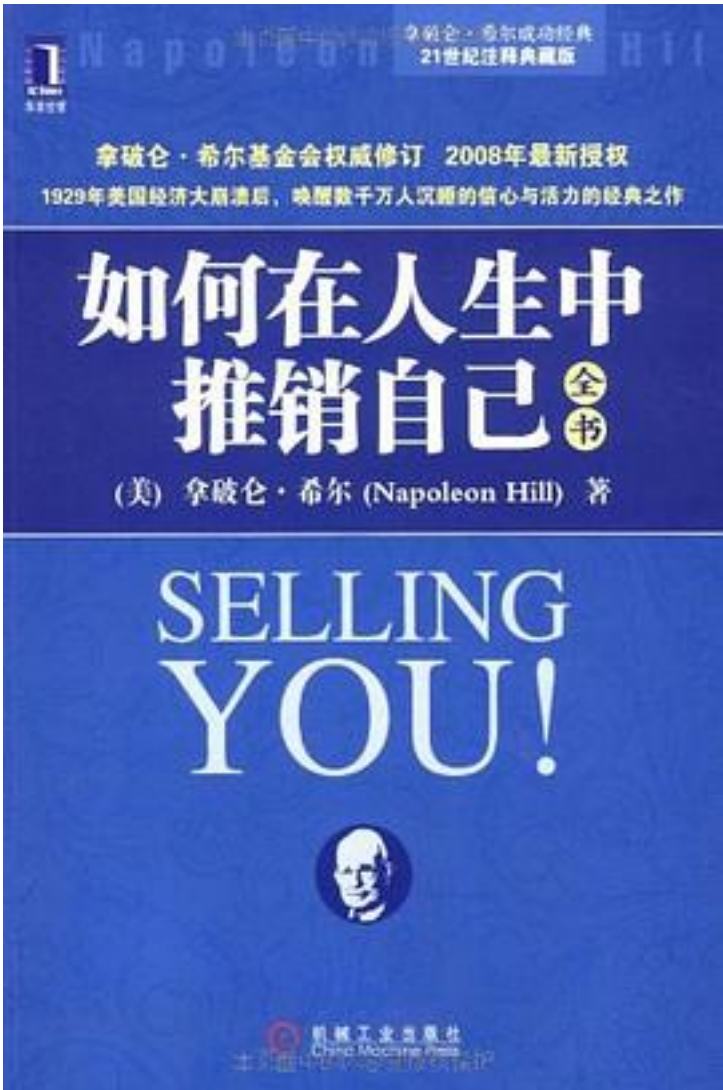


如何在人生中推销自己全书



[如何在人生中推销自己全书_下载链接1](#)

著者:拿破仑·希尔

出版者:

出版时间:2009-2

装帧:

isbn:9787111252030

《如何在人生中推销自己全书(21世纪注释典藏版)》讲述了每个人都在推销自己。无论你是谁，或从事什么职业，每当遇见一个人、向他人解释、和人通电话或表达自己的观点时，你就在推销最宝贵的财富：你自己。如果你要找工作，你就要推销自己的能力以得到雇用。之后，你仍需继续推销自己来保住工作。老师要推销自己的课程，政客要推销自己去赢得职位，酒店公关要推销自己的服务，销售人员要推销自己的产品，律师向法官推销自己的案件和证据。一个人劝服另一个人同自己合作的任何形式的努力都可称做推销。如果你不能让别人同你合作，来为自己创造机会，那么你所受的教育、你的能力或才智就很难得到发挥。要创造机会，你必须会推销你的产品、服务、理念、能力、专长和你自己。无论你本身就从事推销职业，还是想推销自己的个性，从《如何在人生中推销自己全书(21世纪注释典藏版)》中都可以学到拿破仑经典推销课程的宝贵经验，掌握大师级的推销技巧。

作者介绍:

目录:

[如何在人生中推销自己全书_下载链接1](#)

标签

推销自己

学习

励志

拿破仑-希尔

思维方法

职场

社会

人生思考

评论

这是纲领，真正有用的东西还是要自己领悟

废话太多了。

印象不是很深刻

清晰的目标、自信、持之以恒、抗压、思考、自醒.....一位推销员需要的基本素质

[如何在人生中推销自己全书_下载链接1](#)

书评

看本书一直反馈到脑子里的是怎样提升我的说话技巧。
以前对自己偶尔或经常的笨嘴拙舌不太在意，随着越来越多次的失去好的机会，我开始意识到这是种愚蠢。我的智商这时候都s哪儿去了？我理想中谈笑风生纵横捭阖的谈判高手形象呢？再把反应迟钝当傻白甜可爱，那我真的要玩完了。...

[如何在人生中推销自己全书_下载链接1](#)