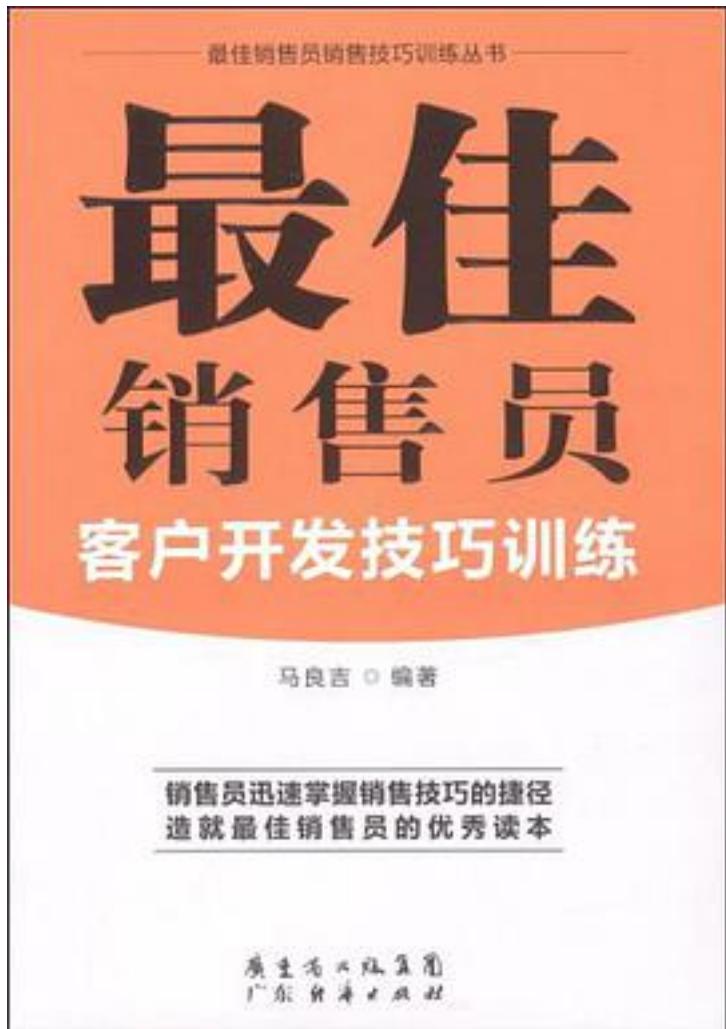


最佳销售员客户开发技巧训练



[最佳销售员客户开发技巧训练 下载链接1](#)

著者:马良吉

出版者:

出版时间:2009-1

装帧:

isbn:9787545400113

《最佳销售员客户开发技巧训练》作为最佳销售员全能训练的一部分，《最佳销售员客

户开发技巧训练》开发客户训练的书籍为读者提供了开发客户过程中常用的一些技巧，包括自我形象塑造、销售心态掌控、做好拜访前的准备工作、寻找客户的途径和方法、接近客户和做好沟通等，囊括了客户初步开发的一般过程和方法。通俗易懂的语言，具有实战借鉴意义的故事和案例，为你提供非常实用的销售方法。

作者介绍:

目录:

[最佳销售员客户开发技巧训练 下载链接1](#)

标签

销售员

营销

创业

客户开发技巧训练

评论

[最佳销售员客户开发技巧训练 下载链接1](#)

书评

[最佳销售员客户开发技巧训练 下载链接1](#)