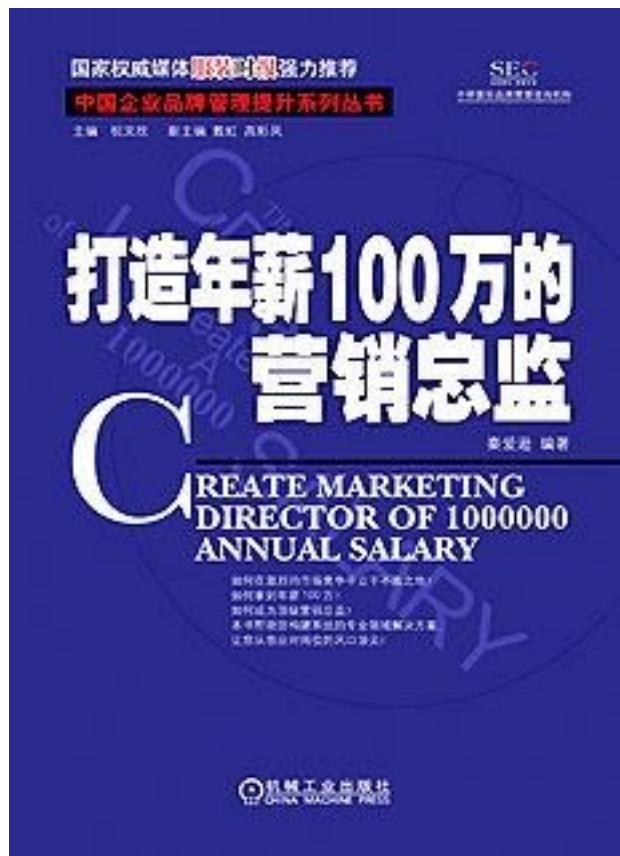


打造年薪100万的营销总监



[打造年薪100万的营销总监 下载链接1](#)

著者:

出版者:

出版时间:2009-1

装帧:

isbn:9787111257523

这是一个注重综合素质的时代，要成为一名优秀的营销总监应当提升自己的综合能力，其中既包括工作管理能力、业务能力，也包括个人形象素质的修养。本书从角色认知及岗位职责、业务能力、管理能力、形象修养四个方面帮助营销总监成功地了解他人与自己，以此塑造完美的、百战百胜的营销总监。本书适合于品牌企业营销总监、营销部经理人员以及渴望成为营销总监的营销人员阅读。

作者介绍:

目录:

[打造年薪100万的营销总监 下载链接1](#)

标签

营销

市场营销

学习

企业

评论

烦躁 看完发现又是一个标题党。

比较基础、、

观念决定行为，行为导致结果，要改变命运首先要改变心智，所以每一位员工首先要明确一些基本的观念，下面我们从四个基本观念讲起：（1）价值不等于被使用价值。

（2）能力不等于信任。 （3）知识不等于智慧。

（4）努力不等于成功，但是不努力一定不成功 1案例钻戒和矿泉水
沙漠矿泉水使用价值大你会选
快跑的未必能赢，善战的未必得胜，灵智的未必能得良识

[打造年薪100万的营销总监 下载链接1](#)

书评

[打造年薪100万的营销总监 下载链接1](#)