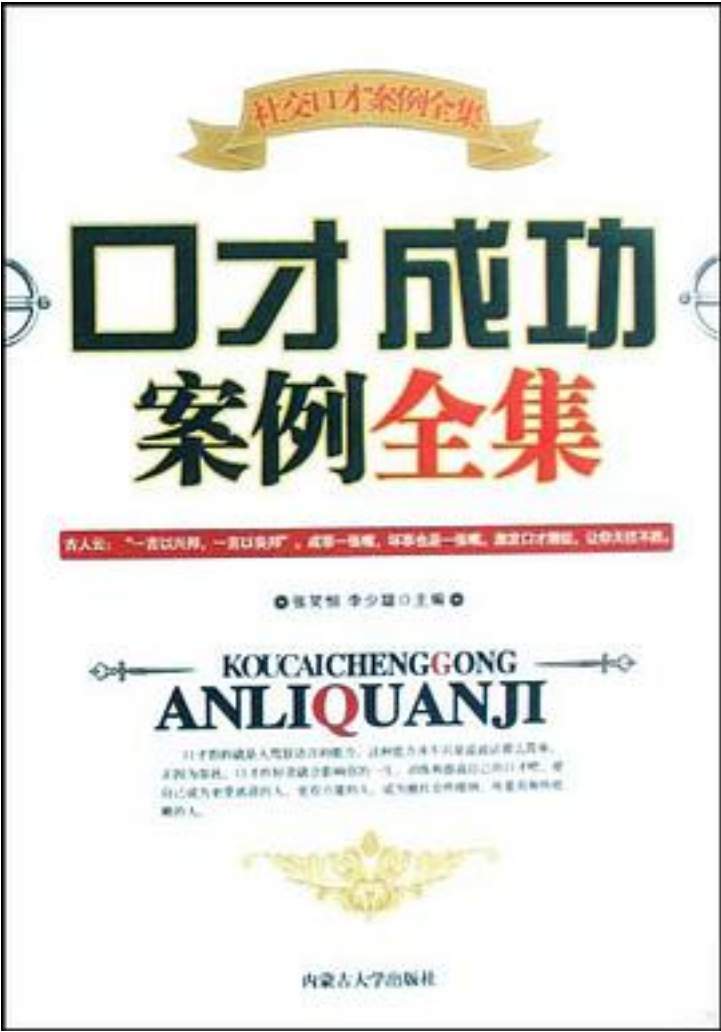


# 社交成功案例全集



[社交成功案例全集\\_下载链接1](#)

著者:张笑恒//李少聪

出版者:内蒙古大学

出版时间:2008-12

装帧:

isbn:9787811155594

《社交成功案例全集》从实用的角度出发，针对当前人际交往中的通病，分上下两篇进

行多方位多角度的阐述。首先，从技巧方面入手，通过对经典案例的分析，阐明各种技巧的特征和用法；然后应用到实践中，通过对职场和日常生活的一些案例分析，详述了如何具体实施各种社交活动。

作者介绍:

目录: 第一章 谦虚低调——成功人士的社交魅力 1、力倡“戒傲”的曾国藩／003  
2、内敛低调的富兰克林／004 3、袁涣拒写辱骂信／006  
4、老禅师的“空杯心态”／007 5、林肯运用沉默赢得辩论／008  
6、虚心向别人请教的比尔·盖茨／009 7、低调务实的任正非／010  
8、公叔座谦虚低调得器重／011 9、自降身份的博士得重用／012  
10、互相谦让的陈平和周勃／013 11、倾听民众心声的林肯／016  
12、林肯低调沉稳获选票／018 13、有自知之明的曹操／019  
14、低调的上古帝王舜／020 15、虚心向上司请教的林肯／021  
16、平易近人的土光敏夫／022 17、没有“官样儿”的华盛顿／023  
18、始终微笑着的古永铨／024 19、“与民同乐”的海因茨／026  
20、“一碗水端平”的洛克菲勒／027 21、不摆架子的杰克·斯塔克／028  
22、倾听小朋友说话的克莱特／030 23、尊重员工意见的戴尔／031  
24、和士兵聊天的艾森豪威尔／032 25、站在下属角度说话的经理／034  
26、甘当绿叶的领导者／035 第二章 大度容人——人际交往的宝贵品格  
1、宽容为怀的尼克松／039 2、武则天得饶人处且饶人／040  
3、为人处世流缝隙的吕蒙正／042 4、为犯错下属开脱的韩琦和丙吉／043  
5、阿弗来特宽容谅解赢得好帮手／046 6、华盛顿宽容豁达化矛盾／047  
7、麦金利总统宽容大度赢尊重／049 8、容人之长的刘邦／050  
9、以德报怨捐器官／051 10、以宽容化解忌恨的蔺相如／052  
11、屡次被害却不计较的舜／053 12、梁楚“西瓜事件”／054  
13、“六尺巷”的故事／056 14、因宽容而赢得信任和拥戴的甘地／057  
15、许光达用宽容化解教授的不安／058 16、里根将心比心鼓励小护士／059  
17、绕着房子跑圈的艾地／060 18、有容人雅量的王旦／061  
19、自叹不如对手的乔丹／062 20、禅师宽容的智慧／063  
21、李世民施恩不求回报释放尉迟敬德／065 22、艾森豪威尔的上司迈克阿瑟／066  
23、年轻指挥官用宽容化解仇恨／067  
24、威尔·罗吉士用一头牛换得一点人情味／070 25、宰相肚里能撑船／072  
26、宽恕战俘的善良人们／074 27、孔子教仲由宽容／076  
28、以德服人的牛根生／078 第三章 重信守诺——为人永久称颂的处世信条  
1、真诚赢得优秀人物的青睐／083 2、海明威真诚待人，朋友遍天下／084  
3、平时常联系，危难之中显情谊／086 4、危难时刻，鲁肃出手救周瑜／087  
5、善听朋友忠告的玛丽亚／088 6、周恩来真情感人结知交／091  
7、梅欧文美丽的谎言／092 8、商鞅重信诺推行改革／094 9、季札挂剑／095  
10、晋文公讲信义，不战而胜／097 11、诚实的乔治为自己赢得名声／098  
12、金斧头和银斧头／099 13、老实诚恳的晏殊／100  
14、曾巩敞开心扉，以诚待友人／102 15、主动向顾客退还差额的吉田忠雄／103  
16、曾子杀猪／104 17、二战时期的奇妙圣诞夜／105  
18、信任，是给下属最大的尊重／107 19、拿破仑的玫瑰花誓约／108 第四章 隐忍谦让——能伸能屈摆脱人际困境 1、陈平一时的容忍，换来刘氏的安全／113  
2、忍辱负重的总统夫人／114 3、晋文公“退避三舍”胜楚军／115  
4、狄仁杰忍一时之屈洗冤情／116 5、亨利能屈能伸，忍辱负重扳倒教皇／119  
6、不争一时长短的蔡锷／121 7、孙膑忍受磨难终获救／122  
8、张良真诚隐忍得兵书／125 9、史密斯“引狼入室”获成功／126  
10、越王勾践忍辱负重东山再起／128 11、康熙欲擒故纵拿鳌拜／130  
12、袁凯“装疯卖傻”终保命／133 13、武则天暂时退让保性命／135  
14、韩信暂时低头求自保／137 15、拉斯顿忍常人所不能忍，拯救自己／139

16、忍辱求全的范雎／142 17、主动忍让的曾国藩／143  
18、燕王委曲求全雪前耻／145 19、看重他人才能赢得尊重／146  
20、不贪小便宜的曾国藩／148第五章 难得糊涂——大智若愚真聪明  
1、巧装糊涂免尴尬／153 2、李嘉诚的吃亏哲学／154 3、懂得吃亏获人缘／155  
4、善于吃亏的“红顶商人”胡雪岩／157 5、威廉大智若愚获硬币／159  
6、巧妙“守拙”获市长赏识／160 7、“眼前亏”让孟尝君受益良多／161  
8、为自己赢得出头之日的“吃亏”／162 9、“瘦羊博士”甄宇／164  
10、杨士奇丢掉芝麻得西瓜／166 11、刘睦故作糊涂，守拙保身／167  
12、假装糊涂，模糊应对／169 13、揣着明白装糊涂免遭杀身之祸／170  
14、张作霖将错就错扬国威／172 15、赵光义假借醉酒装糊涂／173  
16、隰斯弥假装不知免祸患／174 17、吕端大事精明，小事糊涂／176  
18、盲人师父的复明药方／179 19、江朝宗吃“回头草”／181  
20、古代官宦的糊涂保身法则／183 21、诸葛亮的“糊涂事”／185  
22、公孙仪的吃鱼理论／187 23、模糊表态，似是而非好解脱／188  
24、唐代宗装聋作哑化矛盾／189第六章 中庸之道——成功者秘而不宣的处世圣经  
1、己所不欲，勿施于人的大禹／193 2、懂得变通的孙臆／194  
3、乔特以退为进获利益／195 4、识大体顾大局的长孙皇后／196  
5、善良而有谋略的谋士荀攸／198 6、卫青恩威并济用人才／201  
7、成府但不圆滑的淳于髡／202 8、郭子仪大开门户避陷害／204 9、子产拆围墙／206  
10、子莫不偏不倚，坚持中道／208 11、周恩来将心比心示公平／209  
12、保持人际关系和谐的距离／210 13、蔣相如刚柔并济完璧归赵／211  
14、善良的林冲和有霸气的鲁智深／214 15、不因强而刚，不因弱而怯／215  
16、男孩和浅水洼的小鱼／217 17、曾宪样黑脸开戏，红脸收场解纠纷／218  
18、随机应变方能稳立于世／220 19、杨振宁放弃实验论文终获成功／221  
20、“厚脸皮”的司马相如夫妇／223第七章 谨言慎行——小心方能行得万年船  
1、魏征曲言劝谏太宗／229 2、邹忌运用类比手法劝威王／232  
3、主动给自己“抹黑”的王翦／234 4、功成身退的刘伯温／235  
5、刘邦“自贬”打消项羽顾虑／236 6、司马懿“装病”麻痹对手／238  
7、海瑞巧借皇帝之言为民请命／241 8、法琳“未念观音，惟念陛下”免灾祸／242  
9、贾诩巧用沉默劝谏曹操／244 10、李莲英随机应变化危机／246  
11、面对不如自己的上司时的表现／248 12、晏子委婉转折劝齐王／250  
13、孙武激流勇退，留清名／251 14、齐貌辨帮靖郭君渡难关／253  
15、适时表现自己获提拔／254 16、每天多做一点，终获老板赏识／255  
17、把鲜花献给上司戴的王浚和龚遂／256 18、识时务者为俊杰／258  
19、三思而行免祸患的大臣／260 20、杨士奇将自己“大众化”以避祸端／261  
21、服从命令的巴顿／263 22、屠羊说拒赏／265 23、高立身低处世的张良／266  
24、克罗克隐藏目的终成功／268 25、箕子装疯避暴政／270  
26、郭子仪“宁得罪君子，不得罪小人”／271第八章 借力合作  
——打造共赢的人际关系 1、斯大林站在同一立场结盟罗斯福／275  
2、善于“借光”获成功／276 3、周瑜善于借人除隐患／278 4、化敌为友获双赢／280  
5、合作伙伴让乔布斯成功创业／282 6、石头的善缘／284  
7、帮助别人就是帮助自己／285 8、以“花”会友获成功的吕春穆／288  
9、“鸡鸣狗盗”救孟尝君／290 10、徐志摩利用血缘关系结良师益友／292  
11、默罗与他人合作振兴广播业／293  
12、借助“巨人”肩膀来抬升自己的比尔·盖茨／295 13、“名人”效应／297  
14、“有钱大家一起赚”的温州人／299  
15、分享客户喜悦赢订单的乔·吉拉德／300第九章 巧言妙语  
——三寸之舌强于百万雄师 1、实话虚说，陀思妥耶夫斯基抱得美人归／305  
2、马歇尔保留意见说服朋友／307 3、费孝通、王同惠互赞才华结良缘／308  
4、马雅可夫斯基的反击／310 5、琼斯恰到好处的迎合通过提案／312  
6、化直接为迂回的求人方式／314 7、岔开话题巧作答／315  
8、克罗里委婉曲折得好感／318 9、画师恭维免罪责／320 10、晏子激将去隐患／321  
11、华西里也夫斯基的信息灌输提建议法／323 12、优孟正话反说劝服楚庄王／325  
13、萨克斯向罗斯福迂回表达见解／326

14、拿破仑·希尔为自己随便发脾气而道歉／328  
15、坚持立场，维护尊严的周恩来／330 16、华歆设宴巧拒礼物／332  
17、记住每个人名字的罗斯福／333 18、彭德怀主动道歉谊更深／335  
19、为人置梯，保人脸面的丰后守／336 20、尼克松的情感演说打动民众／338  
21、避免与人辩论的卡耐基／340 22、智者先肯定，愚者先否定／342  
23、伽利略婉言说服父亲／344 24、封伦料事如神获赏识／346  
25、幽默让你更受欢迎／347 26、赫鲁晓夫将错就错巧圆场／349  
27、诸葛亮出神入化激将法／350第十章 感情投资——人情做足才有杀伤力  
1、窦公“放长线，钓大鱼”／355 2、汉景帝体恤下属得忠心／357  
3、刘备以情感人获支持／359 4、罗斯福关心他人受爱戴／361  
5、用照片笼络人的蒋介石／362 6、朱元璋以人心打天下／364  
7、玫琳·凯的柔性管理／367 8、赏罚分明的毛泽东／368 9、以身作则的王翊／370  
10、借花献佛，巧得人助／372 11、“冷庙烧香”得回报／373  
12、朱博借助“将功赎罪”降服两恶霸／374 13、容人之隙得人心／376  
14、爱兵如子的吴起／379 15、埃尔默莱特曼的推销秘／380  
· · · · · · ([收起](#))

[社交成功案例全集\\_下载链接1](#)

## 标签

李少聪

张笑恒、

口才成功案例全集

## 评论

-----  
[社交成功案例全集\\_下载链接1](#)

## 书评

-----  
[社交成功案例全集\\_下载链接1](#)