

# 商务谈判实务



[商务谈判实务 下载链接1](#)

著者:陈文汉

出版者:电子工业出版社

出版时间:2012-12

装帧:

isbn:9787121076480

《商务谈判实务(第2版)》根据教育部16号文件中提出的“工学结合”教学基本要求编写。全书共12章，包括商务谈判概论、商务谈判模式、商务谈判人员心理活动分析、商务谈判准备、商务谈判开局、商务谈判价格磋商与再谈判、商务谈判的终结与合同签订、商务谈判技巧、商务谈判策略、商务谈判的管理、文化差异与商务谈判风格、商务谈判礼仪。此外，以附录形式对教学中模拟谈判的技巧运用和模拟谈判比赛的组织进行了拓展，极大地丰富了教师的课堂教学内容。各章均附有思考练习、实习实训等内容，便于学生对所学知识的巩固与运用。

《商务谈判实务(第2版)》系统、务实、简明，理论基础扎实，可操作性强，可作为高

等职业院校市场营销、国际商务、工商管理等专业的教材，也可作为广大财经、商贸人员、谈判学爱好者学习和实践的参考用书。本书由陈文汉主编。

作者介绍:

目录:

[商务谈判实务\\_下载链接1](#)

标签

评论

-----  
[商务谈判实务\\_下载链接1](#)

书评

-----  
[商务谈判实务\\_下载链接1](#)