

外贸英语话题王



[外贸英语话题王_下载链接1](#)

著者:戴卫平//杨卫东//郑世高

出版者:中国宇航

出版时间:2009-1

装帧:

isbn:9787802184831

《外贸英语话题王》是目前市场上最完整、最全面的外贸会话大全。300多个外贸情景，6000多个最实用的对话表达，70多个外贸文化背景知识，1400多个难点注释，5000多个高频外贸词汇，让你轻松学习，举一反三，随心所欲表达自己。高频外贸话题无所不包，迅速提升你在职场上的含金量。外贸谈判、商品报关、检验包装、国际税收、广告营销、商标专利、商业宴请……全部收录！立刻让你与同事、上司、合作伙伴拉近距离，成为真正的外贸达人！！剑桥商务英语资格考试，顺利通关。完全收录剑桥商务英语考试（BEC）大纲中的必考6000个常用词汇，流利口试+高分笔试=顺利过关！

点击链接进入：

外贸英语话题王(最新升级口袋版)(附听说读写多媒体光盘1张)

作者介绍:

戴卫平，1956年生，福建仙游人。先后求学和任教于吉林师范大学英语系(1978~1982)、吉林大学外文学院(1985~1988)、大连理工大学外语学院(1988~1995)、英国埃塞克斯(Essex)大学语言学系(1995~1997)。1993年晋升为副教授，1999年晋升为教授，现任教于中国石油大学(北京)外语系。学术兴趣为语言学、语言与文化。近几年出版著作20多部，在中文核心期刊、外语类核心期刊上发表论文50多篇。

目录: 第一部分 Part I 外贸实务Unit 1 客户会议 组织客户会议 Organize a client meeting3 客户会谈 Meet with customers5 谈论工作 Talk about job6 建立贸易关系 Establish business relations7Unit 2 外贸谈判 安排谈判 Arrangements for the negotiation10 谈判实例 Example of the negotiation13 谈判结语 Conclusion of negotiation15Unit 3 合同签订 定合同 Sign a contract20 商定条款 Check term20 说明解释 Explanation22 询问细节 Ask for details23Unit 4 价格谈判 付款条件 Payment term26 折扣 Discount27 合理价位 Reasonable prices28 折衷 Compromise29Unit 5 订购交货 同类产品介绍 Introduction of product of the same sort33 限定条件订购 Place an order with condition34 成交 Lets call it a deal35 削减订单 Reduce order by half37Unit 6 风险控制 保险单 The marine insurance policy41 提出索赔 Lodge a claim42 仲裁条款 Provision of arbitration44Unit 7 贸易伙伴 与客户打招呼 Greet the clients47 商展中介绍产品 Introduce product47 联系买家 Contract the customer48 请客户下订单 Place the order50 变更约会时间 Change of appointment51 未约定的拜访 Abrupt appointment52Unit 8 贸易使团 接待国外客户 Meet and invite foreign guests55 参观生产车间 Visit the factory57 产品的竞争力 Products competitive edge58 用餐招待 Banquet59 观光旅游招待 Go sightseeing60 商谈中的休息时间 Lets have a break61 送客 Say goodbye62Unit 9 贸易对象 出口研究的重要性 The importance of the export research65 调研内容 Research content66 语言差异 Language differences67 商品调整 Product adaptation69 了解对方国的文化 Get to know the culture of the countries in which you do business70 符合国外市场口味 Very much to the taste of foreign market71 商业合同 Business contract72 负担额外成本 Meet the extra cost73 合作机会 Business opportunities74Unit 10 签署协议 备好协议待签 The agreement is to be fully prepared78 协商付款方式 Discuss the mode of payment79 拟定签订协议 Draft and sign the agreement80 降价以达成协议 Reduce price and conclude a deal81Unit 11 投资环境 发生根本性变化 Essential changes will take place85 投资环境信息 Information about environment of investment86 投资环境 Investment environment87 中美贸易关系 SinoAmerican trade relation88 世界经济衰退 World recession90Unit 12 外商投资 资金筹措 Raise the capital93 建立合资企业 Establish a joint venture94 法律建议 Some legal advice95 寻找商机 Look for business opportunities96 投资兴趣 Interest in making investment96 建立长久商务关系 Establish longterm business relations97Unit 13 外贸政策 非歧视原则 Non discrimination principle100 国际贸易法律 The legal

aspects of international business102Unit 14 招标投标 投标条件 The conditions for the tender108 投标 Submission of Tender109 招标通知 Tender notice111 特殊要求 Special requirement112Unit 15 磋商价格 价格与质量 Price and quality117 折扣 Discount118 出价 Offer120 试销订购 A trial order121 更新的报价单 A renewed price list123 调整价格 Adjust the price124 公道的市场价格 A fair market price126Unit 16 公平公正 价格商谈 Price negotiation131 修改条款 Amend a clause133 谈判会晤 Contact135Unit 17 贸易关系 建立贸易关系 Establish business relationship139 建立业务关系 Enter into business relations141 产品介绍 Make a product presentation143 做生意和扩大贸易 Conclude and expand business144Unit 18 履行合同 合同终止 Terminate a contract149 解决问题 Work the problems out150 质量问题 Quality issues151Unit 19 自由贸易 关税壁垒 Tariff barrier155 非关税壁垒 Nontariff barrier156 世贸成员国 WTO membership157Unit 20 企业类型 投资估价 Assessment of investment162 投资风险 Risk of investment165 投资比例 Proportion in investment166 投资步骤 Process of investment168Unit 21 贸易类型 加工贸易 Processing and assembling trade173 补偿贸易 Compensation trade175 寄售贸易 Consignment trade177 易货贸易 Barter trade179Unit 22 合资合作 投资场所 Outlet for investment185 技术引进 Technology import189 合资经营条件 Term and condition on joint venture 191Unit 23 货物装运 装运时间 Time of shipment196 装船谈判 Discussion about shipment197 装船期限 Loading period198 装船问题 Problems about shipment200 装运卸货 Unload201 交货 Make delivery202 货物损失 Damage203Unit 24 商标注册 注册商标 Register a trademark206 注册程序 Registration procedures207 商标转让 Transfer the trademark210 商标形象 Problem of the trademarks image211 注册细节 Details of registration213Unit 25 代理服务 续约代理 Renew agent217 代理细节 Details about agents219 拒绝代理商 Refuse an agent220 代理协商 Discussion with the agent222 销量问题 Problems about selling amount224Unit 26 专利注册 专利申请 Apply for a patent227 申请程序 Applying procedures228 专利转让 Transfer patents230 购买专利 Purchase patents232Unit 27 争议仲裁 质量纠纷 Disputes on quality237 解决纠纷方式 Ways for resolving disputes239 中国仲裁制度 Arbitration in China240 诉诸仲裁 Resort to arbitration241 仲裁制度 Arbitration system243 第二部分 Part II 商品报关Unit 1 商品检验 检验问题 Inspection problems250 产品质量 Product quality252 商检协商 Discussion about inspection254 商检程序 Inspection procedures256 商检证明 Certificate257 检验规定 Regulations about inspection259 检验商议 Negotiation about inspection262 检验事宜确认 Confirmation of inspection 263 检验争议 Discrepancy about inspection 264Unit 2 海关通关 通关手续 Formalities in customs clearance269 通关协商 Negotiation on customs clearance 272 过海关 Going through the customs 273 海关问询 Questioning at the customs 274Unit 3 海关检查 海关检查 Inspections at the customs278 应税物品 Something dutiable 280 护照将要过期 Your passport will expire 281 市场份额 Market share 282 说明解释 Explanation 283 劝诫说服 Persuasion 285Unit 4 商务签证 申请签证 Apply for a visa289 签证条件 Conditions of applying for a visa 290 新型签证 A new type of visa 293 签证手续 Visa formalities 294Unit 5 国际税收 国际税收的意义 The significance of international taxation300 税务登记 Tax registration 303 税务检查 Tax inspection304 个人所得税 Individual income tax 306Unit 6 检验包装 包装的重要性 The importance of packaging311 包装运送 Package and delivery313 检验包装 Inspection of packaging316Unit 7 出境入境 入境咨询 Inquiry of entry322 居留咨询 Residency324 出境问询 Inquiry of departure326 第三部分 Part III 外贸营销Unit 1 网上交易 降低价格 Reduce the price333 供应现货 Supply from stock334 谈论打折 Discount335 产品介绍 Could you tell me something about them337Unit 2 产品推介 性能介绍 Function introduction342 业务推销 Business Promotion343 商务咨询 Business Consultation345 产品展示 Product Demonstration346Unit 3 电子商务 网上购物 How to buy things online350 面临挑战 Challenges to Ecommerce352 光明前景 Outlook for Ecommerce353Unit 4 参加商展 询问展位 Something about the booth358 参加商展 Attend trade shows359 展台搭建 Installation361 产品介绍 Commodity introduction362Unit 5 广告营销 杂志广告 Advertisement in a magazine366 电视广告

Advertisement on TV367 媒体组合 The right media mix369 广告效果 Effect of advertisement370Unit 6 市场调研 网上购物的利弊 Advantages and disadvantages of onlineshopping374 质量调查 Quality research375 售后调查 Aftersale services377 市场调研 Market research378 第四部分 Part IV 商品保险Unit 1 贸易索赔 索赔理由 Reasons for making a claim382 提出索赔 Make a claim383 索赔谈判 Discussion about claims384 同意索赔 Agree with the claims386 退货 Return of goods387Unit 2 货物保险 险种 Insurance types390 投保 To insure391 险别 Coverage392 保险纠纷 Dispute over insurance393 盗窃险 Pilferage insurance396Unit 3 商业保险 商业保险对话 Talks about financial insurance399 商保事宜 Business about financial insurance400 类型选择 Choose a type of insurance401 商保类型 Business insurance types402 保险费率 Premium rates403 第五部分 Part V 外贸礼仪Unit 1 迎来送往 机场迎接 Meet at the airport408 初次见面寒暄 First contact and greeting410 迎接客户 Receive the customer411 在宾馆的路上 On the road to the hotel412 询问和确认 Inquire and Confirm413 周密安排 Considerate arrangements415 送行 See off416 道别 Say goodbye418Unit 2 酒店入住 预订房间 Reservation422 取消预订 Cancel a reservation424 登记住宿 Registration425 客人入住 Show a guest to the room427 叫早服务 Morning call service428 客房服务 Room service429 洗衣服务 Laundry service431 投诉 Complaint432 退房 Check out434Unit 3 寒暄介绍 介绍新上司 Introduce the new boss437 介绍同事 Introduce a colleague438 自我介绍 Selfintroduction440 介绍自己和他人 Selfintroduction and Introduce the guests to others 介绍给员工 Introduce the guest to the personnel442 介绍外商 Introduce foreign counterparts443 介绍公司 Introduce the company445Unit 4 商业宴请 邀请 Invitation449 订座 Book Seats451 安排就座 Seat the Guest453 点菜(1) Order dishes455 点菜(2) Take orders458 上菜 Serve dishes459 用餐 At dinner461Unit 5 陪同参观 参观工厂 Visit a factory466 欢迎参观 Welcome to our factory467 带领参观 Show around468 了解产品 A good idea of product range470 参观展示室 Visit a showroom473 参观公司 Visit a company476 带客观光 Sightseeing477 游览世界奇观 Visit great wonder of the world479Unit 6 预约客户 约会 Appointment484 盼望电话 I look forward to your call486 订个约会 Set up a meeting488 安排约会 Arrangement489 变更约会 Change a meeting490 不能赴约 Unable to keep appointment491 更改时间 Reschedule the appointment493
· · · · · (收起)

[外贸英语话题王_下载链接1](#)

标签

外贸

英语学习

英语

商务

很不错，涵盖了外贸的所有话题

学英语

翻译

评论

真的是好书！ 可以“强身健体”， 不用错过！

[外贸英语话题王 下载链接1](#)

书评

[外贸英语话题王 下载链接1](#)