

一线万金



[一线万金_下载链接1](#)

著者:影响力中央研究院教材专家组

出版者:

出版时间:2009-1

装帧:

isbn:9787121076114

《一线万金：电话销售的7阶秘诀》按照电话销售工作的7个流程：前期准备、开场白、

识别需求、产品推介、适时跟进、成交和售后服务，通过深入浅出、点到要害、有说服力的实战案例解析，详细阐述了在电话销售过程中电话销售人员必须熟练掌握的销售技巧。《一线万金：电话销售的7阶秘诀》是一本非常实用的销售工具书和培训手册，既适合作为电话销售人员的培训教材，也适合作为准备进入电话销售这一职业领域的人士参考用书。

作者介绍:

目录:

[一线万金_下载链接1](#)

标签

电话营销

评论

[一线万金_下载链接1](#)

书评

[一线万金_下载链接1](#)