

# 国际贸易实务



[国际贸易实务 下载链接1](#)

著者:黎孝先//石玉川

出版者:对外经贸大学

出版时间:2008-10

装帧:

isbn:9787811342109

《国际贸易实务》是一门主要研究国际商品交换的具体过程的学科，也是一门具有涉外活动特点的实践性很强的综合性应用科学，凡国际经贸类专业都把本课程作为一门必修的专业基础课程。《国际贸易实务》分为四篇：第一篇，国际贸易术语；第二篇，国际货物买卖合同条款；第三篇，进出口合同的商订和履行；第四篇，国际贸易方式。在每篇内，分别包括若干章节，全书共二十二章。

作者介绍:

石玉川，对外经济贸易大学教授。曾以访问学者身份先后赴美国、英国和日本进行学术交流活动。现兼任中国国际经济贸易仲裁委员会仲裁员。多年来从事法律惯例和实务的研究与教学工作。主要著作有《国际贸易实务》、《国际经济贸易理论与实务》、《国际结算惯例及案例》、《国际贸易方式》和《进出口交易惯例与案例》等20余部。

黎孝先，对外经济贸易大学教授，享受国务院政府特殊津贴专家，曾兼任中国海商法起草委员会委员、中国国际经济贸易仲裁委员会仲裁员、深圳赛格集团决策咨询委员会高级顾问等职。执教期间，先后应邀赴美国、日本及港、澳地区讲学和参加学术交流活动，相继发表国际经贸方面的著作50多部及学术论文多篇。其主编的《国际贸易实务》一

书已累计发行170多万册，多次被评为全国高校优秀教材，并列入“十一五”国家级规划本科教材。

目录: 绪论 1	第一篇 国际贸易术语	第一章 贸易术语与国际贸易惯例 17	第一节
贸易术语的概念及其发展 18	第二节 国际贸易惯例及其性质和作用 20	第二章	
《2000通则》中的各种贸易术语 26	第一节 E组贸易术语 27	第二节 F组贸易术语 29	
第三节 C组贸易术语 35	第四节 D组贸易术语 43	第三章 贸易术语的选用 54	第一节
各组贸易术语的不同特点 55	第二节 常用贸易术语的变形 57	第三节	
与交货有关的其他问题 58	第二篇 国际货物买卖合同	第四章 合同的主体和标的 65	
第一节 合同当事人 66	第二节 进出口商品的名称 68	第三节 进出口商品的品质 70	
第四节 进出口商品的数量 79	第五节 进出口商品的包装 84	第五章 国际货物运输 96	
第一节 运输方式 97	第二节 装运期与交货期 104	第三节 装运地(港)与目的地(港) 106	
第四节 分批装运与中途转运 109	第五节 装卸时间、装卸率与滞期速遣条款 111	第六节	
装运通知 113	第七节 其他装运条款 115	第八节 运输单据 116	第六章 国际货物运输保险 126
第一节 国际货物运输保险的性质与作用 127	第二节 海洋运输货物的承保范围 127		
第三节 我国海洋运输货物保险条款 131	第四节 伦敦保险协会海洋运输货物保险条款 135	第五节 陆运、空运货物与邮包运输保险 140	第六节 买卖合同中的保险条款 147
第七章 进出口商品的价格 152	第一节 成交价格的掌握 153	第二节	
进出口商品的定价办法 157	第三节 计价货币的选择 160	第四节 佣金和折扣的运用 161	
第五节 价格条款的约定 163	第八章 国际货款的收付 167	第一节 支付工具 168	第二节
汇付与托收 172	第三节 信用证付款 183	第四节 银行保函与备用信用证 196	第九章
进出口商品检验 205	第四节 检验证书 211	第五节 检验标准 213	第十章 争议的预防与处理 216
检验机构 209	第六节 检验证书 211	第七节 仲裁 222	第一节 异议与索赔 217
第一节 异议与索赔 217	第二节 违约金与定金 219	第三节 不可抗力 222	第二节 违约金与定金 219
第三篇 国际货物买卖合同的商订与履行 235	第四节 仲裁 225	第五节 仲裁 225	第一节
国际商务谈判的重要性和谈判前的准备 236	第二节		
国际商务谈判的基本原则与思维模式 237	第三节 实质利益谈判法的步骤与谈判阶段 238		
第四节 国际商务谈判的基本方法与技巧 240	第十二章 国际货物买卖合同的订立 242		
第一节 订立合同的程序和步骤 243	第二节 合同成立的时间与生效的要件 249	第三节	
订立合同的形式与合同内容 251	第十三章 进出口合同的履行 254	第四节	
出口合同的履行 255	第二节 进口合同的履行 262	第三节 主要进出口单据 265	第四节
索赔与理赔工作 272	第十四章 违约及其法律救济方法 276	第一节 一般原则 277	第二节
对卖方违约的救济方法 282	第三节 对买方违约的救济方法 285	第四节	对卖方违约的救济方法 282
国际贸易方式第十五章 独家经销与独家代理 291	第十五章 独家经销与独家代理 291	第一节 独家经销 292	第二节 独家代理
295	第一节 寄售 300	第二节 展卖 303	第十六章 寄售与展卖 299
第十六章 寄售与展卖 299	第二节 展卖 303	第十七章 招投标与拍卖 308	第一节 招投标 309
308	第三节 拍卖 311	第十八章 期货交易与套期保值 318	第一节 期货交易的概念 319
第一节 招投标 309	第四节 期货市场的构成 320	第二节 套期保值 323	第二节 期货交易的概念 319
第二节 拍卖 311	第三节 套期保值 320	第四节	第三节 期货市场的构成 320
进出口商的套期保值策略 325	第十九章 对销贸易 328	第一节 对销贸易概述 328	第二节 对销贸易概述 328
第十九章 对销贸易 328	第二节 互购和回购 332	第二节 易货、记账贸易与转手贸易 330	第三节 互购和回购 332
易货、记账贸易与转手贸易 330	第四节 补偿贸易 334	第三节 互购和回购 332	第四节 补偿贸易 334
抵销 335	第二十章 加工贸易 338	第一节 来料加工贸易 339	第五节 抵销 335
第二十章 加工贸易 338	第二节 进料加工贸易 342	第二节 进料加工贸易 342	第一节 加工贸易 338
第三节 境外加工贸易 343	第二十一章 电子商务与无纸贸易 347	第三节 境外加工贸易 343	第二节 进料加工贸易 342
电子商务的概念与分类 348	第一节 电子商务与无纸贸易 347	第四节 电子商务的概念与分类 348	第一节 电子商务与无纸贸易 347
第三节 无纸贸易及其运行模式 353	第二节 企业实施电子商务的主要动机与发展层次 351	第五节 电子商务的概念与分类 348	第二节 企业实施电子商务的主要动机与发展层次 351
电子商务与无纸贸易对进出口业务运作的影响 356	参考文献 360	第六节 电子商务与无纸贸易对进出口业务运作的影响 356	参考文献 360
• • • • (收起)			

## 国际贸易实务\_下载链接1

## 标签

国际贸易

教科书

金融类

贸易

财经

经济

学习

中国

评论

这本书应该是大学教材里读得最用心的，也是最喜欢的一本，毕业后也是把这本书作为框架带到工作里。想想能够重回外贸圈还是很欣喜的，再拿出来复习准备面试吧，希望一切顺利。

---

都是因为你。。。

---

当年特意买的教材！认真学了！

---

只适合当工具书

这本书应该是大学教材里读得最用心的，也是最喜欢的一本，毕业后也是把这本书作为框架带到工作里。想想能够重回外贸圈还是很欣喜的，再拿出来复习准备面试吧，希望一切顺利。

[国际贸易实务 下载链接1](#)

## 书评

如题，教科书就不用上架了哇，奇怪，豆瓣还有字数限制，非得让我码这么多字？？啊。。。。。写了这么多还不够啊？？好吧 国际贸易的理论学好是非常重要的，然后实务有了坚实的理论基础，就能做的更好

[国际贸易实务 下载链接1](#)