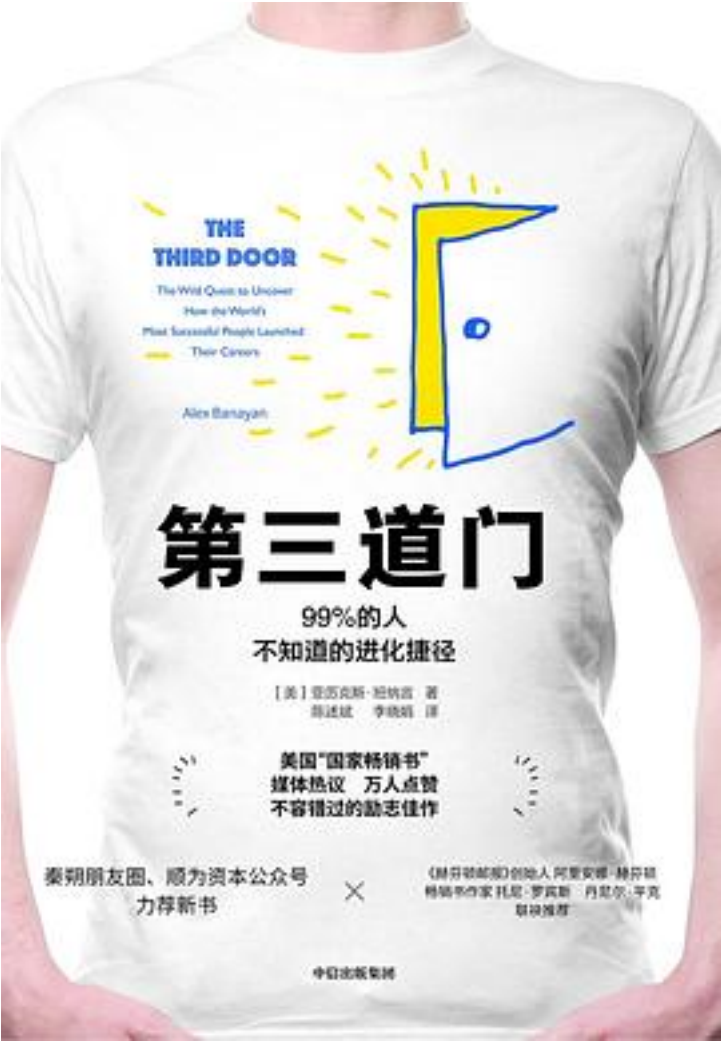


第三道门



[第三道门_下载链接1_](#)

著者:[美]亚历克斯·班纳言

出版者:中信出版集团

出版时间:2019-7-10

装帧:平装

isbn:9787521706475

《第三道门》将读者带入一场非同寻常的冒险——从比尔·盖茨的会客厅、陆奇的办公室、沃伦·巴菲特的股东大会，到杂货店里追逐拉里·金，再到为Lady Gaga出谋划策……

亚历克斯·班纳言讲述自己如何从大学宿舍出发，去追寻各行业的成功人士，探索他们在事业起步阶段，为实现梦想是如何另辟蹊径、突破自我的。

在与比尔·盖茨、陆奇、玛雅·安吉洛、史蒂夫·沃兹尼亚克、简·古多尔、拉里·金、杰西卡·阿尔巴、蒂姆·费里斯、昆西·琼斯等人进行了精彩的一对一采访后，班纳言发现他们有一个共同点——他们都选择了“第三道门”。

美满的生活，腾飞的事业，辉煌的成就……想要得到这些，其路径和进入一家俱乐部是一样的。我们面前往往有三道门。

第一道门——正门，99%的人都选择在这里排队，等待进入。

第二道门——贵宾入口，亿万富翁、社会名流从这里悄悄地进入。

然而，事实上很少有人知道，还有第三道门。要进入这道门，你必须摆脱既定路线，沿着小巷一路探索，一遍又一遍地敲门询问，甚至要砸碎玻璃，从厨房溜进去……总之，走这道门就要另辟蹊径。

无论是比尔·盖茨销售出第一款软件时，还是斯蒂文·斯皮尔伯格成为好莱坞成功的电影导演时，他们走的全都是——第三道门。

作者介绍:

亚历克斯·班纳言是美国首位30岁以下的美国“国家畅销书”作者，他的作品《第三道门》被翻译成十多种语言。

大学一年级期末考试的前一天，班纳言在美国知名电视节目《价格猜猜猜》中获胜，并赢得了一艘帆船。后来他将帆船卖掉，并用这笔钱作为启动资金，用7年时间采访了十多位富有创新精神的成功人士。

从那时起，班纳言陆续入选《福布斯》“30位30岁以下商业领袖”，《商业内幕》“30岁以下有影响力的人”，他长期为《快公司》、《企业家》以及科技媒体TechCrunch供稿，并被《华盛顿邮报》《财富》《商业周刊》《公告牌》和彭博财经电视台等主要媒体报道。

班纳言也是一位备受赞誉的演讲人。他向世界各地的商业会议和企业领导团队介绍“第三道门”思维模式框架，邀请他的机构包括苹果、谷歌、耐克、IBM（国际商业机器公司）、Snapchat（色拉布）、迪士尼等。

目录: 第一步 蓝图初绘成

01 无尽的迷茫 // 003

02 价格猜猜猜 // 011

03 储物间追梦 // 025

第二步 跑在小道上

04 名导的游戏 // 035

05 潜伏卫生间 // 045

06 陆奇作息表 // 057

07 内心小宇宙 // 065

第三步 寻觅内部人

- 08 梦想的导师 // 075
- 09 五条新规则 // 083
- 10 机遇险中求 // 094
- 11 求多先别嚼 // 101
- 12 谈为商之道 // 107
- 13 指数型人生 // 112
- 14 清单管理法 // 120
- 15 定位你自己 // 132
- 16 有要求就提 // 141
- 17 前路多迷茫 // 150

第四步 泥泞中跋涉

- 18 柳暗花明时 // 159
- 19 沃伦老爷爷 // 166
- 20 奥马哈之行 // 173
- 21 吻青蛙王子 // 186
- 22 股东会现场 // 192
- 23 好人金先生 // 206
- 24 最后的子弹 // 216

第五步 走第三道门

- 25 盖茨的秘诀（上） // 225
- 26 盖茨的秘诀（下） // 232
- 27 走第三道门 // 243
- 28 成功新定义 // 252
- 29 学习不止步 // 258
- 30 思想的碰撞 // 265
- 31 黑暗到光明 // 271
- 32 与死神为伴 // 280
- 33 谎言的漩涡 // 289
- 34 最好的礼物 // 300
- 35 游戏局中人 // 308
- 无尽的感谢 // 321

• • • • • ([收起](#))

[第三道门_下载链接1](#)

标签

成功励志

第三道门

思维

精进

激励

比尔·盖茨

北京·中信出版社

成功

评论

typical American style

Alex从懵懂的大学生到成为优秀的采访者、演讲者、连接者、商业家的故事，能够为当下迷茫的年轻人提供些许指引。或许，你大学里看似前程似锦的专业，并不适合你；或许，你想去采访某人，做成某事儿的痴心妄想，并非遥不可及；或许，你也可以像Alex一样，从寂寂无名到与比尔·盖茨、陆奇、Lady Gaga
畅谈人生。Alex的文字不是传统的鸡汤，更不是说教，他希望通过他的故事和成长经历，鼓励一批又一批年轻人，抛掉胆怯和羞涩，勇敢行动起来，不停地去找寻属于你的“第三道门”，追逐心中的理想，终有一天你会有所收获，成为一个全新的你。

卧槽，不要误导年轻人了吧，好多刷出来的五星

普通人的进化

本书的作者开始写本书的时候还是一个普通的大学生，出生在美国的伊朗移民家庭，家人希望他当医生，但是他却不知道自己想做什么，一个偶然的机会想要研究一下成功人士的故事，是什么让他们成功，所以本书基本上是作者在记录他采访这些大人物的历程以及自己的心理成长。当然成功不是你按部就班做事就会来到你身边的，作者作为一个普通的大学生想要采访名人也是一样，你按照常规做事这个事情肯定做不下去，你为了让自己把事情做好必须要不走寻常路。幸运的是他遇到了很多不错的人帮助他，或许是作者还很年轻，也没有做出什么不错的成就吧，书里的内容也不是很干，不过对很多年轻人来讲，把事情做成比怎么做更重要。

这是一个如何设定目标、找到方法接近目标，用电视竞猜的奖金去采访名人的故事。所谓“奇人”就是懂得包装自己，建立网络，摆脱常规，能将生活的边角料转化为属于自己的价值的人。也许就是天才吧，至少是有超常悟性的人。

作者讲述自己如何从大学宿舍出发，去追寻各行业成功人士，探索他们在事业起步阶段，为实现梦想是如何另辟蹊径、突破自我的。

2019.11.18，费时三天读完一遍。读完之后有什么收获呢？细思了下，应该是：
1.一种相信自己，不断靠近目标的精神；
2.闯入第三道门的一些技巧，例如冷邮件、超链接、帮助他人等等；
3.失败才是你能累积的财富，所以不断、快速的失败是非常重要的，就如同互联网产品推出市场后的不断迭代的过程，以此明晰用户需求、以及找到市场匹配点；

故事有趣，方法可行。告诫自己永远不要忘记那些被人们最常提起、却最少人做的品质，坚持、热情、诚实和挑战精神。

得到听书：
三条行动策略。第一，换位思考，能让你发现别人察觉不到的规则，增加你的获胜几率，就像小班参加电视竞猜一样。第二，当你需要快速建立自己的公信力时，可以先拟定一个行动网络，然后在每一个节点，获得他人的信用背书，逐渐靠近最终的目标。就像小班采访比尔·盖茨一样。第三，假如你追求的结果本身没有达到你的要求，你可以想想，这个追求的过程，有没有可能转化成另一种价值，就像小班把自己的经历写成书一样。
一共说了两个技巧。第一个技巧叫作制造惊奇元素。也就是，那个能用一句话概括的，让人觉得大吃一惊，或者有意外惊喜的元素。第二个技巧叫描写戏剧化的矛盾。也就是，面对一个选择，你怎么做都对，却又怎么做都不对。

得到APP每天听本书分享：小班包装个人经历的第一个要点，在自己的经历中，找到惊奇元素。当然，并非每个人的故事里，都能找到这个惊奇元素。假如没有，你可以参考第二个要点，叫作描写戏剧矛盾。戏剧矛盾？就是你怎么做都对，却又怎么做都不对。这个两难的选择，就叫戏剧矛盾。其实，很多人的故事不够精彩，就是因为，他们仅仅展现了问题，而不是矛盾。

how to be a professional social climber

听书待详解

疯狂的选择，包容的文化。

每天听本书

少有人走的路才有可能真的开启无线的可能之路

第三道门就是鼓起勇气，独辟蹊径。脸皮厚，套路深。最后谈人生在于多体验的老生常谈，不由想起，除了买房绕不开的话题，现在的年轻人已经足够独特了。每个人都有自己的哈姆雷特的世界观，不求同不求异，仅此而已接，没什么特别，也没什么大不了

个人认为作者的目标挺脑瘫的，不过目标难说有高下之分，其实践的过程是无价都，必须亲证体验。猜价格攒钱确实突破了我的认知——可能性实在微妙，小概率事件必然发生。这一秒，你就蟹朝着目标迈进。

终归有捷径

当你认为客户和员工不行的时候，其实是你不行，你还没有从尺子和斗的形态变成秤的形态，你不懂得变通。
我们上节课讲的卖糖果的售货员和图书馆的管理员，他们对待世界的态度就更像一杆秤。
“不患人之不己知，而患不知人也。”我们年轻时候最大的担心、恐惧和烦恼都是别人不懂自己。如果你一直这么认为，证明你应对事件和场景的能力都还处在相当低级的层次上，不懂得调整 and 改变自己，或者说你的衡量标准的幅度、频谱太窄，因此当人和事出现在你面前的时候你往往无所适从。

[第三道门 下载链接1](#)

书评

方法梗概# 本书是对“六度分隔”理论最好的实践。
一位普普通通的大学生，通过践行自己领悟的“第三道门”原理，在4年时间内访遍比尔·盖茨、陆奇、谢家华、Lady Gaga、拉里·金、珍妮·古道尔等各行业金字塔尖的成功人士。
所谓“第三道门”原理，就是指当我们想联系一...

《第三道门》这本书看起来是一本畅销的成功学书籍，
这本书，你也能鸡汤中吃到鸡肉，那就是一定要怀揣正念和好奇的态度，你才能，找得到属于你自己的第三道门，而且可以勇敢又幸福地一直向前！
如何从这样的成功学的书籍鸡汤中吃到鸡肉呢？一是去看见，二是去行动，三是去反思
...

10.30 书名：第三道门（听书待看）
本书讲述了一个年轻人在大一期间采访比尔盖茨等诸多名人的故事，他也凭借本书登上了乔布斯排行榜三十岁以下最成功人士榜单。而他出生于伊朗一个难民家庭，移民美国，也并不是什么有钱有权的人，而如此成功，取决于他的另辟新径。 1.凡事都有...

最近在大量的输入，读书的速度和吸收越来越好，尤其是学会了恰当的读书方法后，感觉提升了许多。
第三道门这本书我花了90分钟一口气读完，到现在记忆还是深刻，这个作者在构思和输出上，还是动了心思的。
每天无数人都在为自己的目标奋斗，或者是希望在职场升职，或者是希望在...

作者班纳言出身于美国一个移民家庭，用其“借助电视竞猜奖金采访比尔·盖茨”的故事经历来采访了更多的名人，并将其经历写成本书而大获成功，而他个人本身成功主要在于两点：一是采访和写书所采取的行动策略；二是讲故事的方式。
1.采访和写书所采取的行动策略：（1）参加电视...

(无剧透)

读这本书的感觉就像是走到了作者身边和他一起完成了一个又一个地采访。会随着作者的成功而高兴，被拒绝而难过，特别是在对盖茨采访前和盖茨办公室主任相见的那一篇，心情无比的激动。当办公室主任说“我们也加入”这句话时，把我内心的热情推到了高潮，这一刻终于来...

[第三道门_下载链接1](#)