

推销技术



[推销技术_下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2008-10

装帧:

isbn:9787811341751

《推销技术》内容分为12章。第1、2、3、4章是推销技术的基础知识，主要包括与推

销相关的基本知识和理论；第5、6、7、8、9章是推销实务，主要以推销过程为线索，介绍各推销阶段的主要内容和应用策略；第10、11、12章是介绍推销所要掌握的其他相关知识。

作者介绍:

目录:

[推销技术_下载链接1_](#)

标签

评论

[推销技术_下载链接1_](#)

书评

[推销技术_下载链接1_](#)