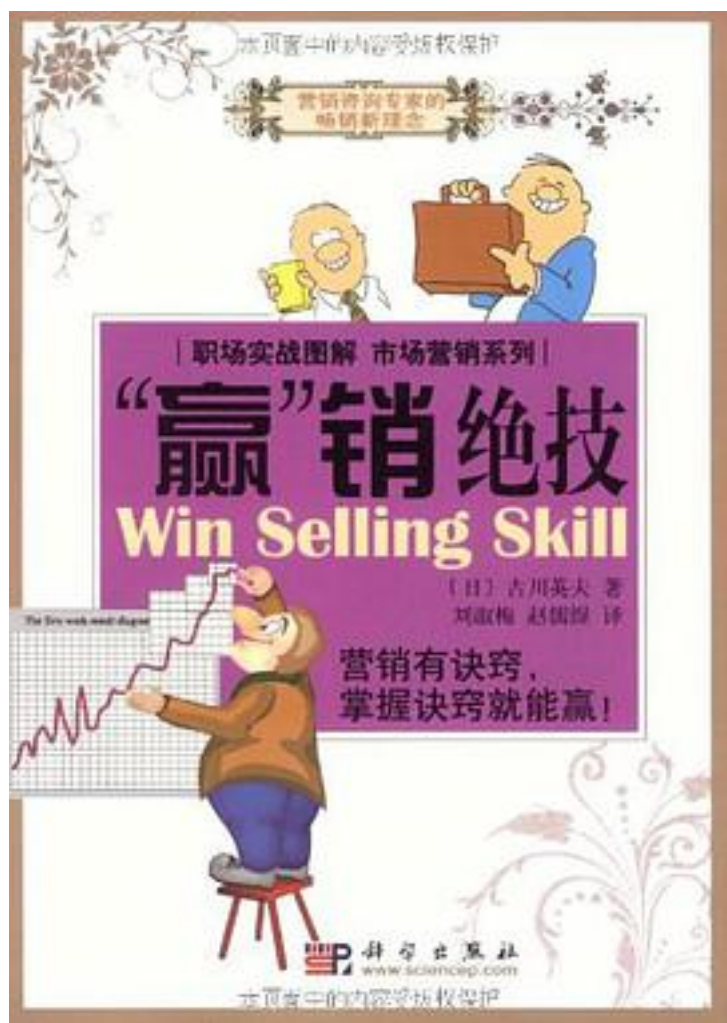


赢销绝技



[赢销绝技_下载链接1](#)

著者:古川英夫

出版者:

出版时间:2009-1

装帧:

isbn:9787030233936

《赢销绝技》重点讲述“赢”销的绝技。通过对市场营销经验的分析和总结，透彻地叙

述了市场营销人员如何能够将营销的技巧应用到实际工作中去。全书共分为八章，从营销员的目标行动开始讲起，对销售商品、回款、客户管理、开发新客户、销售语言技巧以及必备的基本常识和基本的礼节予以介绍。文字叙述之后配有相应的图形和图表，便于读者学习理解。《赢销绝技》既是市场营销员的教科书，又是一本优秀的社会实践指导书，有助于帮助非销人员灵活应对市场，开展卓越的营销工作。

作者介绍:

目录:

[赢销绝技_下载链接1](#)

标签

销售

日本

评论

通俗易懂。营销人员的礼仪

是这么长时间以来看过的最最神经病的一本——破书!

[赢销绝技_下载链接1](#)

书评

虽说未必是“绝技”，但一定是很实用的技巧，一线的销售人员可以仔细研读，要赢得销售，营销员必备的三大条件：专业技能、行动能力、心理准备。专业技能中介绍商品

时要注意产品卖点要一一说明、语言通俗易懂，不用专业术语、缺点先说、保持自信镇定。行动中必须以积极健康的心...

[赢销绝技_下载链接1](#)