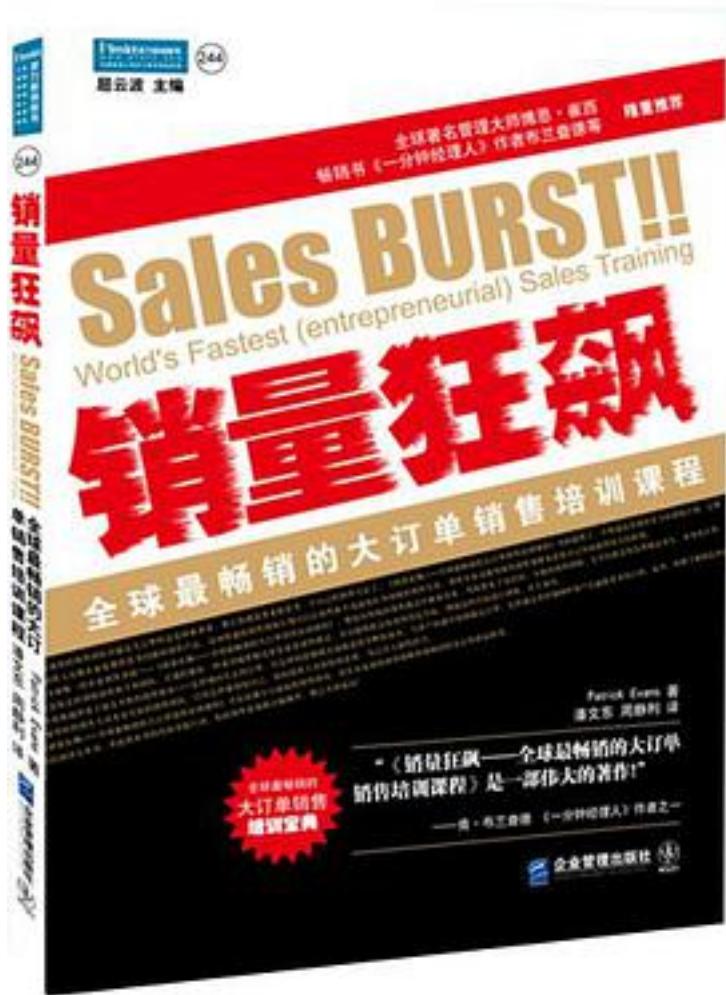


销量狂飙



[销量狂飙_下载链接1](#)

著者:帕特里克·埃文斯

出版者:企业管理出版社

出版时间:2009-3

装帧:平装

isbn:9787802551114

《销量狂飙》系统地讲述了战无不胜的销售秘诀——怎样挽回失去的订单，以怎样的思

维模式迎接连续不断的成功，与客户沟通中如何敲定订单，怎样通过更好地倾听客户去赢取更多的订单。此外，你将了解到怎样面试和雇用好的销售人员来充实你的销售团队，以及怎样推销你自己、你的销售人员和你的企业，为之注入新的活力。如果你或你的销售团队在敲定大订单时总是困难重重，那么你就需要重新思考一下自己的销售方法了。《销量狂飙》为你提供了一个快速而有效的全方位训练计划，它将教会销售人员像企业家那样思考问题和销售产品。这项快速的销售训练计划可以让销售新手迅速成长为顶级的销售专家，销售专家还能用新的销售策略来武装自己从而取得更大的胜利。这部全球惟一的企业销售系统——《销量狂飙》，将你从传统的销售模式中解放出来，为你带来了更好的、全新的销售战略。它不仅教会你怎样敲定更大、更多的订单，还教会你怎样训练销售新手和团队，让他们像你一样成功地掌握这套企业家销售模式。并且能够教会你如何设定目标，围绕这些目标进行训练，直至成功。

作者介绍:

目录:

[销量狂飙](#) [下载链接1](#)

标签

销售

营销

评论

这本书就不推荐啦，写的太随意了，而且太自负啦！就学到一点：猫、狗还是鱼？对于我，够了！

[销量狂飙](#) [下载链接1](#)

书评

[销量狂飙](#) [下载链接1](#)
