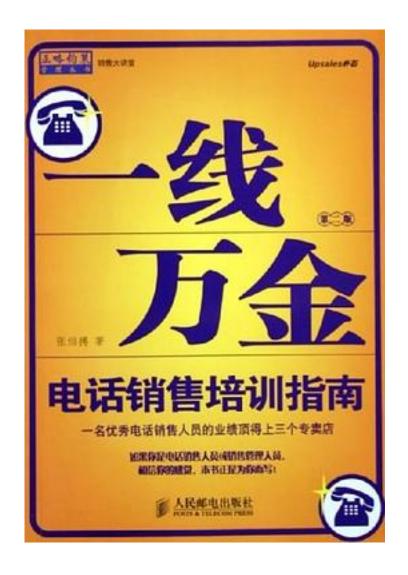
一线万金



一线万金_下载链接1_

著者:影响力中央研究院教材专家组

出版者:

出版时间:2009-1

装帧:

isbn:9787121076114

《一线万金:电话销售的7阶秘诀》按照电话销售工作的7个流程:前期准备、开场白、

只别需求、产品推介、适时跟进、成交和售后服务,通过深入浅出、点到要害、有说原力的实战案例解析,详细阐述了在电话销售过程中电话销售人员必须熟练掌握的销售方。《一线万金:电话销售的7阶秘诀》是一本非常实用的销售工具书和培训手册,既适合作为电话销售这一职业领域的人员参考用书。	员支 :士
作者介绍:	
目录:	
一线万金_下载链接1_	
电话营销	
平论	
书评	