達人、暢銷財經作家。

1972年生於埼玉縣。理財顧問公司Financial Independence董事長。

大學畢業後，在補習班擔任講師，生活卻是紙醉金迷，以致債務纏身。28歲時，因父親病倒，接手父親所經營的保險經紀公司，並成功帶領公司成為該地區之龍頭。此外，因徹底力行節約及理財運用，將原本幾近破產的債務，在數年間清償完畢。後來又藉著「收入多元化」「核心．衛星投資策略」等理財方式擴大資產。34歲時達到「財務自由」境界，進而獨立創業，設立理財顧問公司Financial Independence。

現在除了以自身經驗從事個人財務諮詢之外，也為了將重視金錢的理念傳達給更多人，積極在日本全國各地舉辦「學校沒教的理財課」講座。

著作總銷售超過50萬冊，作品有成為暢銷書的處女作《從28歲零存款開始思考的理財》《少年巴菲特的理財大冒險》《致富的人貧窮時所做的事》《荷包滿滿的人捨棄的37件事》《為什麼聰明的有錢人都不是「胖子」？》等。

譯者簡介

蔡昭儀

文化大學日文系畢業，日本國立東京學藝大學教育學碩士。

譯有《只有頂尖執事才知道，平凡人變富豪的53個金錢哲學》《12堂撼動世界的財經課：當金融風暴常態化，我們該如何預測下一個震央？》《成功者都這樣「浪費」時間：不怕繞遠路的人生哲學》等書。

目录:【推薦序】刻意閒聊，有錢人都在用的致富密技\阿斯匹靈
【推薦序】五分鐘精準閒聊，助我成為銷售冠軍\陳茹芬（娜娜）
【推薦序】懂得閒聊，是成為有錢人的第一步\蔡志雄

前言 是閒聊還是瞎聊，決定你是否有錢

第1章 為何有錢人都很會閒聊？

- 1 廣結善緣，財運滾滾來！
- 2 閒聊是與「良元」間的接著劑
- 3 透過閒聊，了解與對方是否投緣
- 4 多花時間在和自己合得來的人身上
- 5 閒聊成敗，取決於「共通點」
- 6 痛快地閒聊一場，財富就會聚集
- 7 有錢人不會刻意與人裝熟
- 8 公司職員也得加強閒聊力

第2章 有錢人瞬間與對方變熟的技巧

- 1 自己三分，對方七分
- 2 聊天氣，好無聊。聊新聞，加點料！
- 3 對方專業加自身興趣，等於最強閒聊！
- 4 初見面也能瞬間拉近距離的一句話
- 5 業績好的業務，都這麼聊

- 6 收到推薦，立刻嘗試
- 7 刻意製造讓對方了解自己的機會
- 8 別用意見兩極的話題當聊天素材
- 9 閒聊要懂得適可而止，見好就收

第3章 有錢人的情報收集法

- 1 有錢人都是「資訊雜食者」
- 2 每天固定閱覽報章雜誌和電視新聞
- 3 打開天線，隨時留意雜誌標題與電車廣告
- 4 定期安排旅行
- 5 三大有關旅行的不敗話題
- 6 刻意參加有導遊帶領的遊覽方式
- 7 喜歡的書反覆讀
- 8 瑣碎雜事不假手他人
- 9 刻意挑戰原本不喜歡的事物

第4章 有錢人的話題引導術

- 1 閒聊過程，不必在意
- 2 把話題導引到自己擅長的事物
- 3 察覺對方是否想結束話題
- 4 想一個定義自己江湖地位的頭銜
- 5 準備隨時都能聊上一兩句的哏
- 6 準備一本閒聊專用筆記
- 7 記下對方喜歡的事物
- 8 刻意告訴對方曾經在何時見過

第5章 有錢人的傾聽術

- 1 有錢人是讓人覺得能跟他輕鬆說上幾句的人
- 2 問對方輕鬆就能回答的問題
- 3 給對方積極肯定的回應，他就會說更多
- 4 「我也想試試！」是一句結緣的話
- 5 從對方談話中找出有趣話題提問
- 6 不知道的事，正是閒聊最棒素材

第6章 與有錢人的往來方法

- 1 懂得閒聊的人，無敵
- 2 不因與不同人來往而改變態度
- 3 理想的人際關係是：廣結善緣，但稍有交情
- 4 構築人脈，一切都是時機問題

結語 精準閒聊，聊成好生意，聊到真朋友

• • • • • [\(收起\)](#)

[有錢人才知道的「精準閒聊」 下载链接1](#)

标签

聊天

方法

思维

实用

评论

合得來的人積極建立互動關係，跟合不來的人保持距離;對方推薦的事物，不要想等一下試試看，立刻行動即早回饋，嘗試原本不喜歡/沒接觸過的事物，像是社會流行。儘量用近一年發生的有趣事當話題，重複講才能越來越熟練精彩，掌控自如

[有錢人才知道的「精準閒聊」 下载链接1](#)

书评

[有錢人才知道的「精準閒聊」 下载链接1](#)